

IT-Matchmaker.guide

SAP-Lösungen 2026

Software-Ökosystem der SAP

Mehrwert durch
Cloud und KI

SAP-Transformations- Roadmap

Basis für sichere
S/4HANA-Migration

SAP-CRM und Künstliche Intelligenz

Die intelligente
Handlungsplattform



Firmenprofile & Success Storys

Lösungsanbieter stellen sich vor

Auf den folgenden Seiten präsentieren ausgewählte SAP-Partner ihre Produkte und Services im Kurzprofil und stellen erfolgreiche Projekte bei ihren Kunden vor.



Unternehmen	Seite
Arineo GmbH	33
All for One Group SE	34–35
Concircle Consulting GmbH	36–37
CONSILIO GmbH	38–39
FIS Informationssysteme und Consulting GmbH	40
Gambit Consulting GmbH	41
gicom AG	42
NTT DATA Business Solutions AG	43
GIB S&D GmbH	44–45
Nagarro	46–47
ORBIS SE	48–49
Retarus GmbH	50
Scheer GmbH	51
SYCOR GmbH	52
Varelmann Beratungsgesellschaft mbH	53
UNIORG AG	54–55
WSW Software GmbH	56
xSuite Group GmbH	57



Arineo GmbH – Ihr SAP-Partner für ERP-gestützte Kundenportale

Wir sind ein führender IT-Dienstleister mit Fokus auf ganzheitliche Customer Experience-Lösungen auf Basis von SAP und Microsoft. Unsere Expertise reicht von SAP Commerce Cloud und seinen Vorgängerversionen bis hin zu den CX-relevanten Microsoft Dynamics 365 Apps. Mit rund 400 Mitarbeitenden an 16 Standorten in Deutschland, Bulgarien, Österreich, Dänemark und China begleiten wir Unternehmen bei der digitalen Transformation und der nachhaltigen Optimierung ihrer Geschäftsprozesse.

Unsere SAP-Kompetenzen

Mit langjähriger Expertise in digitalen Kundenprozessen berät und begleitet unser Team Unternehmen bei der Wahl geeigneter Lösungskombinationen und übernimmt deren Implementierung ebenso wie Betrieb und Support – fundiert auf etablierten Best Practices. Ein besonderer Fokus liegt auf der Integration von ERP-Daten, der Prozessharmonisierung und der Integration Ihrer Lösung in hybride Systemlandschaften. Unsere SAP-Leistungen

ergänzen wir gezielt um Kompetenzen in Datenanalyse, Künstlicher Intelligenz, Automatisierung und Cloud-Technologien, um Ihre Prozesse effizient, transparent und zukunftssicher zu gestalten.

Stabilität, Verantwortung und Agilität durch unsere Organisationsform

Arineo ist als Employee Owned Company organisiert und damit unverkäuflich. Diese Struktur schafft langfristige Stabilität, fördert unternehmerisches Denken und stärkt die Bindung unserer Mitarbeitenden. Gewinne reinvestieren wir konsequent in Qualifizierung, Innovation und den Ausbau unserer Leistungen.

Unsere kollegiale Organisationsstruktur ermöglicht schnelle Entscheidungen dort, wo das Fachwissen sitzt. Klare Verantwortlichkeiten, geringe Fluktuation und eingespielte Teams sorgen für verlässliche Projektumsetzungen und langfristige, vertrauensvolle Kundenbeziehungen.

„Wir freuen uns über die (gewohnt) gute Partnerschaft mit Arineo, die erneut zu einem erfolgreichen Go-live unseres B2B-Kundenportals geführt hat. Das Arineo-Team hat uns auch in schwierigen Phasen des Projektes stets mit pragmatischen Lösungsansätzen unterstützt und die notwendige Agilität für ein solches Vorhaben mitgebracht.“

Dr. Rainer Wolf, SAP Team Lead, Pilz GmbH & Co. KG

Unsere Leistungen im Überblick:

- ▶ **Beratung & Prozessanalyse:** Bewertung Ihrer bestehenden SAP-Landschaft und Entwicklung zukunftsfähiger Customer Experience-Strategien
- ▶ **Implementierung & Transformation:** Einführung, Migration und Optimierung von SAP-Systemen, insbesondere SAP Commerce Cloud
- ▶ **Integration & Erweiterung:** Anbindung von Dritt- und Cloud-Systemen sowie individuelle Erweiterungen
- ▶ **Schulung & Support:** Anwendenden- und Key-Userinnen-Trainings sowie SLA-basierter, technischer Support
- ▶ **Betrieb & Weiterentwicklung:** Proaktives Monitoring, Reporting und kontinuierliche Optimierung Ihrer SAP-Lösungen

Unsere Überzeugung: IT ist für Menschen da, nicht umgekehrt.

Mit unserem Zusammenspiel aus tiefer SAP-Expertise, moderner Organisationskultur und konsequenter Kundenorientierung sind wir Ihr langfristiger Partner für Customer Experience Projekte und digitale Wertschöpfung.

Referenzen (Auszug)

- ▶ Covestro
- ▶ Deichmann
- ▶ Einhell
- ▶ JAB ANSTOETZ
- ▶ Pilz
- ▶ SAP Arena
- ▶ Viastore

Kontakt

Arineo GmbH
Paulinerstr. 12
37073 Göttingen



T: +49 (0)551 521380
E: vertrieb@arineo.com
W: www.arineo.com



Ihr SAP Cloud-ERP-Partner im Mittelstand

In der All for One geben knapp 3.000 Expertinnen und Experten täglich ihr Bestes, um die Wettbewerbsfähigkeit unserer Kunden zu steigern. Dabei bringen wir die Facetten zusammen, die für den Wettbewerbsvorteil mitentscheidend sind, und unterstützen mehr als 4.500 Kunden bei ihrer Unternehmenstransformation und dem Ausbau ihrer Wettbewerbsstärke.

Wir wollen in jedem einzelnen Handlungsfeld, in allen Themen, die unsere Kunden beschäftigen, erstklassige Expertise anbieten. Daher vereinen wir alle wesentlichen Kompetenzen unter einem Dach:

- ▶ Strategie- und Managementberatung
- ▶ Prozessberatung
- ▶ Branchen-Expertise
- ▶ Technologie-Know-how
- ▶ IT-Beratung
- ▶ IT-Services
- ▶ Transformationsmanagement

Wir sind davon überzeugt, dass unsere Kunden am meisten profitieren, wenn wir alle Leistungen integriert und aus einer Hand anbieten. Darauf legen wir großen Wert – genauso wie auf die Vernetzung und das Zusammenspiel unserer Spezialisten wie z. B. im Bereich der SAP-Lösungen.

SAP ERP-Systeme für Unternehmen jeder Größe

Unsere Erfahrungen mit den Cloud-ERP-Lösungen SAP Business ByDesign und SAP S/4HANA Cloud sowie die unterstützenden Abläufe in angrenzenden Systemen sind in spezifische Best-Practice-Szenarien sowie in von uns entwickelten Apps eingeflossen. Egal, in welcher Branche Sie tätig sind, mit unseren Services können Sie Ihre ERP-Plattform exzellent an Ihre individuellen Bedürfnisse anpassen. Wir kennen und können die Abläufe und Prozesse vieler Branchen, wissen um ihre sensitiven Stellen und wo eine systemgestützte Optimierung veritable Vorteile erwirtschaften kann.

Highlights

- ▶ Nummer 1 unter den SAP-Partnern im deutschsprachigen Mittelstandsmarkt mit mehr als 4.500 Kunden
- ▶ Als SAP-Komplettanbieter mit dem höchsten Partner-Status der SAP ausgezeichnet: „Platinum-Partner“
- ▶ Über 500 erfolgreiche Cloud-ERP-Projekte mit SAP Business ByDesign und S/4HANA Cloud
- ▶ Mittelstandsgerechte Lizenz- und Implementierungskosten
- ▶ Schnelle Implementierung – in drei Monaten möglich
- ▶ Regelmäßige Releases, um Ihr System immer topaktuell zu halten
- ▶ Individuelle Anpassung des ERP-Systems durch eigene Entwicklung
- ▶ Alles, was Sie benötigen, um international zu expandieren

Vor allem wenn es um die digitale Transformation geht, werden Agilität und Flexibilität benötigt. Unabhängig davon, für welches System Sie sich entscheiden – Ihre Anforderungen und auch die Ihrer Branche stehen bei All for One im Fokus.

Kontakt

Roman Bobrov
Demand Manager Sales Cloud ERP

All for One Group SE

Rita-Maiburg-Straße 40
70794 Filderstadt



T: +49 175 3563706
E: roman.bobrov@all-for-one.com
W: www.all-for-one.com/cloud-erp

Unter Hochdruck: In nur 6 Monaten ins SAP Cloud ERP

Der Maschinenbauer PILLER Blowers & Compressors GmbH hat den Rollout von SAP S/4HANA Public Cloud in den USA und Indien in nur sechs Monaten realisiert – schneller und rund 30 Prozent unter Budget. Damit schuf das Unternehmen die Grundlage, perspektivisch die zentrale On-Premise-Lösung abzulösen.

Piller entwickelt und fertigt Verdichter für die Prozessindustrie. Mit über 500 Mitarbeitenden an zehn Standorten weltweit steht das Familienunternehmen für energieeffiziente, emissionsarme Lösungen unter anderem für die Lebensmittel-, Chemie- und Pharmaindustrie.

Als Piller 2017 SAP S/4HANA am Hauptsitz im niedersächsischen Moringen einführt, spielte die Cloud noch keine Rolle. „Wir waren vollständig damit beschäftigt, unsere komplexen Prozesse zu integrieren“, erinnert sich CIO Thomas Henzler. Heute steht dagegen die Konsolidierung der Gruppe im Fokus:

„Wir wollen Synergien nutzen – von Beschaffung und Logistik bis hin zu konsolidierten Finanzkennzahlen.“



Sehen Sie im Video, wie Piller den SAP Cloud ERP Rollout in den USA und Indien schnell und unkompliziert umgesetzt hat – sogar 30 % unter Budget.

<https://youtu.be/sEHT2j0sRIIs>

Fit-to-Standard als Entscheidungsgrundlage

Ein Softwarewechsel in den USA sowie ein neuer Vertriebs- und Produktionsstandort in Indien boten die Gelegenheit, SAP Public Cloud zu evaluieren. In Fit-to-Standard-Workshops mit dem langjährigen Partner All for One prüfte Piller, wie gut die Standardprozesse



zur Organisation passen. Abweichungen und Anforderungen wurden im SAP Cloud ALM dokumentiert.

„Die Workshops haben uns befähigt, die Implementierung später sehr selbstständig umzusetzen“, so Henzler.

Global präsent, lokal handlungsfähig

Mit einer Exportquote von 87 Prozent verfolgt Piller eine klare Internationalisierungsstrategie. „Wir wollen in der Region für die Region fertigen“, erklärt Henzler. Unterschiedliche Steuersysteme und regulatorische Anforderungen lassen sich mit lokalen Cloud-Instanzen effizient abbilden – ohne die Gruppen-Governance aus den Augen zu verlieren.

Pilotprojekt mit Signalwirkung

Die US-Niederlassung diente als Proof of Concept, da dort neben Vertrieb und Service auch Montage stattfindet. Parallel wurde in Indien ein neues Werk aufgebaut. Beide Standorte zeigten, dass SAP Public Cloud nicht nur für Vertriebsprozesse geeignet ist, sondern auch für operative Abläufe. Das Ergebnis: ein skalierbares Template, das inzwischen an weiteren Standorten genutzt wird.

Zwei ERP-Welten, ein Ziel

Piller setzt auf den Two-Tier-Ansatz: Während die Zentrale vorerst mit S/4HANA On Premise arbeitet, nutzen einzelne Standorte die Public Cloud. Standardisierte Schnittstellen ermög-

lichen durchgängige End-to-End-Prozesse und reduzieren die IT-Komplexität.

30 % unter Budget – komplett remote

Trotz anfänglicher Widerstände in den Fachbereichen hielt die IT konsequent am Standard fest. „Unser Prozesswissen war entscheidend, um Diskussionen zu versachlichen“, sagt Henzler. Das Ergebnis überzeugt: pünktlicher Go-live, geringere Kosten und deutlich höhere Transparenz.

Controller Alexander Trautermann ergänzt: „Unsere Daten sind heute überall verfügbar – in der Produktion, im Auto oder unterwegs.“

Ausblick

Die positiven Erfahrungen aus den Cloud-Piloten haben auch die Zentrale überzeugt. Kürzere Durchlaufzeiten, bessere Steuerbarkeit und sinkende Betriebskosten sprechen für den nächsten Schritt. SAP Public Cloud kann mehr – und kostet weniger.

Kostenlose ERP-Handlungsempfehlung

Interesse an einer unverbindlichen ERP-Beratung?

Sprechen Sie mit Cloud-ERP-Experte Roman Bobrov

T: +49 175 3563706

E: roman.bobrov@all-for-one.com

CONCIRCLE

concircle – Ihr Supply Chain und Manufacturing Experte für vertikale End-to-End Prozesse

Überblick

concircle ist ein gründergeführtes, internationales IT-Beratungsunternehmen mit Fokus auf Digital Supply Chain, Digital Manufacturing, Digital Enterprise Core sowie Application Lifecycle Management. Die concircle-Gruppe hat ihren Hauptsitz in Wien und ist mit weiteren Landesgesellschaften in Deutschland, der Schweiz und der Slowakei vertreten. Mit einem Team von mehr als 100 erfahrenen Branchen-, Prozess- und SAP-Expert*innen realisiert concircle weltweit anspruchsvolle Digitalisierungslösungen für produzierende Unternehmen.

Was concircle besonders auszeichnet, ist die über viele Jahre aufgebaute, tiefgehende Expertise in SAP-Lösungen entlang der gesamten Supply Chain. concircle versteht die individuellen Anforderungen seiner Kunden im Detail und ist darauf spezialisiert, komplexe Transformationen nachhaltig umzusetzen. Dies gelingt durch fundiertes Know-how im SAP SCM Portfolio (u. a. IBP, PP/DS, DM) ebenso wie durch eigene, nahtlos in SAP ERP integrierte Lösungen wie conOS, conPEP oder conDP.

Vertikale Integration – End-to-End statt Insel-lösungen

Durchgängige End-to-End-Prozesse von der Forecast-Erstellung über S&OP und Feinplanung bis hin zur effizienten Execution am Shopfloor sind in vielen Unternehmen noch Zukunftsvision. concircle versteht vertikale Integration nicht als bloßes Zusammenspiel einzelner IT-Systeme, sondern als durchgängigen, integrierten Prozess – von der strategischen Planung über die operative Umsetzung in der Fertigung bis zur kontinuierlichen Rückkopplung.

