

IT-Matchmaker.guide

MICROSOFT DYNAMICS 2026

**Dynamics-
FSCM-Anwender**
Kunden sind fast
alle in der Cloud

**Rückkehr der
Heizelmännchen**
KI im Microsoft-CRM als
produktiver „Mit-Arbeiter“

Maßgeschneiderte Lösungen
Microsoft-Partnerlandschaft
auf Geschäftsmodelle
abgestimmt



Firmenprofile & Success Storys

Lösungsanbieter stellen sich vor

Auf den folgenden Seiten präsentieren ausgewählte Microsoft-Dynamics-Anbieter ihre Produkte und Services im Kurzprofil und stellen erfolgreiche Projekte bei ihren Kunden vor.



Unternehmen	Seite
Arineo GmbH	23
BE-terna GmbH	24–25
COSMO CONSULT Gruppe	26–27
GOB Software & Systeme GmbH & Co. KG	28–29
EC Consulting GmbH	30
GWS Gesellschaft für Warenwirtschafts-Systeme mbH	31–33
HSO Deutschland	34–35
Konica Minolta Business Solutions Deutschland GmbH	36–37
KUMAVISION AG	38–39
MODUS Consult GmbH	40–41
innovis GmbH	42
NAVAX Unternehmensgruppe	43
prisma informatik GmbH	44
Sven Mahn IT GmbH & Co. KG	45
SYCOR GmbH	46
YAVEON GmbH	47



Arineo GmbH – Ihr IT-Experte mit intelligenter Organisation und Technologiekompetenz



Als Microsoft Solutions Partner und mehrfaches Mitglied im Microsoft Inner Circle for Microsoft AI Business Solutions steigern wir die gesamte Wertschöpfung unserer Kundenunternehmen durch Digitalisierungs- und KI-Plattformen. Unsere Expertise umfasst die Implementierung von Unternehmenslösungen für Enterprise Resource Planning (ERP), Customer-Relationship-Management (CRM) und weiteren zentralen Geschäftsfunktionen wie Marketing oder HR. Mit mehr als 400 gleichbleibenden, erfahrenen Ansprechpersonen an 18 Standorten in Deutschland, Österreich, Dänemark, Bulgarien und China bauen wir langfristige Vertrauensbeziehungen zu unseren Kunden auf. Denn Stabilität ist in unserer DNA verankert: Wir sind ein Stiftungsunternehmen – unverkäuflich, dauerhaft und unabhängig von Interessen Dritter.

Unsere Kompetenzen

Als mehrfach ausgezeichnete Microsoft Solutions Partner bieten wir Ihnen unsere Dienstleistungen von der Analyse und Beratung über die Implementierung bis hin zu Application Management Services. Zudem sind wir berufenes Mitglied im Inner Circle for Microsoft AI Business Solutions und gehören damit zu den strategisch wichtigen Partnerunternehmen von Microsoft weltweit. Die Informationen, die wir aufgrund dieser Mitgliedschaft erhalten, helfen

uns, unsere Dienstleistungen noch besser auf Ihre konkreten Anforderungen auszurichten

Unsere Dienstleistungen ergänzen wir mit vielfältigen Erfahrungen und Services aus den Bereichen Künstliche Intelligenz, Big Data, IoT und Power Platform – innovative Technologien, die Ihnen helfen, Prozesse zu automatisieren und datengetrieben zu optimieren.

„Technisch auf höchstem Niveau, menschlich auf Augenhöhe und in der Schulung unseres Teams stets praxisnah und verständlich – genau so stellen wir uns moderne IT-Dienstleistung vor.“

Wladimir Ostertag, Head of Business Systems, ROVEMA GmbH

Flexibilität und Stabilität durch moderne Organisationsstrukturen

Unser Unternehmen ist als Stiftungsunternehmen unverkäuflich – das führt zu langfristiger Stabilität, einer starken Mitarbeitendenbindung und hoher Innovationskraft. Wir reinvestieren unsere Gewinne vollständig, um unsere Mitarbeitenden weiterzuentwickeln und

„Unsere Überzeugung bei Arineo: Digitalisierung funktioniert nur, wenn alle sich aufeinander verlassen können. Deshalb setzen wir auf langjährige Ansprechpersonen, klare Verantwortung und echtes Zuhören. So entsteht Vertrauen – die Grundlage jeder erfolgreichen Zusammenarbeit.“

Frank Jacobi, Geschäftsführung Arineo GmbH

Full-Service-Leistungen:

- ▶ **Beratung & Bedarfsanalyse:** Wir analysieren Ihre Geschäftsprozesse und entwickeln maßgeschneiderte Strategien.
- ▶ **Implementierung & Integration:** Von der Planung bis zur Einführung – wir begleiten Sie bei jedem Schritt Ihres Projekts.
- ▶ **Anpassung & Individualentwicklung:** Wir passen Ihre Systemlandschaft optimal an Ihre spezifischen Anforderungen an