Um diese nahtlose vertikale Integration zu realisieren, verbindet concircle langjährige Erfahrung in SAP SCM Lösungen wie IBP, PP/DS (MPS) und SAP DM mit umfassender Softwareentwicklungskompetenz sowie tiefem SAP ERP Core Know-how. Ziel ist es, Medienbrüche zu vermeiden, Transparenz zu schaffen und jede Lücke im End-to-End-Prozess konsequent zu schließen. Dabei setzt con-



circle auf eine langfristige, partnerschaftliche Zusammenarbeit und begleitet seine Kunden über den gesamten Projektlebenszyklus hinweg – von Analyse und Implementierung über Optimierung bis hin zu Support und Application Lifecycle Management (ALM).

Testautomatisierung – Stabilität in einer dynamischen SAP-Welt

In einer zunehmend dynamischen Geschäftswelt steigen die Anforderungen an stabile, leistungsfähige Geschäftsprozesse kontinuierlich. Gleichzeitig nimmt die Anzahl an Systemänderungen und Software-Updates – insbesondere im Cloud-Umfeld – stetig zu. Diese hohe Veränderungsfrequenz führt häufig zu zeitlichen und personellen Engpässen in IT- und Fachabteilungen.

concircle zeigt, wie integrierte Testautomatisierung dazu beiträgt, Risiken zu reduzieren, Prozessstabilität sicherzustellen und SAP-Implementierungen nachhaltig zu beschleunigen. So können Unternehmen Innovationen schneller umsetzen und gleichzeitig Betriebsrisiken minimieren.

Vertrauen, das zählt – unsere Referenzkunden

Mehr als 120 Kunden aus Branchen wie Metallindustrie, Maschinenbau, Konsumgüter, Forstwirtschaft und Life Sciences vertrauen auf con-

Highlights

- ▶ Über 17 Jahre internationale Projekterfahrung mit zentraler Expertise in Mitteleuropa
- ▶ SAP-Implementierungspartner und Entwickler eigener Lösungen zur gezielten Ergänzung des SAP-Portfolios – insbesondere auch für die Public Cloud (z.B. conOS.cloud)
- ▶ Enabler für vertikale End-to-End Prozesse – **von Forecast to Execution**
- ▶ Ganzheitliche Projektbegleitung: von Analyse über End-to-End SAP ERP Implementierung und Optimierung bis hin zu Support und ALM
- ▶ Wissenstransfer und Enablement über die **concircle Academy**

circle als langfristigen Transformationspartner. In enger Zusammenarbeit entstehen skalierbare Lösungen für nachhaltiges Wachstum – von der ersten Beratung über Implementierung und kontinuierliche Optimierung bis hin zu laufendem Support und ALM. Zu den Kunden zählen unter anderem AT&S, Blum, ÖBB, Sappi, voestalpine, NÖM, Wienerberger, Lenzing, Stratec, Zumtobel und Bühler.
→ Lesen Sie auf der nächsten Seite unsere Success Story mit Bühler.

Auszeichnung

concircle wurde im Managementberater-Ranking 2025 des *INDUSTRIEMAGAZINS* als bestes Beratungshaus in Österreich in der Kategorie IT-Strategie und -Implementierung ausgezeichnet. Die Bewertung basiert auf den Stimmen von 250 Geschäftsführer*innen und Führungskräften aus der österreichischen Industrie und steht für Vertrauen, Qualität und nachhaltigen Kundennutzen.

Kontakt

Concircle Consulting GmbH
Dingolfinger Str. 15
81673 München
Bayern

T: +43 676 6209480
E: office@concircle.com
W: www.concircle.com



Bühler: Digitalizing manufacturing to drive productivity, quality, and sustainability

With a mission to innovate for its customers, Bühler had to digitalize its manufacturing

Two billion people each day enjoy foods produced on Bühler equipment, and one billion people travel in vehicles manufactured with parts produced using its machinery. Bühler's mission is to drive innovation—including digital innovation—for a better world. The world's population is growing and its customers need to produce food and automotive vehicles as efficiently and sustainably as possible.

At its headquarters in Uzwil, Switzerland, the company manufactures 600 very different products, each of which has its own drawings, bill of materials, and work instructions—all of which used to be paper-based. To remedy this, the company decided to digitalize its manufacturing processes with SAP Digital Manufacturing, an SAP Business Technology Platform public cloud-based solution.

„In my team we are always trying to find the best innovations to keep one step ahead for our customers.“

Vidor Kapy,
Chief Information Officer, Bühler

A customized, cloud-based digital manufacturing solution

SAP Digital Manufacturing is a comprehensive manufacturing operations management (MOM) platform designed to enhance agility and foster a sustainable workforce. Bühler implemented it to replace its existing on-premise SAP Manufacturing Execution solution, and did so following an agile methodology. The company collected user stories from operators and configured the solution to meet their needs. This made the rollout ea-



„With SAP Digital Manufacturing, we are paperless, and the right information flows to the right person or machine at the right time.“

Vidor Kapy,
Chief Information Officer, Bühler

sier, as users were familiar with the solution and were happy to adopt it.

To ensure a successful transition, Bühler collaborated with concircle, a digital manufacturing consultancy, to build the required functionality into their new solution and to flawlessly migrate all order data without causing any disruptions.

With the goal of streamlining manufacturing processes and data, Bühler decided to proceed with a cloud solution. SAP Digital Manufacturing meets Bühler's need to drive productivity, quality, and sustainability.

Improvements in productivity and quality, enhanced by AI

The biggest benefit of SAP Digital Manufacturing is operator productivity. Since all the information operators need is now available on the shop floor in a digital format, it saves them a lot of time searching for information on paper. Staff can also book their working time straight into the system rather than recording it on paper first.

Quality processes are built in. Operators can take a picture of a problem rather than having

to type a description into a database. Change management is easier and less prone to error, as operators are always working with real-time data and have the latest order specification available to them.

Since SAP Digital Manufacturing is cloud-based, Bühler can be confident it is always using the latest technology. SAP will be constantly releasing new innovations, especially in AI. Workers will be able to interact with the system in natural language, which will reduce training costs, particularly among temporary workers.

Bühler has successfully implemented SAP Digital Manufacturing in its Uzwil site and is now ready to roll it out to China, Germany, the UK, and beyond.

„All the information which is required to perform an operation is now fully available in digital form at the operator's location.“

Marco Niedermann,
Head of Manufacturing, Switzerland, Bühler

Featured partner

Bühler has a long-standing partnership with concircle Schweiz AG. As a trusted implementation partner for SAP Digital Manufacturing, concircle played a key role in this project by designing and delivering all required functionalities for the new solution. Thanks to concircle's deep understanding of customers processes and needs, their team was able to guide Bühler seamlessly on its journey into the cloud.



360-Grad-Ansatz: Planung in der Chemie- und Pharma-Industrie

Die Prozessindustrie, insbesondere Chemie und Pharma, steht vor komplexen Herausforderungen: Lange Lieferketten, vorproduzierte Lagerbestände, kapitalintensive Anlagen und strenge Regulierungen wie Gefahrstoffvorschriften oder Haltbarkeitsanforderungen prägen den Alltag. Die ganzheitliche Planung – also ein sogenannter 360-Grad-Ansatz – integriert strategische und operative Ebenen, um Effizienz, Compliance und Wettbewerbsfähigkeit zu sichern. Der folgende Artikel gibt einen Überblick über die Planung in der Chemie- und Pharmaindustrie. Er beleuchtet die Herausforderungen der Branche und zeigt, wie SAP-Lösungen, branchenspezifische Erweiterungen sowie Best Practices dabei helfen, die Herausforderungen zu meistern.

Strategische Weitsicht für nachhaltigen Erfolg

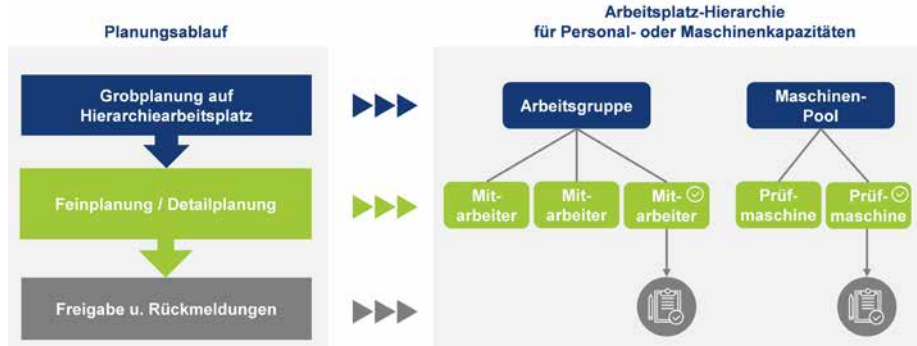
Langfristige Planung ist essenziell, um Marktchancen zu nutzen und Risiken zu minimieren. In vielen Segmenten der Industrie muss auf Basis von Prognosen vorproduziert werden. Ebenso sind lange Produktions- und Logistikzeiten die Regel – etwa Reifezeiten in der Biochemie, schwankende Containerlaufzeiten im Überseeverkehr oder langwierige Zollformalitäten. Daraus präzise Bedarfsprognosen zu entwickeln ist nicht einfach. KI-unterstützte Tools wie SAP Integrated Business Planning (IBP) oder CONSILIOs S&OP analysieren Markttrends und Kundenbedarfe auf verschiedenen Planungsebenen, um genaue Vorhersagen zu ermöglichen. Ein regelmäßig durchgeführter und mehrstufiger Sales & Operations

- Der synchronisierte Sales & Operations Planungsprozess ist durch mehrere Abstimmungsrunden gekennzeichnet
- Dabei findet die Bedarfsanpassung auf verschiedenen organisatorischen Ebenen statt, vom globalen Demand-Plan (SAP IBP) über die Werkstattplanung bis hin zur Feinplanung (SAP S/4 embedded PP/DS)

↓ Planungsablauf

↑ Rückkopplungsfluss

Der synchronisierte Planungskreislauf mit Sales & Operations im Überblick.



QM-Planning: Der zweistufige Planungsprozess beginnt der auf Gruppenebene und sich dann bis auf die detaillierte Ebene der Einzel-Arbeitsplätze fort.

Planning Prozess (S&OP) bindet alle Verantwortlichen im Unternehmen ein und sorgt für einen durchgehenden Informationsfluss.

Zu den typischen Herausforderungen in der Pharmaindustrie zählen auch mehrstufige Lieferketten. Um Risiken zu minimieren und Transparenz zu gewinnen, möchten Pharmaunternehmen nicht nur direkte Lieferanten wie zum Beispiel Lohnverpacker in ihre Planung einbeziehen, sondern erweitern sie auch auf Tier-2-Supplier wie API-Lieferanten von pharmazeutischen Wirkstoffen, von denen inzwischen viele außerhalb Europas ansässig sind. Supply-Chain-Planungssysteme wie SAP IBP erlauben es, weit über die Daten von ERP-Systemen hinauszugehen.

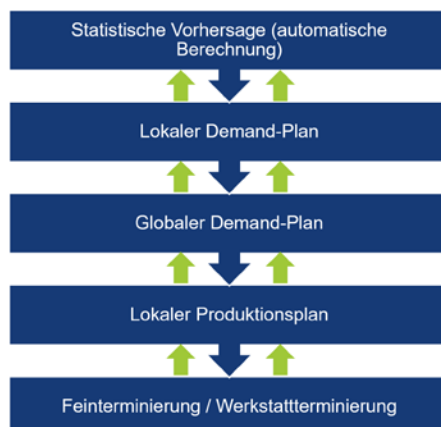
Ein weiterer Schwerpunkt der strategischen Überlegungen ist die Capability-Planung, die für die Produktion benötigte Ressourcen umfasst – etwa Anlagen oder Personal. Chemie-

produktion ist kapitalintensiv: Eine neue Anlage entsteht nicht über Nacht, sondern benötigt Jahre. Mit SAP IBP können „Was-wäre-wenn“-Szenarien simuliert werden, z. B. die Planung eines neuen Werks oder die Erweiterung bestehender Kapazitäten in Ländern, in denen man bereits aktiv ist oder Fuß fassen möchte.

Beispiele aus der Praxis verdeutlichen den Nutzen: Die Qualifikation von Mitarbeitern dauert je nach Einsatzgebiet zwei bis vier Jahre, da Spezialkenntnisse für Gefahrstoffe oder komplexe Prozesse erforderlich sind. Viele Anlagenbetreiber priorisieren inzwischen die Personalplanung, da qualifizierte Bediener oft knapper sind als Anlagen.

Effiziente Prozesse im Tagesgeschäft

Die mittel- und kurzfristige Planung fokussiert sich auf operative Herausforderungen.



SAP Manufacturing Planning & Scheduling (MP&S, ehemals PP/DS) ist für viele Unternehmen das Tool der Wahl für die Produktionsplanung. In Ergänzung zur klassischen Material- und Kapazitätsplanung optimiert eine Kampagnenplanung Produktionsreihen, in der ähnliche Produkte (z. B. gleiche Farben) hintereinander produziert werden, um Reinigungszyklen zu reduzieren.

Die Prozessfertigung ist eines der Fokusthemen in S/4HANA und bietet Innovationen wie die integrierte Tankplanung von Rohstoff-, Lager- oder Prozesstanks. Die Planung von von Reaktoren und Abfüllanlagen kann dadurch Füll-

stände mitberücksichtigen, um Leerlauf oder Überläufe zu vermeiden.

Die Abfüllung erfordert Balance: Eine Produktionscharge wird in verschiedene Gebinde – Fässer, IBCs oder Kleinpackungen – abgefüllt. Eine Materialflussplanung (Pegging) von Bulkmenge und Abfüllungen bzw. Verpackungen sorgt dafür, dass Reaktoren schnell wieder verfügbar sind und Restmengen effizient verwaltet werden.

Das Qualitätsmanagement (QM) ist ein weiterer Pfeiler. QM Planning integriert Prüflose und Labor-Kapazitätsplanung. Nach der Produktion einer Charge darf in vielen Fällen erst nach QM-Freigabe abgefüllt werden. Labore sind

„Ganzheitliche Planung in der Chemie- und Pharmaindustrie verbindet langfristige Prognosen strategische Ressourcen- und Personalplanung mit operativen Prozessen wie Produktionsplanung, Qualitätskontrolle und industrie-spezifischen Anforderungen. Digitale Tools und integrierte Systeme helfen, komplexe Abläufe zu steuern, Engpässe zu vermeiden und regulatorische Anforderungen einzuhalten.“

jedoch oft Engpassressourcen. Durch eine MP&S-Integration können Labor-Kapazitäten wie Produktionsressourcen geplant werden.

Haltbarkeiten spielen eine Schlüsselrolle, besonders intraprozessual: Pharmazeutische Zwischenprodukte müssen zum Teil innerhalb weniger Stunden weiterverarbeitet werden, um die Qualität zu sichern. Intelligente Lösungen unterstützen hier präzise Zeitfenster. So konnte beispielsweise der CONSILIO-Kunde CSL Behring seine vorher manuelle Planung durch Optimierung und Heuristiken um automatisierte Schritte erweitern.

Überdies adressiert die Personalplanung Engpässe bei qualifizierten Bedienern. Ein Herstell-Cockpit kann EHS-Daten wie Gefahrstoffsymbole oder Anweisungen integrieren und unterstützt die Bediener mit detaillierten Anweisungen. Diese Best-Practice-Applikation wurde in Zusammenarbeit mit Rudolf Chemie entwickelt, um die Produktion effizienter zu gestalten.

Der Schlüssel zur ganzheitlichen Planung

Der Mehrwert einer 360-Grad-Planung liegt in der Vernetzung: Strategische Tools wie IBP (Prognosen, Szenarien) arbeiten mit operativen Lösungen wie MP&S (Anlagenplanung, Tankmanagement, Abfüll- und Verpackungsplanung) und Extended Warehouse Management EWM (Lagerlogistik) zusammen. Follmann Chemie konnte beispielsweise durch die Einführung von embedded EWM eine effektive, effiziente und digitale Standortlogistik implementieren – inklusive erster Optimierungen vom Warenein- bis zum Warenausgang.

Zukunftsaussichten

Die Zukunft der Planung liegt in KI und Flexibilität. S&OP Prozesse gewinnen durch KI-basierte Prognosen an Präzision. Themen wie Labor-Kapazitätsplanung in Verbindung mit EHS und Prozessleitsystemen bieten Potenzial für eine immer engere Integration. Embedded Analytics und neue Bedienoberflächen im Browser machen komplexe Themen greifbar.

Fazit

Ganzheitliche Planung verwandelt Herausforderungen in Chancen. Von strategischen Prognosen über operatives Tankmanagement bis zur sicheren Abfüllung: Lösungen wie SAP IBP, SAP Manufacturing Planning & Scheduling und CONSILIO Best Practices optimieren Prozesse, sichern Compliance und minimieren Risiken.

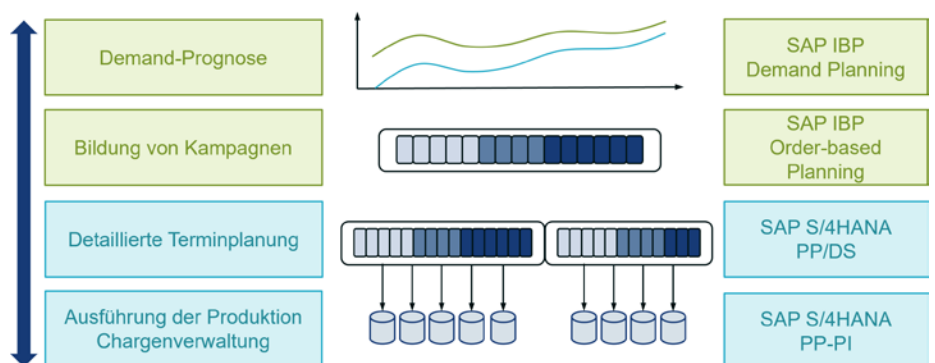
www.consilio-gmbh.de

Fünf positive Aspekte der ganzheitlichen Planung:

- ▶ Höhere Liefertreue und Kundenzufriedenheit
- ▶ Geringere Bestände und Kapitalbindung
- ▶ Weniger Ausschuss, Haltbarkeitsverluste und Reinigungszeiten
- ▶ Bessere Auslastung von Anlagen, Laboren und qualifiziertem Personal
- ▶ Mehr Agilität, geringere Risiken und Compliance-Sicherheit



Georg Klinger
Partner, Senior SCM Architect, CONSILIO GmbH



Bilder: © CONSILIO

Im Detail: Die Integrierte Kampagnenplanung mit SAP IBP und PP/DS in der chemischen Industrie.



SAP-Kompetenz aus einer Hand – Digitalisierung mit Weitblick

FIS – Ihr Partner für SAP-Lösungen und digitale Exzellenz

FIS Informationssysteme und Consulting GmbH bietet als zertifizierter SAP Gold Partner einen umfassenden End-to-End Service – von der Beratung, Entwicklung und Implementierung bis zum Support.

Wir stehen seit über 30 Jahren für Qualität und Vertrauen. Der Beweis: mehr als 550 zufriedene Kunden. Um die Digitalisierung bei unseren Kunden voranzubringen, setzen wir auf Zukunftsthemen wie Cloud, KI und Nachhaltigkeit. Unser Kerngeschäft: komplexe Integrations- und Cloud-Projekte, individuell zugeschnitten.

Unsere Unternehmenswerte – ideenreich, gemeinschaftlich, bodenständig – prägen den Alltag unserer Mitarbeitenden und spiegeln sich in jedem Projekt wider. Wir sind regional verwurzelt, aber dennoch international agierend. Unsere Mission: optimale SAP-Prozesse durch FIS-Lösungen.

Mit dem FIS-Portfolio und innovativen KI-Services zu mehr Effizienz in SAP

Wir haben langjährige Erfahrung in komplexen ERP-Projekten und begleiten Unternehmen bei der Einführung und Optimierung von SAP S/4HANA sowie der Transition. Außerdem sind wir Marktführer in der D-A-CH-Region mit dem Branchentemplate FIS/wvs für die Warenwirtschaft im Technischen Großhandel.

Unsere Experten entwickeln innovative Cloud-Anwendungen für kundenspezifische Bedarfe insbesondere auf der SAP Business Technology Platform.

Für die SAP-Logistik bieten wir individuelle Beratung für digitale Supply Chain Integration – von SAP EWM für die Intralogistik bis zu SAP TM für das Transport Management.

Wir ermöglichen SAP-Anwendern eine nahtlose Customer Experience – mit Lösungen für Marketing, Sales, Service, E-Commerce und die Anbindung von Online-Marktplätzen.

Mit dem Lösungsangebot für digitale Dokumentenprozesse und das Stammdatenmanagement sorgen wir für effiziente Geschäftsprozesse und optimales Arbeiten in SAP.

Unser zertifiziertes Partner Center of Expertise (PCoE) Team unterstützt mit über 100 engagierten und kompetenten Experten den operativen Betrieb von SAP-Systemen.

Branchenübergreifend begleiten wir ebenso SAP-Projekte im Personalmanagement und bieten mit FIS/hrd eine passgenaue Optimierung für SAP HCM-Anwender.

Wir unterstützen Sie zudem bei einem ganzheitlichen Datenmanagement mit der SAP Business Data Cloud – für effektive Analysen und fundierte Entscheidungen.

Die FIS-Gruppe – Starke Partner für Ihren Erfolg

Als FIS-Gruppe mit über 880 Mitarbeitenden bieten FIS, FIS-ASP und Medienwerft gemeinsam ein einzigartiges Portfolio. Unsere Experten für SAP-Beratung und -Implementierung, CX-Design, E-Commerce, Cloud-Hosting und IT-Security entwickeln maßgeschneiderte Lösungen rund um den SAP-Standard.

Unsere Spezialisten betrachten Geschäftsprozesse und Customer Journeys ganzheitlich

Produkte & Services der FIS-Gruppe

- ▶ SAP Cloud ERP Einführung
- ▶ SAP S/4HANA und SAP S/4HANA Cloud Transition
- ▶ Entwicklung von leistungsstarken Cloud- und KI-Anwendungen
- ▶ Warenwirtschaft für den Technischen Großhandel
- ▶ SAP-Optimierungen für Stammdatenmanagement und Dokumentenprozesse
- ▶ Lösungen für Marketing, Sales, Service sowie E-Commerce und Anbindung von Online-Marktplätzen
- ▶ Lager- und Transportlogistik mit SAP
- ▶ SAP-Lösungen für HR
- ▶ Business Process Management
- ▶ Integration und Schnittstellen zwischen Systemen und Geschäftspartnern
- ▶ SAP Datasphere und SAP Analytics Cloud
- ▶ Zertifizierter Customer Expert Service (PCoE)
- ▶ Hosting und Managed Services

und erarbeiten maßgeschneiderte End-to-End-Strategien, um Kunden in ihrer digitalen Transformation voranzubringen. Dabei setzen sie auf neueste Technologien und legen besonderen Wert auf Datensicherheit, u. a. auch bei der Entwicklung von KI-Modellen für individuelle Use Cases.

Auszug unserer Referenzen

CMS Dienstleistungs-GmbH, Dachdecker-Einkauf Süd eG, ELMER Dienstleistungs GmbH & Co. KG, Fliesen-Zentrum Deutschland GmbH, Hillmann & Ploog (GmbH & Co.) KG, STARK Deutschland GmbH uvm.

Kontakt

FIS Informationssysteme und Consulting GmbH
Röthleiner Weg 1
97506 Grafenrheinfeld
T: 0049 / 9723 91 88 0
E: kontakt@fis-gmbh.de
W: www.fis-gmbh.de

Whitepaper & Webinare für Sap-Anwender finden Sie hier





SAP. Aber richtig.



GAMBIT auf einen Blick. Ohne Floskeln.

- ▶ **30 Jahre SAP-Erfahrung:** Strategie, Prozesse, Technologie
- ▶ **SAP Gold Partner:** zertifiziert für SAP ERP Cloud, Lizenzen, RISE und GROW
- ▶ **End-to-End-SAP-Beratung:** von der Vision im Vorstand bis zum stabilen Betrieb im Alltag
- ▶ **SAP Business AI:** von sauberer Datenbasis bis zur Integration produktiver KI-Use-Cases
- ▶ **Über 200 SAP S/4HANA-Projekte:** national und international, von Roadmaps über Greenfield bis SAP Cloud ALM
- ▶ **International aufgestellt:** Deutschland, Schweiz, Österreich, Türkei
- ▶ **Umfassendes Praxis- und Branchenwissen:** Manufacturing, Automotive, Chemie, Life Science, Retail, Utilities, Professional Services

Zukunft ist kein Schlagwort. Sie ist ein Projekt.

Innovationen umsetzen, die wirken. Prozesse bauen, die tragen. SAP-Landschaften schaffen, die Veränderung aushalten. Dafür steht GAMBIT Consulting.

Seit 1995 begleiten wir Unternehmen bei der Einführung von SAP und bei der konsequenten



Weiterentwicklung ihrer SAP-Landschaften – von der strategischen Zieldefinition über Prozess- und Organisationsdesign bis hin zur Transformation von On-Premise in Cloud-Umgebungen. Für uns ist SAP die zentrale Plattform für kontinuierliche Wertschöpfung.

Unser Anspruch ist klar: Unsere Kunden sollen sich auf ihr Geschäft konzentrieren können. Und wir kümmern uns um das, was es dafür braucht: eine zukunftsfähige SAP-ERP-Landschaft und effiziente Prozesse.

Gemeinsam entwickeln wir Zielbilder, Governance-Strukturen und klare Prioritäten. Wir gestalten Geschäftsprozesse im SAP-Best-Practice-Standard – schlank und transparent, skalierbar und bereit für Automatisierung, Analytics und KI. Ohne unnötige Komplexität. Und ohne Showeffekte.

So geht SAP heute. Und morgen.

GAMBIT begleitet Unternehmen strukturiert, realistisch und mit Blick auf den nachhaltigen Nutzen auf dem Weg in die SAP ERP Cloud. Unser GAMBIT-Roadmap-Programm für SAP S/4HANA Cloud liefert Top-Management und IT eine belastbare Entscheidungsgrundlage – mit Klarheit zu SAP-Zielsystemarchitektur, Cloud-Betriebsmodellen, Kosten, Zielprozessen, Organisation und Risiken.

In der Umsetzung setzen wir auf unser bewährtes GAMBIT-Activate-Plus-Vorgehensmodell und – wo es sich als sinnvoll erweist – auf den Greenfield-Ansatz, um Altlasten konsequent hinter uns zu lassen. Ziel ist nicht

„irgendwie live gehen“. Das Ziel sind zukunftsfähige Standards und zeitgemäße SAP-Architekturen, die Investitionen schützen und eine kontinuierliche Weiterentwicklung ermöglichen.

Ein besonderer Fokus liegt auf KI-gestützten Prozessen im SAP-Umfeld. GAMBIT identifiziert gemeinsam mit den Fachbereichen und der IT konkrete Potenziale entlang zentraler End-to-End-Prozesse – etwa in Finance, Logistik, Beschaffung oder Service. Entscheidend ist dabei nicht der KI-Start um jeden Preis, sondern die Substanz: saubere Datenmodelle, passende Use Cases und eine saubere Integration in SAP S/4HANA, SAP BTP und bestehende Governance-Strukturen.

Auch nach dem Go-live bleiben wir an Bord: in Wartung und Betrieb mit SAP Cloud ALM, in der kontinuierlichen Weiterentwicklung und im Bereich IT Security. Als SAP Partner Center of Expertise und „SAP Thought Leader“ für SAP Central Finance unterstützen wir zudem große Organisationen dabei, ihre verteilten ERP-Landschaften zu harmonisieren, Transparenz zu schaffen und Finance-Prozesse steuerbar, zentralisiert und zukunftssicher aufzustellen.

Unsere Kunden. Wir schreiben Erfolgsgeschichten.

<https://www.gambit-group.com/de/ueberuns/referenzen/>

Jetzt zu Klartext und Fortschritt. Hier Kontakt aufnehmen.

Ob Verständnisfrage oder Projektanfrage – wir freuen uns, von Ihnen zu hören! Buchen Sie direkt einen Termin oder schreiben Sie uns.

<https://www.gambit-group.com/de/kontakt/>

Kontakt

Gambit Consulting GmbH
Junkersring 35
53844 Troisdorf

Ansprechpartner:
Meinolf Schäfer
Senior Director Sales +
Marketing | Prokurist



T: +49 151 14884580

E: Meinolf.Schaefer@gambit.de

W: <https://www.gambit-group.com/de/>



Großhandel



Einzelhandel



Industrie

SAP ist mächtig.

Aber nur, wenn man es richtig einsetzt. gicom ist die SAP-Boutique für alle, die mehr brauchen als Standard. Wir sind Ihr hochspezialisierter IT-Dienstleister für die komplexen Anforderungen von Groß- und Einzelhandel & der Konsumgüterindustrie. Unseren Kunden bieten wir maßgeschneiderte Exzellenz statt Massenware. Echte Transformation fängt für uns an, bevor der erste Systemwechsel stattfindet. Wir hören genau zu, analysieren Ihr Geschäft und entwerfen keinen Standardplan, sondern Ihre individuelle SAP-Reise. gicom begleitet Sie strategisch und technisch auf dem Weg zum "Clean Core", um die Vorteile von SAPs neuer Business Suite optimal zu nutzen.

Rabatte, Preise, Boni, Skonto, Rückvergütungen, Pönalen, Werbekostenzuschüsse. Und das auf beiden Seiten der Bilanz: Einkauf und Verkauf. Wir helfen, all diese Konditionen transparent zu strukturieren und effizient ins SAP-System zu bringen. Unsere gicom-Experten digitalisieren und optimieren kritische Prozesse rund um die Handelskalkulation, Warenverfügbarkeit und das Stammdatenmanagement.

In Ergänzung dazu, bieten wir eine eigene innovative und Cloud-basierte Lösungs-Suite für das Konditions- und Vereinbarungsmanagement, um Flexibilität und Skalierbarkeit zu gewährleisten.

Konditionsdigitalisierung mit SAP S/4HANA – Digital managen statt nur verwalten

Verträge, Konditionen und Absprachen sind oft über mehrere Systeme und Formate verstreut. Unser Smart Agreement Manager (SAM) und Agreement Documentation (AD) bündeln alles automatisiert und revisionssicher in SAP. Die Agreement Negotiation Workbench (ANW) simuliert zudem Konditionen live auf Basis Ihrer Hochrechnungen und Umsatzpläne. What-If-Analysen und Soll/Ist-Vergleiche sowie Verhandlungen professionalisieren so Ihr Business. Einige Ihrer Vorteile:

- ▶ **Alle Absprachen** in einem System
- ▶ Auf **allen Endgeräten** verfügbar
- ▶ **Volle Transparenz** über Konditionen und Verhandlungen

- ▶ **Intuitive und einfache Handhabung** von Vereinbarungen
- ▶ **Best Practice** für den gesamten Vereinbarungsprozess
- ▶ **Zeitersparnis** durch Bereitstellung aller relevanten Daten, direkte Simulation der Konditionsänderungen sowie automatischen Vertragserstellung
- ▶ **Automatische Integration** in SAP MM, SD sowie SAP CCM zur vollständigen Abrechnung aller Absprachen
- ▶ **Steigerung Ihrer Marge und Profitabilität** durch bessere Verhandlungen und Abschlüsse
- ▶ **Volle Integration in Ihr SAP System** ohne Medienbrüche mit Word, Excel etc.

Seit mehr als 25 Jahren begeistern wir Kunden mit unseren mittlerweile knapp 100 leidenschaftlichen Mitarbeitenden. Die gicom AG finden Sie an den Standorten Overath und Dortmund. Von dort aus bringen wir Innovation in die ganze Welt. Führende Unternehmen vertrauen auf gicom, darunter **Miele, MediaMarktSaturn, REWE, Hagebau, Coop, CITTI u. v. m.**

Portfolio

SAP S/4HANA CORE Consulting

- ▶ SAP S/4HANA Retail for Merchandise Management
- ▶ SAP S/4HANA Stammdatenmanagement
- ▶ SAP S/4HANA Settlement Management (bzw. SAP CCM)
- ▶ SAP S/4HANA Private & Public Cloud Implementierung

SAP BTP Anwendungen

- ▶ Clean Core Entwicklung
- ▶ Analytics
- ▶ Schnittstellen

Konditions- und Abrechnungsmanagement

- ▶ *gicom Agreement Profitability & Negotiation* – Module für den Betrieb in der Cloud mit Integration zu On-Premise, Private Cloud & Public Cloud.

Kontakt

gicom AG
Dirk Eberle
Propsteistraße 21
51491 Overath

T: 02206 90840
E: marketing@gicom-group.com
W: gicom-group.com





We Transform. SAP® Solutions into Value

Wir verstehen die Geschäfte unserer Kunden und wissen, wie man Unternehmen erfolgreich in die Zukunft begleitet. Bei NTT DATA Business Solutions treiben wir Innovationen voran: Von der Beratung und Implementierung bis hin zu Managed Services und darüber hinaus. Mit SAP als Herzstück und einem starken Netzwerk aus Partnern wie Microsoft und ServiceNow erweitern wir kontinuierlich KI-getriebene Lösungen und Technologien, damit sie für Unternehmen – und ihre Mitarbeitenden – funktionieren.

Maßgeschneidert für Ihre Branche

Eine neue Businesssoftware sollte sich schnell, zuverlässig und gewinnbringend implementieren lassen. Deshalb bieten wir Branchenpakete als bewährte Prozesslösungen an. Die Pakete verbinden alle betriebswirtschaftlichen Kernfunktionen in einem integrierten ERP-System, zum Beispiel die Finanzbuchhaltung, Kostenrechnung, Vertrieb, Beschaffung, Produktion, Lagerhaltung und Auftragsmanagement. Für individuelle Anforderungen entwickeln wir eigene Anwendungen. Unser Produktportfolio: nttd.link/produktportfolio

Was SAP S/4HANA zur idealen Basis macht

Die Grundlage für Ihre digitale Transformation liefert das skalierbare ERP-System SAP S/4HANA. Ihre individuelle SAP S/4HANA-Variante entsteht nach Ihren Anforderungen. Die Möglichkeiten reichen von einer stark standardisierten Cloud-Lösung mit kurzer Einführungszeit bis hin zur Abbildung von komplexen Prozessvarianten, betrieben in der Cloud bei NTT DATA Business Solutions oder bei weiteren Hyperscalern – umsetzbar als Software as a Service ohne Vorabinvestition in die Software.



SAP Business Suite: KI macht Daten zum Wachstumstreiber

Mit der Neupositionierung der Business Suite ermöglicht es SAP Unternehmen, in eine Zukunft zu starten, in der Daten, KI und Businessprozesse nahtlos verschmelzen. Im Zentrum steht das enorme Potenzial von Künstlicher Intelligenz. Die SAP Business Suite integriert nahtlos cloudbasiertes ERP, fortschrittliche KI-Funktionen und ein umfassendes Business-Data-Management in einer einzigen, durchgängigen Plattform. Basierend auf der leistungsstarken **SAP Business Technology Platform** liefert sie modulare und skalierbare Lösungen, die auf die dynamischen Anforderungen moderner Unternehmen zugeschnitten sind. Ob Finanzen, Personalmanagement, Supply Chain oder Beschaffung – die SAP Business Suite unterstützt Ihr Unternehmen dabei, Prozesse zu verschlanken, Innovation voranzutreiben und in Echtzeit auf neue Herausforderungen zu reagieren. Mit Einfachheit, Skalierbarkeit und intelligenter Automatisierung sorgt sie dafür, dass Ihr Unternehmen agil, effizient und stets einen Schritt voraus bleibt. Mehr Informationen zur SAP Business Suite im E-Book: nttd.link/Business-Suite

Einstieg in die SAP Business Suite

Als strategischer SAP-Partner begleiten wir Sie bei der Einführung der neuen SAP Business Suite – von der Analyse über die Transformation bis zum Betrieb. Profitieren Sie von tiefem Prozessverständnis, technologischem Know-how und branchenspezifischer Expertise.

Application Management & Hosting

Damit Sie sich auf Ihr Kerngeschäft konzentrieren können, kümmern wir uns als Experten für Application Management um Betrieb und Wartung Ihrer SAP-Software – für ein Höchstmaß an Effizienz und Sicherheit. In unseren nachhaltigen Rechenzentren in Deutschland übernehmen wir auch das Hosting. Sie sparen Hardwarekosten und Pflegeaufwand. Natürlich unterstützen wir Sie auch beim Wechsel zu einem Hyperscaler.

Unsere Referenzen (Auswahl)

Bette GmbH & Co. KG, Konica Minolta Business Solutions Europe, Krombacher Brauerei Bernhard Schadeberg GmbH & Co, Schwan Cosmetics International GmbH, Mosca GmbH, BOWA-electronic GmbH & Co. KG, Canyon Bicycles GmbH, Jowat SE, SMS Group, EDAG Engineering GmbH, TECE GmbH, Denios SE, Berlin Brands Group Holding, Haberkorn GmbH, Materna IPS GmbH, TOOM Baumarkt, Stabilo International, Zollner Elektronik AG, Bessey Gruppe, FSB Franz Schneider Brakel GmbH + Co KG



Partner



Kontakt

NTT DATA Business Solutions AG
Königsbreite 1
33605 Bielefeld



T: +49 (0)800/4808007
E: anfrage-solutions-de@nttdata.com
W: www.nttdata-solutions.com



SAP-basierte Supply-Chain-Lösungen von ifm

„Wir sorgen für transparente Intralogistik, damit unsere Kunden wirtschaftlich planen können. Unsere Lösungen sind SAP-zukunftssicher: Ob ECC, S/4 oder Clean Core. Wir bieten perfekte Usability für Absatz, Produktion, Dispo und Einkauf sowie für Material- und Bestandsmanagement.“

Bilgin Kilic
Vice President Sales –
ifm Supply Chain HUB Europe

Als lizenzierter SAP Silver Partner und Experte für Transparenz und Effizienz in der Supply Chain entwickelt die Softwaresparte von ifm ganzheitliche Lösungen, die nahtlos in alle SAP-Systeme integriert sind. ifm ergänzt SAP, füllt White Spaces und bildet den operativen Arm für Produktionsplanung, Materialwirtschaft, IBP und Co. International ist ifm seit Jahrzehnten als Automatisierungsspezialist etabliert. Seit 2016 bildet zudem die Digitalisierung durchgängiger Geschäftsprozesse und deren SAP-Integration ein zentrales Geschäftsfeld der ifm-Gruppe.

Mit der Softwarelösung Supply Chain Excellence optimiert ifm logistische Prozesse



end-to-end – von der Absatzplanung über Produktions- und Bedarfsplanung bis hin zu Beschaffung und Bestandsmanagement. Das Ergebnis sind schnellere, transparentere und effizientere Abläufe entlang der gesamten Supply Chain.

Die sofort einsatzbereiten Supply-Chain-Lösungen sind on-premises und in der Cloud verfügbar. Sie helfen, Überbestände zu identifizieren und abzubauen, Prozesskosten zu senken und gebundenes Kapital freizusetzen.

Ergänzend ermöglicht die IIoT-Lösung Shop Floor Integration die Anbindung der Pro-

Highlights

- ▶ **Realistische Absatzprognosen** unter Einbezug aller internen und externen Einflussfaktoren.
- ▶ **Material-, Personal- und Ressourceneinsatz optimal** auf den Produktionsprozess abstimmen, Stillstände vermeiden und Rüstzeiten minimieren.
- ▶ **Material bedarfsgerecht bereitstellen**, Wiederbeschaffungszeiten optimieren und so Flexibilität und Effizienz in der Produktion erhöhen.
- ▶ **Lagerhaltungs- und Materialkosten vorausschauend** in der Bevorratungsstrategie berücksichtigen.
- ▶ **Lieferservicegrad sichern**, Transport- und Dispositionsaufwand reduzieren und interne wie externe Prozesse synchronisieren.

duktionsebene und sorgt für eine durchgängige Kommunikation vom Sensor bis ins SAP-System.

Die SCM-Lösungen von ifm sind flexibel skalierbar – und erfüllen damit sowohl die komplexen Anforderungen internationaler Konzerne als auch die Budgetvorgaben mittelständischer Unternehmen.

Über 1.000 Kunden weltweit setzen bereits auf die Supply-Chain-Lösungen von ifm.

Wann zählen Sie dazu?

Kontakt

GIB S&D GmbH
Supply Chain Software
Martinshardt 19
57074 Siegen



T: +49 271 238 71 4000
E: scm@ifm.com
W: scm.ifm

„Wir wollten die Stabilisierung der Lieferketten durch optimierte Produktionsplanungen, durch optimale Materialbeschaffungsprozesse und durch Reduzierung der Lagerbestände erreichen. Das haben wir mit der ifm Lösung tatsächlich geschafft.“

Michael Och
Global Process-Owner Globale Logistik bei MAHLE International GmbH

Bestand unter der Lupe

Unnötige Lagerbestände reduzieren und Lieferbereitschaft erhöhen



Die Landesfläche von Österreich misst fast 84.000 Quadratkilometer. Diese Fläche könnte mit der jährlich produzierten Wellpappe aller Wellpappenanlagen von BHS Corrugated komplett bedeckt werden. Außer Frage steht daher, dass der global aufgestellte Maschinen- und Anlagenbauer nicht nur bezüglich seines Equipments, sondern auch in puncto IT-Infrastruktur optimal aufgestellt sein muss: Damit der Lagerbestand immer am Bedarf ausgerichtet ist und alle Waren zur richtigen Zeit am richtigen Ort sind. Entsprechend wurde das bestehende System erfolgreich um die Controlling-Lösung aus der GIB Suite von ifm erweitert.

BHS Corrugated Maschinen- und Anlagenbau GmbH ist der führende Lösungsanbieter in der Wellpappenindustrie. Mit mehr als 3.500 MitarbeiterInnen am Hauptsitz in Weiherhammer, Deutschland, sowie in mehr als 20 Ländern weltweit ist der Lifecycle Partner durchwegs stark in seinem gesamten Produkt- und Leistungsspektrum. Dieses umfasst die Bereiche Wellpappmaschinen, -anlagen und -fabriken, Industrie 4.0, Logistik sowie Single-Pass-Inkjet Digitaldruck. Kunden erhalten ganzheitliche Lösungen – von Entwicklung und Produktion über Installation und Wartung bis zu einer Vielzahl an innovativen Servicelösungen. Unter dem Leitbild „Corrugated 4.0“ treibt das Unternehmen die Digitalisierung der Wellpappenindustrie gezielt voran – mit Fokus auf Automatisierung, Effizienz und datengetriebene Prozessoptimierung.

Baustelle Bestands- transparenz

Dafür stehen konstant auch interne Geschäftsprozesse auf dem Prüfstand. Zu den Optimie-

rungspotenzialen zählten beispielsweise zu hohe Bestände in Stück und Euro sowie eine mangelhafte Transparenz der Bestände, deren Reichweite und Verfügbarkeit. Die Anforderungen an die neue Software, die diese Missstände beseitigen sollte, waren laut Linda Wismeth, Program Manager Disposition & Analytics bei BHS Corrugated, offensichtlich: „Wir benötigten dringend eine Lösung, die uns die notwendige Bestandstransparenz verschafft, indem sie erstens Lagerhüter identifiziert und Bodensätze ermittelt, zweitens ABC- und XYZ-Analysen schnell und zuverlässig durchführt – bisher hatten wir hierfür Microsoft Excel im Einsatz –, und drittens die Höhe von Sicherheits- und Meldebeständen zuverlässig überprüft. Mit der Controlling-Lösung aus der GIB-Suite von ifm war die perfekte Antwort auf diese Herausforderungen schnell gefunden und wir konnten den Wunsch unserer Geschäftsleitung, unsere Bestände transparenter zu gestalten und gleichzeitig zu reduzieren, vollumfänglich erfüllen“, erinnert sich Linda Wismeth.

ifm überzeugt mit Funktio- nalität und Kompetenz

Controlling inklusive RWB (Rule Workbench) und TWB (Target Workbench) wurde anschließend zügig und unkompliziert implementiert und erforderte nur marginale Anpassungen, z. B. zusätzlich benötigte SAP-Felder in der GUI. Nach nur drei Monaten Einführung arbeiteten an sechs Standorten ein bis zwei Mitarbeiter mit dem neuen Modul. „Wir konnten das Projekt ‚in time and in budget‘ abschließen“, freut sich Linda Wismeth, „und auch die Schulungen der Kollegen waren mit einem Tag Präsenzschiulung und maximal drei kurzen Online-Terminen sehr überschaubar. Weitere Herausforderungen technischer oder organisatorischer Art kamen nicht auf, unsere Ansprechpartner im Projekt waren durchgehend erreichbar und hatten auf jede unserer Fragen eine kompetente Antwort.“



Linda Wismeth
Program Manager Disposition & Analytics
bei BHS Corrugated



Wir gestalten das Unternehmen von morgen

Nagarro ist ein global führendes Unternehmen für digitale Produktentwicklung. Dank der "Fluidic Enterprise" Vision und dem "Thinking Breakthroughs" Konzept begleiten wir Kunden auf dem Weg zu menschenzentrierten, digitalen Organisationen, um auf ihren Märkten reaktionsschnell, effizient, kreativ und nachhaltig agieren zu können. Die Unternehmenswerte, in dem Akronym CARING zusammengefasst, sind geprägt durch eine humanistische Denkweise mit einem starken Fokus auf Unternehmensegeist und agiles Mindset. Nagarro unterhält international langjährige Kundenbeziehungen vorrangig in den USA sowie in Europa mit Schwerpunkt Deutschland. Heute beschäftigt Nagarro über 17.700 Nagarrians in 39 Ländern und begleitet weltweit Unternehmen in der digitalen Transformation, um entscheidende Wettbewerbsvorteile zu erzielen.

In der globalen SAP Business Unit bündelt Nagarro sein Know-how für kritische Geschäftsanwendungen und komplexe ERP-Landschaften. Wir beraten unsere Kunden hinsichtlich ihrer SAP-IT-Strategie und -Prozesse, implementieren und verwalten Systeme und haben den Anspruch, unsere Kunden langfristig zu beraten.

Neben umfassender Erfahrung in branchenübergreifenden Standardprozessen verfügen wir über spezifisches Know-how in den Bereichen Prozessindustrie, Fertigung, Handel, Dienstleistungen, öffentliche Verwaltung und Versorgungswirtschaft.

Kontakt

Nagarro
Westerbachstraße 32
61476 Kronberg im Taunus

E: info@nagarro.com
W: www.nagarro.com



Unsere Expertise ist zertifiziert: Wir sind SAP Gold Partner und Gewinner des Pinnacle Awards. Mit unseren Kunden sind wir zudem regelmäßig bei den renommierten SAP Quality Awards vertreten.

Aufgrund unseres globalen Ansatzes sind unsere SAP-Kollegen auf der ganzen Welt mit Teams in Deutschland, der Türkei, Frankreich, Rumänien, Mexiko, der Iberischen Halbinsel und Indien vertreten.

Bereit für die Zukunft mit Nagarro und der SAP Business Suite

Wir kennen das SAP-Universum und die Prozesse in großen Unternehmen. Mit Delivery aus einer Hand unterstützt Nagarro Unternehmen dabei, Cloud-basierte SAP-Lösungen effektiv zu implementieren, das Wachstum von Unternehmen zu maximieren und mit der sich wandelnden Technologielandschaft Schritt zu halten.

Unsere Prozesse sind darauf ausgelegt, Unternehmen bei Wachstum und Neuausrichtung gleichermaßen zu unterstützen mit Hilfe der SAP Business Suite: Integrierte Anwendungen verschiedener Geschäftsbereiche, wie Finanzen, Beschaffung, Produktion und Kundenservice in nur einem System schaffen optimierte Prozesse und Transparenz über alle Unternehmensbereiche hinweg. Die modulare Struktur ermöglicht individuelle Integrationen speziell auf Ihre Bedürfnisse zugeschnitten und der Fokus auf Cloud und KI unterstützt gezielte Innovation.

SAP SuccessFactors

Eine Cloud-basierte SAP-Lösung für das Personalmanagement, die alle Talentmanagement- und Personalverwaltungsprozesse digitalisiert und miteinander verbindet.

Ausgewählte Referenzen

Klosterfrau: Das Traditionsunternehmen entschied sich für SAP S/4HANA und das Nagarro Fit4Life Science Template. Das Template basiert auf vorkonfigurierten und standardisierten End-to-End-Prozessen und Best Practices in der Pharmaindustrie und ist speziell für Klosterfrau angepasst und skalierbar. Rollout-Projekte können nun ohne große Zeitverluste gemanagt und neue Standorte in das zentrale SAP S/4HANA-System aufgenommen werden.

Dussmann Group: Um den verschiedenen Wachstumsinitiativen des Unternehmens gerecht zu werden, war die Implementierung einer modernen IT-Landschaft auch an den internationalen Standorten und die Harmonisierung von Prozessen ein wichtiger Schritt für die dussmann Group. Die Entscheidung fiel auf die Einführung von SAP S/4HANA in der Cloud, zusätzlich wurde die SAP Integration Suite (SAP Business Technology Platform) implementiert. Zur Optimierung der Geschäftsprozesse wurde das Process Mining Tool Signavio eingesetzt.

badenova AG & Co. KG: Aufgrund des starken Wachstums wollte badenova sein bestehendes ERP-System aktualisieren und die SAP-Organisationsstruktur überarbeiten. Durch die Zusammenarbeit mit Nagarro und Natuvion war badenova in der Lage, nahtlos auf SAP S/4HANA zu migrieren und erfolgreich auf ein neues, modernisiertes ERP-System umzustellen.

SAP Concur

Eine Full-Service-Lösung für Reisemanagement und Reisekostenabrechnung.

SAP Analytics Cloud

Verbessert und rationalisiert Ihre Analysen – und konzentriert sich auf datengestützte Entscheidungen. Nutzen Sie die Macht der Daten und setzen Sie auf unser Analytics-Portfolio.

SAP CX

Vertrauen Sie unserer Expertise im gesamten SAP CX-Portfolio und unserer Erfahrung in der Implementierung der SAP Business Technology Platform (SAP BTP) und setzen Sie auf, adaptive und KI-gesteuerte End-to-End-Lösungen.

OXG: Wechsel in die SAP S/4HANA Public Cloud in nur sechs Monaten

- ▶ Branche Telekommunikation / Glasfaser
- ▶ Service Digitalisierung
- ▶ Technologie SAP S/4HANA Public Cloud
- ▶ Projektlaufzeit 6 Monate

Hintergrund

OXG: Schnelles und zuverlässiges Glasfasernetz für Deutschland!

Glasfaser ist die Zukunft: Unter diesem Leitsatz baut und vertreibt OXG ein zukunftsfähiges Glasfasernetz, damit Menschen in Deutschland digitale Innovationen zuverlässig nutzen können. In den nächsten Jahren plant das als Joint Venture vom Telekommunikationskonzern Vodafone und dem Ausbauspezialisten Altice gestartete Unternehmen rund sieben Millionen Anschlüsse mit einer Geschwindigkeit von bis zu zehn Gbit/s – davon profitieren Immobilieneigentümer, Wohnungswirtschaft, Kommunen und Internetanbieter.

Hart umkämpfter Markt

OXG ist ein junges, schnell wachsendes Unternehmen mit einem zukunftsweisenden Geschäftsmodell, das die Mentalität eines Start-ups mit den internationalen Erfahrungswerten und der finanziellen Absicherung eines Konzerns verbindet. In den nächsten Jahren investiert OXG bis zu sieben Millionen Euro in den Bau von Glasfaseranschlüssen. Um sich in einem hart

„Die erfolgreiche Umsetzung dieses Projekts verdanken wir auch der engen und vertrauensvollen Zusammenarbeit mit unserem Partner Nagarro, der uns mit tiefem SAP Know-how und hoher Umsetzungskompetenz begleitet hat.“

Harry Schumacher
Senior Lead Finance Projects & Systems von OXG



umkämpften Markt zu behaupten und von der Konkurrenz abzuheben, entschied sich das Unternehmen für einen Wechsel in die SAP S/4HANA Public Cloud. Die ERP-Lösung bietet eine standardisierte, aber dennoch flexible Plattform, die schnell und unkompliziert implementiert ist – und sich dem Unternehmenswachstum anpasst. Der Vorteil liegt vor allem in der Skalierung von Geschäftsprozessen, ohne dabei die Übersichtlichkeit und Effizienz zu verlieren. Ob Unternehmen bereit sind, sich dem SAP-Standard anzupassen, erfahren sie in der Regel in einem sogenannten Fit-to-Standard-Workshop. Harry Schumacher, Senior Lead Finance Projects & Systems von OXG: „Mit der SAP S/4HANA Public Cloud wollten wir in erster Linie unsere ERP-Landschaft modernisieren und eine hochgradig effiziente und automatisierte Basis für unsere Finanzprozesse legen. Die Lösung sollte uns konsistente, transparente und standardisierte Abläufe ermöglichen – und damit unsere Steuerungsfähigkeit, Skalierbarkeit und Zukunftssicherheit verbessern. So wollen wir die finanzielle Grundlage für nachhaltiges Wachstum stärken.“

Lösung

„Keep it simple“

Das Projekt startete mit einem gemeinsamen Workshop und einer sorgfältigen Vorbereitung. Zu Beginn definierte das Team den Projektumfang, klärte die Anforderungen an Architektur, Schnittstellen und branchenspezifische Konfigurationen, und analysierte die Prozesse. Schnell stellte sich raus, dass OXG der perfekte Cloud-Kunde ist: Es gab noch keine festgefahrenen Abläufe, das Unternehmen stand dem Standard offen gegenüber und war bereit, ins Change Management zu investieren. „Der Grundsatz ‚Keep it simple‘ spielte eine wesentliche Rolle bei der Implementierung. Es ist oft verlockend, komplexe Lösungen zu entwickeln, die alle denkbaren Szenarien abdecken. Jedoch führt dies häufig zu überladenen und schwer wartbaren Systemen. Stattdessen sollte der Fokus darauf liegen, zunächst einfache und klare Lösungen einzuführen“, so Sara Karagic, Projektleitung bei OXG.

Als standardisierte Vorgehensweise für die Einführung von SAP S/4HANA Public Cloud wurde die SAP Activate Projektmethodik gewählt. Sie stellt sicher, dass das Projekt die gesetzten Ziele hinsichtlich Time, Budget und Quality erreicht. „Die Timeline war von Beginn an sehr eng. Um den vereinbarten ‚Go Live‘ zu halten, kam es auf die richtige Prioritätensetzung, die Flexibilität des Kunden, unsere technische Expertise an den entscheidenden Stellen und einen engen Austausch mit den Mitarbeitenden an“, sagt Manuel Sedlak, Head of SAP Cloud Services bei Nagarro.

Ergebnis

Hohe Bereitschaft zur Transformation

Umgesetzt wurden die Module Finance & Controlling für die Buchhaltung, Sales & Distribution für den Verkauf, und Materials Management für den Einkauf; letzteres ist mit dem Dienstleister, der das Lager verwaltet, verbunden. Außerdem führte Nagarro als Add-on den Invoice Scanner ein. Der erste voll integrierte Rechnungsscanner reduzierte den Zeitaufwand für die Erfassung von Rechnungsdaten in SAP S/4HANA und beschleunigte so die Verarbeitung von Druck- und PDF-Rechnungen. Zudem erhöhte er die Genauigkeit der Rechnungsstammdaten.

Pünktlich nach sechs Monaten – und damit deutlich früher als für solche Projekte üblich – konnte der ‚Go Live‘ erfolgen. Zum Erfolg beigetragen hat die Offenheit für Veränderung, die Bereitschaft, sich von alten Prozessen zu trennen, und die Motivation unter den Mitarbeitenden bei OXG, den Wandel mitzugehen. Diese Aspekte sind umso relevanter, je knapper die personellen Ressourcen sind. Entscheidend bei Nagarro waren die langjährige Erfahrung durch zahlreiche Kundenprojekte und dadurch, dass der IT-Dienstleister die Public Cloud selbst nutzt, sowie die Fähigkeit, Probleme mit viel Kommunikation und Einfallsreichtum auch kurzfristig zu lösen. Ein weiterer Aspekt war die Verfügbarkeit des Teams: zeitweise waren 18 Leute an dem Projekt beteiligt.



SAP by ORBIS: Ihr Partner für die digitale Transformation mit der SAP Business Suite & SAP Business AI



Seit über 35 Jahren ist die Beratung von SAP-Lösungen Teil der ORBIS DNA. Wir kombinieren die Expertise aus unserer langjährigen SAP-Partnerschaft mit einem stetig wachsenden Portfolio und sind daher Ihr perfekter Partner für die **SAP Business Suite**, **SAP Business AI** und das **gesamte SAP-Lösungsportfolio**. Unsere Stärke liegt in der umfassenden Analyse, Digitalisierung und Automatisierung von **End-to-End-Geschäftsprozessen**.

Von der Business Value Analyse über die SAP-Prozessberatung und Einführung bis hin zu SAP Site-by-Site-Erweiterungen mit KI-Unterstützung begleiten wir Sie ganzheitlich – und stehen Ihnen mit unserem Team für Managed Services und Security auch nach der Projekteinführung zuverlässig zur Seite. Auf dieser Grundlage spielt die SAP Business Suite eine zentrale Rolle, denn sie bildet das Fundament für moderne, integrierte und intelligente Geschäftsprozesse.

Die **SAP Business Suite** verbindet Anwendungen, Daten und intelligente Technologien zu durchgängigen Prozessen und schafft mit einer **harmonisierten Datenbasis** die Basis für präzise Analysen und KI-gestützte Entscheidungen.

Kontakt

ORBIS SE
Nell-Breuning-Allee 3-5
66115 Saarbrücken

T: +49 681 9924-0

E: info@orbis.de

W: www.orbis-group.com



Gemeinsam mit unseren Kunden gestalten wir eine **individuelle Roadmap zur SAP Business Suite** als gesamtheitliches Big Picture für moderne Unternehmensprozesse. Mit tiefgreifender SAP Expertise und der gezielten Integration von SAP Business AI entwickeln wir intelligente Lösungen, die Effizienz steigern und nachhaltigen Wert schaffen.

Unser Portfolio - Innovation trifft Expertise

Effiziente Unternehmenssteuerung mit SAP S/4HANA

Wir begleiten Sie auf Ihrem Weg zu SAP S/4HANA und schaffen eine zukunftssichere ERP-Landschaft: von nativen Cloud-Implementierungen über hybride Multi-Cloud-Szenarien bis hin zu On-Premise.

Daten als Entscheidungsgrundlage

Von SAP Datasphere bis SAP Business Data Cloud – wir bringen Ihr Reporting und Ihre Datenstrategie auf die nächste Stufe.

Customer Experience, die begeistert

Mit der SAP CX Suite und tiefem Verständnis für Marketing-, Sales- und Serviceprozesse schaffen wir nahtlose Kundenerlebnisse entlang der gesamten Customer Journey.

Innovation und Integration mit SAP BTP

Die SAP Business Technology Platform ist Ihr Motor für Flexibilität und Wachstum. Wir begleiten Sie bei der Integration, Erweiterung und Automatisierung Ihrer Prozesse.

Moderne HR-Management für die digitale Arbeitswelt

ORBIS People vereint ein umfassendes HR-Produktportfolio mit HCM-Lösungen und

Highlights

- ▶ Internationaler SAP-Partner mit erfolgreichen Kundenprojekten bei zahlreichen mittelständischen Unternehmen und internationalen Konzernen
- ▶ Einführung und Beratung von SAP-Lösungen
- ▶ Entwicklung eigener, in SAP-integrierte Lösungen
- ▶ Fokusbranchen: Diskrete Fertigung & Maschinen- und Anlagenbau
- ▶ SAP Gold Partner mit
 - ▶ > 35 Jahren umfangreicher Branchenexpertise
 - ▶ > 500 Kunden
 - ▶ > 400 SAP Experten
 - ▶ > 2000 erfolgreichen Kundenprojekten
- ▶ Ein Auszug unserer Kunden: CERAFILTEC, Hager, Hörmann, HYDAC, NETZSCH, ODU, PAUL HARTMANN, Rittal, Witzemann

Cloud-Lösungen wie SAP SuccessFactors oder SAP Concur.

Durchgängige Supply Chain für maximale Effizienz

Unser Herz schlägt für die Digital Supply Chain: Mit SAP IBP, SAP DM sowie SAP EWM und SAP TM digitalisieren wir Ihre gesamte Lieferkette und Produktion.

Sicherheit und Stabilität für Ihre SAP-Systeme

Mit Managed Services, Application Management und umfassender SAP-Security sorgen wir für einen sicheren und performanten Betrieb.

Prozessmanagement neu definiert

Mit der SAP Signavio Process Transformation Suite und unserem Experten-Team ORBIS Value+ steigern wir Ihren Geschäftswert durch transparente und optimierte Prozesse.

SAP Business AI - der Booster für intelligente Prozesse

Wir nutzen SAP Business AI, um Ihre Geschäftsprozesse produktiver, agiler und wettbewerbsstärker zu machen – mit klarer Strategie und spürbarem Effekt.

Ergänzt wird unser SAP-Portfolio durch **eigene Lösungen**, die zusätzlichen Mehrwert schaffen. Als End-to-End-Partner denken wir ganzheitlich in Ihren Prozessen: von „Recruit to Retire“ über „Lead to Cash“ bis hin zu „Design to Operate“ und „Source to Pay“. ORBIS steht für SAP-Expertise und Innovation aus einer Hand.



CERAFILTEC[®]
CLEAN WATER. EVERYWHERE.

Erfolgsfaktoren: Standards, Teamwork und klare Strukturen

Die erfolgreiche Einführung gelang durch SAP Best Practices, klare Strukturen und die enge Zusammenarbeit mit ORBIS. Trotz paralleler Herausforderungen – wie dem größten Auftrag der CERAFILTEC Unternehmensgeschichte – führten klar definierte Meilensteine und ein starkes Projektmanagement auf beiden Seiten zum Erfolg.

Mit SAP S/4HANA Cloud und SAP SuccessFactors zur Single Source of Truth: CERAFILTEC schafft die Basis für globales Wachstum

CERAFILTEC, ein international wachsendes Technologieunternehmen für keramische Membranen zur Wasserfiltration, hat mit SAP S/4HANA Cloud, Public Edition eine integrierte und zukunftssichere Cloud-Lösung eingeführt. Sie bildet Finanzen, Beschaffung, Produktion, Supply Chain, Vertrieb und Personalwesen in einem zentralen System ab. Parallel wurde SAP SuccessFactors in den Modulen Employee Central und Time Tracking ausgerollt, um Finanz-, Geschäfts- und Personaldaten erstmals in einer „Single Source of Truth“ zusammenzuführen.

Herausforderung: Heterogene Systeme ablösen

Die CERAFILTEC-Gruppe verfolgt eine klare Wachstumsstrategie. Um internationale Standorte effizient zu steuern und Transparenz zu schaffen, musste eine heterogene Systemlandschaft abgelöst werden. Im Rahmen des Projekts wurde bei CERAFILTEC eine End-to-End-Implementierung auf Basis von SAP S/4HANA Cloud, Public Edition realisiert. Zentraler Bestandteil war ein Group Template auf Basis der Prozesse der deutschen Muttergesellschaft. Es bildet die gesamte Wertschöpfungskette – von Vertrieb über Finanzen und Beschaffung bis zur Supply Chain – vollständig ab und sorgt für durch-

gängige Prozesse sowie maximale Transparenz. Darüber hinaus wurde die Konzernstruktur inklusive IFRS-Abschluss sowie ein vereinheitlichter Kontenrahmen im System abgebildet, um eine konsistente Finanzberichterstattung über alle Einheiten hinweg zu gewährleisten.

Ergänzt wurde die Lösung durch SAP Integration Suite, SAP Central Invoice Management und SAP Document and Reporting Compliance für gesetzeskonformes E-Invoicing.

Ergebnisse: Einheitliche Prozesse und Effizienz

Die neue Cloud-Landschaft steigert erheblich die Effizienz und Transparenz und schafft die Basis für globales Wachstum. Mit SAP SuccessFactors und SAP Concur wurde die Digitalisierung strategisch erweitert und ein nächster Schritt in Richtung Employee Experience vollzogen. Finanz-, Geschäfts- und Personaldaten sind nun zentral verfügbar, was konsistente, datengetriebene Entscheidungen ermöglicht. HR profitiert von schnelleren Abläufen wie z. B. in der monatlichen Personalabrechnung, wodurch die HR-Abteilung spürbar entlastet wird. Gleichzeitig sorgen Self-Services für Mitarbeitende für mehr Transparenz und Effizienz.

Ausblick: Internationale Rollouts und der Einsatz von KI

Die nächste Projektphase sieht den internationalen Rollout des SAP S/4HANA Cloud-Templates an weiteren Standorten vor, darunter China und die USA. Mit der geschaffenen Basis plant CERAFILTEC künftig auch den gezielten Einsatz von künstlicher Intelligenz, um Prozesse weiter zu automatisieren, datenbasierte Entscheidungen zu optimieren und Innovationen entlang der gesamten Wertschöpfungskette voranzutreiben.

„Die Entscheidung für die SAP S/4HANA Public Cloud ist für CERAFILTEC ein entscheidender Schritt auf dem Weg der digitalen Transformation. Mit ihrer Flexibilität und Skalierbarkeit können wir unsere Geschäftsprozesse effizienter gestalten und unsere Transparenz über wesentliche Geschäftsdaten deutlich erhöhen. Gleichzeitig legen wir die Grundlage, um künftig auch Automatisierung und künstliche Intelligenz gezielt einzusetzen und so auf kommende Herausforderungen vorbereitet zu sein“

CFO, CERAFILTEC



retarus :



Firmenprofil

Retarus ist ein globaler Anbieter von APIs, Gateways und Applikationen für Messaging, E-Mail-Management und den Austausch strukturierter Daten für Geschäftsprozesse. Die Retarus Services zeichnen sich durch höchste Performance, maximale Sicherheit und die konsequente Einhaltung strengster Datenschutzrichtlinien aus. Sie werden in weltweit verteilten, selbst betriebenen Rechenzentren bereitgestellt. Mit Hauptsitz in München wurde Retarus 1992 gegründet, ist inhabergeführt und stolz auf seine Innovationskraft. Das Unternehmen beschäftigt rund 500 Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter in 19 Niederlassungen auf drei Kontinenten. Retarus begleitet führende Unternehmen weltweit, darunter internationale Konzerne aus Branchen wie Automotive, Banking & Finance, Manufacturing, Retail und Healthcare, bei der Umsetzung anspruchsvoller Anforderungen an kritische Messaging- und Datenflusslösungen. Die Einhaltung von Standards wie HIPAA, TiSAX, PCI DSS und ISO 27001 ist dabei obligatorisch. Der Vertrieb erfolgt direkt sowie in enger Zusammenarbeit mit ausgewählten Partnern. Analysten bestätigen regelmäßig die hohe Qualität und Verlässlichkeit der Retarus-Lösungen. Als langjähriger SAP-Build-Partner verfügt Retarus über umfassende Branchen-Expertise und Erfahrung und hat bereits über 3.000 angebundene SAP-Systeme erfolgreich angebunden.

Die Retarus Enterprise Cloud für SAP

Retarus unterstützt Unternehmen auf dem Weg der digitalen Kommunikation bei ihrer Migration auf ein zukünftiges SAP-System. Dafür stehen eine länderübergreifende Organisation mit IT-Architekten sowie ein breites SAP-Partnernetzwerk zur Verfügung. Ziel ist es, die Zuverlässigkeit der geschäftskritischen Kommunikation nachhaltig zu steigern und somit die Zufriedenheit von Kunden und

Partnern zu erhöhen. Dies wird durch ein persönliches, mehrsprachiges 24/7-Support- und Servicemanagement mit eigenen Mitarbeitern abgesichert.

Unkomplizierte Integration durch zertifizierte Schnittstellen

Die standardisierten, SAP-zertifizierten Konnektoren von Retarus ermöglichen eine nahtlose Integration von On-Premise- und Cloud-SAP-Anwendungen in digitale Arbeitsplätze. Das Konzept der ganzheitlichen digitalen Cloud-Kommunikation ersetzt veraltete Infrastrukturen, automatisiert manuelle Prozesse und beschleunigt die Anbindung an neue Anwendungen. Retarus schafft damit einheitliche Qualität und Skalierbarkeit für die Kommunikation über die gesamte SAP-Applikationslandschaft hinweg – auch in globalen komplexen Migrationsprojekten.

Mit den Messaging-Konnektoren von Retarus lassen sich die Kommunikationskanäle SMS, E-Mail und Fax nahtlos einbinden. Aufgrund der langjährigen Erfahrung im SAP-Umfeld kennt Retarus vielfältige Anwendungsfälle und berät gemeinsam mit den SI-Partnern, um den Anforderungen der jeweiligen IT-Umgebung gerecht zu werden.

Workflows optimieren und digitalisieren

Innovative intelligente Digitalisierungs- und Konvertierungsdienste wie Intelligent Document Processing, Cloud EDI Integration oder E-Invoicing lassen sich flexibel mit dem Messaging-Portfolio kombinieren, um Workflows zu automatisieren und Informationen zu digitalisieren. Produkte wie WebConnect ergänzen das Portfolio um intelligente Funktionen zur Datenanreicherung innerhalb der Supply Chain und ermöglichen die flexible Anbindung von B- und C-Lieferanten.

Highlights

- ▶ SAP Build Partner mit über 30 Jahren Erfahrung in der digitalen Business-Kommunikation
- ▶ Breites Portfolio für SAP-Kunden: Cloud Messaging (Fax, SMS), Transactional Email, Cloud EDI Integration, WebConnect, E-Invoicing, Intelligent Document Processing
- ▶ Über 3000 angebundene SAP-Systeme
- ▶ Zertifizierte Integrationen für S/4HANA
- ▶ APIs und Konnektoren für SAP BTP
- ▶ Umfangreiche Branchenexpertise
- ▶ Intelligente Digitalisierungs- und Konvertierungsdienste
- ▶ Qualität, Verfügbarkeit und Leistung auf Enterprise-Niveau
- ▶ Globale Präsenz mit länderübergreifenden Engineering- und Support-Teams
- ▶ Höchste internationale Compliance-, Sicherheits- und Reporting-Standards
- ▶ Service-Management-Teams, SLAs, geprüfte Service- und Support-Prozesse
- ▶ Referenzen: Andritz AG, Allianz, Balluff, B.Braun, B/S/H, Bosch Daimler, DZ Bank, L'Oréal, Merck, Mondi, Roche, SCA, Seco, Telefonica, Swarovski, Vodafone, VW, Zeiss

Partner

Accenture, Capgemini, Infosys, T-Systems/Telekom, NTT Data

Kontakt

Retarus GmbH

Global Headquarters
Aschauer Straße 30
81549 München
Deutschland

Allgemeine Anfragen
+49 89 5528 0000
Sales-Anfragen
+49 89 5528 1111



SAP Cloud ERP als Basis für Wachstum und Standardisierung bei Manthey

Manthey hat sich vom kleinen Rennteam zu einer international renommierten Größe im Motorsport und der Automobilbranche entwickelt. Um diese Transformation systemseitig abzusichern, führte das Unternehmen SAP Cloud ERP als zentrale ERP-Plattform ein. Ziel war es, historisch gewachsene Prozesse zu harmonisieren, Transparenz zu schaffen und neue Geschäftsmodelle skalierbar abzubilden.

Im Fokus stand dabei nicht allein die System-einführung, sondern die konsequente Ausrichtung der Geschäftsprozesse an SAP Best Practices sowie die organisatorische Vorbereitung auf ein Cloud-Betriebsmodell. Unterstützt wurde Manthey durch Scheer IDS, Spezialist für Prozessdesign und Implementierungen mit ausgewiesener Expertise in prozessorientierten Cloud-Projekten.

Ausgangslage: Prozessvielfalt und Skalierungsbedarf

Manthey beschäftigt über 350 Mitarbeitende und vereint seine Expertise und langjährige Erfahrung in vier Geschäftsbereichen - Racing, Road Cars, Experience und Race Cars. Diese Vielfalt führte zu individuell geprägten, teils wenig integrierten Abläufen, die weiteres Wachstum nur eingeschränkt unterstützen.

Die zentralen Anforderungen an das ERP-Projekt waren:

- ▶ Standardisierung und Optimierung bestehender Prozesse in SAP Cloud ERP
- ▶ Einführung neuer Prozesse ohne Unterbrechung des operativen Geschäfts
- ▶ Verbesserte End-to-End-Integration über Abteilungsgrenzen hinweg

Lösungsansatz: Standardorientierung mit klaren Leitplanken

Mit SAP Cloud ERP entschied sich Manthey bewusst für ein SaaS-Modell mit klar definierten Leitplanken. Leitprinzip war: Standard, wo sinnvoll – Erweiterung nur bei nachweisbarem Mehrwert. Prozesse, die sich nicht im Standard abbilden ließen, wurden kritisch hinterfragt.



Nach einem herausfordernden Projekt und erstem Go-Live entschied sich Manthey für Scheer IDS als neuen Prozessberatungspartner. Gemeinsam wurden die fachlichen Anforderungen strukturiert analysiert und konsequent mit dem SAP-Standard abgeglichen. Wo notwendig, kamen gezielte Erweiterungen über die SAP Business Technology Platform und „on stack“ zum Einsatz. Ergänzend wurde ein Governance-Ansatz etabliert, der neue Anforderungen regelmäßig mit der SAP-Roadmap abgleicht.

Die Lösung umfasste unter anderem:

- ▶ Digitalisierung von Einkauf, Produktion, Vertrieb, Export, Qualitätsmanagement, Logistik, Finance und Controlling
- ▶ Systemgestützte Planung externer Dienstleister und Lohnfertiger
- ▶ Maßnahmen zur nachhaltigen Verbesserung der Stammdatenqualität
- ▶ Integration externer Systeme sowie kundenspezifische Formulare

Betrieb und Weiterentwicklung im Cloud-Modell

Ein wesentlicher Erfolgsfaktor war das organisatorische Umdenken. SAP Cloud ERP wird bei Manthey als dauerhaftes Betriebs- und Weiterentwicklungsmodell genutzt. Halbjährliche Releases sind kein Störfaktor, sondern werden gezielt daraufhin geprüft, welchen konkreten Nutzen neue Funktionen für bestehende Prozesse liefern. So wurden nach dem Go-live unter anderem neue Prozesse zur Qualitätsprüfung und -sicherung sowie konsignationsbasierte Lieferpläne umgesetzt.

Ergebnis: Transparenz und Entscheidungsfähigkeit

Heute profitiert Manthey von einer integrierten und transparenten Prozesslandschaft:

- ▶ Optimierte Planung und Disposition

- ▶ Schnellere und fundiertere Entscheidungen
- ▶ Nachhaltige Qualitätsverbesserungen entlang aller End-to-End-Prozesse

Mit klaren Standards, definierten Entscheidungsregeln und einem erfahrenen IT-Partner an der Seite schafft Manthey die Grundlage, neue Anforderungen kontrolliert und zukunftsicher umzusetzen – ein Ansatz, der auch für andere Industrieunternehmen mit Transformationszielen relevant ist.

„Die neue IT-Landschaft auf Basis von SAP S/4HANA Cloud und das Prozess-Knowhow von Scheer IDS ermöglichen neue Geschäftsmodelle und die Transformation vom kleinen Rennteam zu einem international agierenden Unternehmen im Motorsport und der Automobilbranche.“



Dirk Schuler,
Lead SAP S/4HANA Cloud | Manthey



SAP Cloud ERP (Public & Private) für den Mittelstand

- Migrations- und Implementierungsprojekte
- Managed Services
- SAP-Strategieberatung & -Consulting
- Optimierungen / Weiterentwicklungen



SYCOR GmbH – ausgezeichneter Digitalisierungspartner für SAP

Als langjähriger und mehrfach ausgezeichneter SAP-Partner stehen wir Ihnen als vertrauensvoller Wegbegleiter in der digitalen Transformation zur Seite. Egal, ob Sie sich für eine Neueinführung, eine Conversion in die SAP Cloud ERP, private oder eine Migration in die SAP Cloud ERP entscheiden – unsere Erfahrung aus hunderten erfolgreichen ERP-Projekten garantiert Ihnen eine reibungslose Umsetzung. Von der detaillierten Anforderungs-Analyse über die präzise Implementierung bis hin zur Entwicklung passender Schnittstellen bieten wir Ihnen maßgeschneiderte Lösungen.

Sycor und SAP-Systeme – professionelle Beratung, Migration/Conversion, Implementierung und Managed Services

SAP-Systeme sind zentrale Bausteine für die Digitalisierung Ihres Unternehmens. Mit cloudbasierten ERP-Lösungen erweitert SAP die Möglichkeiten, Standard- und individuelle Prozesse zu gestalten. Durch die digitale Transformation stellen sich für Sie gleichwohl elementare Fragen: Was bedeutet die Transformation für Ihr Unternehmen und Ihre Prozesse, für Ihre Produktion von Produkten und Bereitstellung von Dienstleistungen? Die Antworten darauf sind in jedem Unternehmen verschieden, die Herausforderungen jedoch stets die gleichen: Es geht um geschäftskritische Prozesse und das Maß an Digitalisierung, das zu Ihrem

Unternehmen passen muss. Unsere erfahrenen SAP-Spezialisten wissen worauf es ankommt: auf Ihre Abprungbasis, Ihre Ziele, Ihre branchenspezifischen Anforderungen sowie Ihren Zeit- und Budgetplan.

Ihr Weg zu digitalen Prozessen mit SAP: SAP-Strategieberatung

Gemeinsam finden wir die passende Digitalisierungsstrategie und erarbeiten Ihre individuelle Roadmap.

SAP Projektmanagement

Wir führen die Neuimplementierung oder Migration/Conversion von SAP ERP Lösungen in für Sie maßgeschneiderten Projekten durch.

SAP Consulting

Unsere Experten beraten Sie bei der Einführung, Anpassung und Weiterentwicklung Ihrer Geschäftsprozesse und SAP-Systeme, z.B. mit Sycor-eigenen SAP-Lösungen und Add-ons.

SAP Lizenzmanagement

Wir finden das Lizenzierungsmodell, das Ihnen die optimale Auslastung Ihrer Lizenzen im gesamten Unternehmen garantiert.

SAP Managed Services und Betrieb

Wir sorgen für den reibungslosen Betrieb Ihres SAP-Systems durch kontinuierliche Optimierungen, Rund-um-die-Uhr-Monitoring sowie Application Management Services und Reporting.

Branchenfokus

- ▶ Life Sciences, Medizintechnik
- ▶ Fertigungs- & Automobilzulieferindustrie
- ▶ Prozessindustrie

Highlights

- ▶ Über 25 Jahre Projekterfahrung in mittelständischen SAP-Projekten
- ▶ Eigene SAP-Produkte & Add-Ons
- ▶ 3-facher SAP Awards Gewinner
- ▶ Ein Ansprechpartner in allen Projektphasen
- ▶ SAP-Partner mit zertifizierter und ausgezeichneter Expertise

Ein Auszug aus unseren Referenzen

- ▶ Ottobock-Gruppe
- ▶ Wild & Küpfer AG
- ▶ Metalux GmbH
- ▶ KE Elektronik GmbH
- ▶ CINOGY System GmbH
- ▶ Holder GmbH
- ▶ sfm medical devices GmbH

Kontakt

SYCOR GmbH
Heinrich-von-Stephan-Straße 1-5
37073 Göttingen

T: +49 (0) 551/490-0

E: info@sycor.de

W: www.sycor.de



Kostenfreie
Whitepaper:

Klare SAP-Lösungen für den Produktionsalltag

Wir begleiten mittelständische Unternehmen aus der Lebensmittel-, Getränke- und Konsumgüterproduktion dabei, ihre SAP-Systeme klar einzuordnen und nachhaltig weiterzuentwickeln. Im Mittelpunkt stehen partnerschaftliche Zusammenarbeit, verlässliche Prozesse und Lösungen, die im Tagesgeschäft tragfähig sind.

Wir begleiten Unternehmen entlang des gesamten SAP-Lebenszyklus. Unser Leistungsspektrum reicht von der Beratung und Implementierung über die Weiterentwicklung bestehender SAP-Landschaften bis in den stabilen Betrieb mit Application Management Services. Ergänzend unterstützen wir Unternehmen in der individuellen Entwicklung, bei Personalprozessen wie Payroll sowie im Dokumenten- und Datenmanagement.

Dabei legen wir besonderen Wert auf verständliche Lösungen, Stabilität im Betrieb und eine SAP-Nutzung, die Betriebs- und Entscheidungssicherheit schafft. Technologie und Innovationen verstehen wir nicht als Selbstzweck, sondern als Mittel, um zur Organisation passende prozessoptimierte Lösungen mit echtem Mehrwert zu gestalten. Moderne SAP-Cloud-Architekturen und hybride Systemlandschaften berücksichtigen wir immer mit Blick auf Stabilität, Skalierbarkeit und einen sicheren Betrieb im Alltag.

Skalierbare SAP-Cloud-Landschaften für weiteres Wachstum

Varelmann begleitete ADS-TEC Energy im Leuchtturmprojekt „Charge“ bei der Einführung einer cloudbasierten SAP-Systemlandschaft. Ziel war der Aufbau einer zukunftsfähigen, skalierbaren Architektur sowie klar strukturierter und transparenter Prozesse. Das Projekt zeigt, wie moderne SAP-Cloud-Ansätze stabil in Unternehmen integriert werden können und verlässliche Grundlagen für Steuerung und weiteres Wachstum schaffen.



„Wir schaffen Klarheit in SAP-Landschaften, damit mittelständische Unternehmen fundierte Entscheidungen treffen und sich zukunftsicher weiterentwickeln können.“

Eigenentwickelte Erweiterungen entstehen bei uns aus Anforderungen der Praxis. So bildet unsere Lösung für das Weinbuch von Kellereien Arbeitsabläufe digital ab, führt relevante Informationen verständlich zusammen und integriert sie in SAP-Systeme.

Zu unseren Kunden zählen namhafte Unternehmen aus der Getränkeindustrie wie Berentzen und Rotkäppchen-Mumm. Im Anschluss an ein Merger-Projekt mit der Akquisition von Eggers & Franke betreut Varelmann die SAP-Systeme von Rotkäppchen im laufenden Betrieb. Unsere Application Management Services sichern die Stabilisierung und Weiterentwicklung der Systeme und gewährleisten Verlässlichkeit unter realen Geschäftsbedingungen.

Auch im Non-Food-Umfeld begleiten wir SAP-Projekte, etwa beim Hygienehersteller Dr. Schumacher mit einer strukturierten und zukunftsicheren SAP-S/4HANA-Transformation.

Highlights

- ▶ Partnerschaftliche SAP-Beratung für mittelständische Unternehmen aus der Konsumgüterindustrie
- ▶ Branchenerprobte Lösungen, budgettreu umgesetzt und auf stabilen Betrieb ausgelegt
- ▶ Integrierbare SAP-Erweiterungen entwickelt aus und mit der Produktionspraxis
- ▶ Anbindung der Dokumentenmanagement-Lösung DocuWare an SAP für durchgängige Prozesse, sichere Archivierung und konsistente Daten

Kontakt

Varelmann
Beratungsgesellschaft mbH
Im Technologiepark 6
26129 Oldenburg

T: +49 441 779 170

E: vertrieb@varelmann.de

W: www.varelmann.de

Mehr zur SAP-Klarheit für den Mittelstand:





Der Partner auf Augenhöhe

Die UNIORG AG ist ein erfahrener IT- und SAP-Beratungspartner mit einer Unternehmensgeschichte, die bis ins Jahr 1974 zurückreicht. Damit zählt UNIORG zu den etablierten Beratungshäusern im SAP-Umfeld und blickt auf eine Entwicklung, die nahezu parallel zur Erfolgsgeschichte der SAP SE verlaufen ist. Seit jeher verfolgen wir den Anspruch, unsere Kunden kompetent, individuell und verlässlich zu beraten und sie bei der nachhaltigen Optimierung ihrer Geschäftsprozesse zu unterstützen.

**„Leidenschaft,
Kompetenz, Verlässlichkeit - das macht
uns aus.“**

Unser Selbstverständnis ist geprägt von partnerschaftlicher Zusammenarbeit, hoher fachlicher Expertise und einem klaren Fokus auf wirtschaftlichen Mehrwert. Wir verbinden technologische Kompetenz mit einem tiefen Verständnis für unternehmerische Anforderungen und begleiten unsere Kunden langfristig bei der Weiterentwicklung ihrer IT-Landschaften.

Leistungs- und Lösungsportfolio

Das Lösungsportfolio der UNIORG AG umfasst die ganzheitliche Beratung, Konzeption, Implementierung und Betreuung moderner SAP-Lösungen. Der Schwerpunkt liegt auf

SAP S/4HANA, der Transformation bestehender ERP-Systeme sowie der Optimierung integrierter End-to-End-Geschäftsprozesse.

Gleichzeitig verfügen wir über umfassende Erfahrung mit bestehenden SAP-Systemlandschaften. Ob SAP ECC, SAP R/3 oder SAP Business One – wir unterstützen unsere Kunden bei Analyse, Weiterentwicklung, Integration sowie der schrittweisen Transformation in zukunftsfähige SAP- und Cloud-Architekturen.

Unsere Leistungen reichen von der strategischen Bewertung über Migrations- und Transformationsprojekte bis hin zur technischen Umsetzung und Anwendungssupport. Dabei stehen Skalierbarkeit, Wirtschaftlichkeit und der nachhaltige Schutz bestehender Investitionen im Fokus.

Cloud-Kompetenz & technologische Ausrichtung

Cloud-Technologien sind ein zentraler Bestandteil unseres Leistungsportfolios. Die UNIORG AG verfügt über umfassende Erfahrung in der Umsetzung von SAP Cloud-Projekten und hat bereits über 70 Cloud-Projekte erfolgreich realisiert. Wir begleiten Unternehmen bei der Einführung, Migration und Optimierung von SAP-Lösungen in der Public, Private oder Hybrid Cloud.

Unser Ansatz ist dabei technologieoffen und stets an den individuellen Anforderungen unserer Kunden ausgerichtet. Aspekte wie Sicherheit, Compliance, Performance und Wirtschaftlichkeit werden von Beginn an berücksichtigt.

Highlights

- ▶ SAP- und IT-Beratung mit über 50 Jahren Markterfahrung
- ▶ Mehr als 70 erfolgreich umgesetzte SAP Cloud-Projekte
- ▶ Umfassende Expertise in SAP S/4HANA und Cloud-Architekturen
- ▶ Individuelle, skalierbare und wirtschaftliche Lösungen
- ▶ Ihr Trusted Advisor mit Fokus auf langfristige Partnerschaften
- ▶ Ganzheitliche Begleitung von Strategie bis Betrieb

Ziel ist es, eine zukunftsfähige Cloud-Architektur zu schaffen, die Flexibilität ermöglicht, Innovationspotenziale erschließt und gleichzeitig einen stabilen und sicheren Betrieb gewährleistet.

Zusammenarbeit & Mehrwert für Kunden

Wir verstehen uns als Trusted Advisor, der Kunden auf Augenhöhe begleitet. Langfristige Partnerschaften und stabile Kundenbeziehungen stehen für uns im Mittelpunkt. Gemeinsam mit unseren Kunden entwickeln wir tragfähige IT-Strategien, die den Geschäftserfolg nachhaltig unterstützen und technologische Entwicklungen sinnvoll nutzbar machen.

Unsere Beratung ist geprägt von Transparenz, Verlässlichkeit und einem hohen Qualitätsanspruch. Mit Leidenschaft für Technologie, Freude an komplexen Aufgabenstellungen und einem klaren Blick für das Machbare schaffen wir Lösungen, die sowohl kurzfristige Anforderungen erfüllen als auch langfristige Perspektiven eröffnen.

Kontakt

UNIORG AG
Lissaboner Allee 6-8
44269 Dortmund

T: +49231 94970
E: info@uniorg.de
W: www.uniorg.de



Die Cloud zwischen Skepsis und Realität

Cloud, SAP S/4HANA und Business AI prägen derzeit die strategische Ausrichtung vieler SAP-Anwenderunternehmen. Mit der konsequenten Cloud-first-Strategie von SAP stehen Organisationen vor grundlegenden Entscheidungen: Public, Private oder Hybrid Cloud, der richtige Grad an Standardisierung sowie der Umgang mit Innovationsdruck, Datensouveränität und historisch gewachsenen Systemlandschaften.

Marco Stepka (Leiter Business Development UNIORG Cloud Services) ordnet diese aktuellen Entwicklungen ein und beleuchtet zentrale Fragestellungen rund um Cloud-Strategien, RISE und GROW with SAP sowie den Einsatz von Business AI. Im Fokus stehen dabei weniger grundsätzliche Ja-oder-Nein-Entscheidungen als vielmehr die Frage nach dem passenden Vorgehen. Deutlich wird, dass Transparenz, eine klare Zielarchitektur und eine ganzheitliche Transformationsstrategie heute entscheidende Erfolgsfaktoren sind.



Marco Stepka
Leiter Business Development
UNIORG Cloud Services

Cloud-Debatte

Die Skepsis gegenüber der Cloud ist absolut nachvollziehbar – gerade in Deutschland und Europa, wo Datensouveränität, Sicherheit und Unabhängigkeit eine große Rolle spielen. Gleichzeitig sehen wir mit Initiativen wie GAIA-X oder europäischen Cloud-Angeboten neue Ansätze, die Vertrauen schaffen. Für viele Unternehmen kann eine souveräne oder lokale Cloud der entscheidende Faktor sein.



Cloud-first bei SAP – Zwang oder Realität?

Viele SAP-Bestandskunden empfinden die Cloud-first-Strategie als Druck. SAP verfolgt diesen Kurs sehr konsequent: Innovationen entstehen fast ausschließlich in der Cloud, On-Premise wird teurer. Doch SAP steht damit nicht allein – alle großen Software-Anbieter fahren Cloud-first. Die entscheidende Frage ist daher nicht mehr ob, sondern wann und wie Unternehmen ihren Weg in die Cloud gestalten.

Komplexe SAP-Landschaften und hybride Modelle

Nicht jede SAP-Landschaft lässt sich kurzfristig oder vollständig in die Cloud verlagern. In bestimmten Szenarien ist On-Premise weiterhin sinnvoll. Deshalb gewinnen hybride Modelle an Bedeutung, bei denen Cloud- und lokale Systeme kombiniert werden. Das schafft Flexibilität und reduziert Risiken. Langfristig ist jedoch klar: Die Innovationskraft der Hersteller liegt eindeutig in der Cloud.

Business AI, RISE und GROW with SAP

SAP positioniert generative KI und den Copilot Joule klar als festen Bestandteil seiner Cloud-Angebote. RISE-with-SAP-Kunden erhalten Joule direkt in der S/4HANA Cloud Private Edition, ebenso ist er in der Public-Cloud-Edition im Rahmen von GROW with SAP verfügbar. KI-gestützte Assistenten ermöglichen natürliche Spracheingaben, unterstützen bei Routineaufgaben und helfen, Prozesse effizienter und fehlerärmer zu gestalten.

Cloud-Transformation ist mehr als Technik

Die Migration in die Cloud ist kein reines IT-Projekt, sondern eine umfassende Transformation. Sie betrifft Prozesse, Organisation, Betriebsmodelle und Governance. Unternehmen müssen sich mit Standardisierung, neuen Rollen und veränderten Verantwortlichkeiten auseinandersetzen. Wer diese Themen früh adressiert, schafft die Basis für eine erfolgreiche Transformation.

Unterstützung durch UBOTT

Gerade bei S/4HANA- und Cloud-Transformationen ist Transparenz entscheidend. Mit UBOTT, dem eigenen Tool von UNIORG, lassen sich bestehende SAP-Landschaften strukturiert analysieren, Transformationspfade bewerten und Risiken frühzeitig erkennen. So erhalten Unternehmen eine belastbare Entscheidungsgrundlage – unabhängig davon, ob das Ziel eine Private Cloud, Public Cloud oder ein hybrides Szenario ist.

Fazit

Die kritische Haltung gegenüber der Cloud bleibt – zu Recht. Gleichzeitig zeigen die Diskussionen über europäische Cloud-Modelle und hybride Ansätze, dass eine neue Phase erreicht ist. Die Cloud ist gekommen, um zu bleiben. Jetzt geht es darum, sie aktiv, souverän und nach europäischen Maßstäben zu gestalten.



Smarte IT-Lösungen für Logistik, Zoll/Außenhandel und Business Analytics

SAP-basierte Add-ons für SAP ERP und S/4HANA

Die SAP-basierten Add-ons *SPEEDI*, *JUNIQ* oder *YODA* kommen dann zum Einsatz, wenn SAP ERP oder S/4HANA im Standard nicht mehr ausreichen. Die Add-ons umfassen über 1.400 Einzellösungen zur Automatisierung folgender Prozesse:

- ▶ **Bestell-, Liefer-, Rechnungs-, Gutschriftsprozesse** wie z. B. spezifische OEM-Belieferungs- und EDI-Prozesse, Labels/Formulare, Vendor Managed Inventory (VMI), Streckengeschäft, Nachschubsteuerung oder Packmittelplanung,
- ▶ **Zoll-/Außenhandels-Prozesse** wie z. B. Langzeitlieferantenerklärungen (anfordern/ausstellen), Präferenzkalkulation oder Gelangensbestätigung,
- ▶ **Business-Analytics-Abfragen** wie z. B. Analysen/Auswertungen zum Auftragsbestand, zur Liefertreue oder zur Ergebnisrechnung.

SPEEDI, *JUNIQ* oder *YODA* sind nahtlos und releasekompatibel in SAP ERP bzw. S/4HANA integriert und erweitern den SAP-Standard modifikationsfrei. Zum Beispiel Abruf-, Bestell-,

Liefer-, Rechnungs- oder Gutschriftsprozesse lassen sich einfach konfigurieren, parametrieren und automatisieren. Somit können neue Prozesse wie auch Prozessvarianten, ohne zusätzliche Programmierung schnell umgesetzt werden.

LOJISTIX - leistungsstarke Just-in-Sequence- (JIS) und Logistik-Plattform

Eingebettet ins SAP-Umfeld ist LOJISTIX zentraler Taktgeber für die JIS-Abwicklung mit einer Vielzahl von Funktionen: vollständige EDI-Integration, Endmontage-Steuerung, Planung und Verpackung in verschiedene Behälter, Labelling, Versandabwicklung auf Basis produktionssynchroner Abrufe und Abwicklung logistisch sortenreiner Prozesse.

Referenzen

AMG, Adler Pelzer Group, brose, Continental, DURA, ElringKlinger, Eurofit, HARMAN, HELLA, KAMAX, Hirschmann, Krempel, Kiekert, KOSTAL, MAHLE, Magna, MAN, Marquardt, Miba, Maschinenfabrik Reinhausen, OSRAM, Odenwald, Orhan, ROLLAX, Schaeffler, SGL Carbon, Siedle, voestalpine, Webasto, Weber Gruppe, YANFENG.

Unternehmensprofil

Kerngeschäft der WSW Software sind die Entwicklung und der Vertrieb von SAP-basierten IT-Lösungen für Logistik, JIT- und JIS-Prozesse, Zoll- und Außenhandelsabwicklung sowie Business Analytics.

Allen IT-Lösungen gemeinsam ist, dass sie modular aufgebaut und hoch konfigurierbar sind. Von der Beratung über die Entwicklung bis hin zum ITIL-konformen 24/7-Support bieten wir unseren Kunden einen umfassenden Rundum-Service.

Das Unternehmen beschäftigt 120 Mitarbeiter*innen und zählt über 400 aktive Kunden aus unterschiedlichen Industrien.

Kontakt

WSW Software GmbH
Fußbergstraße 1
D-82131 Gauting

T: +49 (0) 89-895089-0
E: info@wsw.de
W: www.wsw.de





xSuite – Der Global Player für automatisierte Geschäftsprozesse mit SAP

Wir sind einer der führenden Softwarehersteller für intelligente Anwendungen zur Automatisierung dokumentenbasierter Geschäftsprozesse. Als international tätiger Experte für die Rechnungsverarbeitung in SAP, einschließlich E-Invoicing, bieten wir dazu alle Softwarekomponenten und Dienstleistungen aus einer Hand. Unsere Zielgruppe sind führende Unternehmen weltweit sowie öffentliche Auftraggeber. Über 300.000 Anwendende verarbeiten mit der xSuite-Software bereits über 80 Mio. Dokumente pro Jahr in mehr als 60 Ländern.

Ergänzt wird unser Portfolio durch Lösungen für die Auftragsbearbeitung und den Einkauf, sodass durchgängige P2P-Prozesse entstehen. Dazu gehören die automatisierte Bedarfserfassung, die Prüfung eingehender Auftragsbestätigungen und Lieferscheine, die Annahme und Verarbeitung von Rechnungen sowie die Einbindung eines Lieferantenportals. Die Software wird in der Cloud oder hybrid betrieben.

Die komplette digitale Strecke basiert auf neuester Technologie und enthält alle notwendigen Komponenten für Beleglesung, Workflow und reversionssichere Archivierung. Dabei profitieren die automatisierten Lösungen von gezielt

eingesetzter, nutzenorientierter künstlicher Intelligenz (KI). Wir bieten kompetente Prozessberatung, Projektkoordination und -umsetzung sowie Schulungen, Support und Managed Services.

Technologie, die alles zusammenführt

Die xSuite-Lösungen beruhen auf einer einheitlichen technologischen Basis. Eine durchdachte und ausgereifte Technologie, die den Vergleich nicht zu scheuen braucht. Sie ist entwickelt worden für durchgängige, im Standard verfügbare Lösungen, jederzeit erweiterbar und in allen SAP-Umgebungen nicht nur integrierbar, sondern auch ideal geeignet für den nahtlosen Umstieg auf SAP S/4HANA und in die Cloud. Nicht umsonst sind sie für alle denkbaren SAP-Szenarien zertifiziert.

Wir bieten performante Anwendungen für Fachabteilungen und IT gleichermaßen. Dabei gilt für uns die Devise: vollständig integriert – vollständig zertifiziert – vollständig automatisiert. Die Lösungen sind in allen SAP-Umgebungen lauffähig und zertifiziert für SAP S/4HANA, SAP S/4HANA Cloud und SAP Clean Core.

Highlights

- ▶ Seit über 30 Jahren am Markt und Softwarehersteller der xSuite®
- ▶ Experte für die Rechnungsverarbeitung und durchgängige P2P- sowie Auftragsprozesse mit SAP
- ▶ Spezialisiertes E-Invoicing-Know-how
- ▶ Workflow-Lösungen für SAP S/4HANA, Clean Core und SAP BTP
- ▶ Alle Softwarekomponenten und Dienstleistungen für die Lösungsstrecken aus einer Hand
- ▶ 1.600 Kunden in über 60 Ländern
- ▶ Firmensitze in Deutschland, Dänemark, den Niederlanden, Singapur, der Slowakei, Spanien und den USA
- ▶ Rund 300 Beschäftigte
- ▶ Unser Unternehmen verfügt über ein etabliertes Informationssicherheits-Managementsystem, das nach ISO 27001:2022 zertifiziert ist

Besonderheit für öffentliche Auftraggeber

Für Öffentliche Auftraggeber bieten wir eine standardisierte, SAP-integrierte Lösung zur Rechnungsverarbeitung. Angesprochen werden die SAP-Module FI/MM, PSM/PSCD sowie der Kommunalmaster Finanzen. Es können alle Rechnungsformate wie Papier, PDF, XRechnung, ZUGFeRD etc. verarbeitet werden. Die Lösung hat zudem die gpaNRW-Zulassung und ist damit offiziell für die automatisierte Ausführung der Geschäfte in nordrhein-westfälischen Städten, Kommunen und Verwaltungen zugelassen.

Kontakt

xSuite Group GmbH
Hamburger Straße 12
22926 Ahrensburg

T: 04102 88380
E: info@xsuite.com
E: sales@xsuite.com
W: www.xsuite.com



NTT DATA Business Solutions

AI Solutions & Services

We Transform. SAP® Solutions into Value

Wir verstehen die Geschäfte unserer Kunden und wissen, wie man Unternehmen erfolgreich in die Zukunft führt. Bei NTT DATA Business Solutions treiben wir Innovationen voran: Von der Beratung und Implementierung bis hin zu Managed Services und darüber hinaus. Mit SAP als Herzstück und einem starken Partnernetzwerk erweitern wir kontinuierlich Lösungen und Technologien, damit sie für Unternehmen – und ihre Mitarbeitenden – funktionieren.

Bereit für den nächsten Schritt?
www.nttdata-solutions.com



AI Solutions und Services von
NTT DATA Business Solutions
nttd.link/ai-solutions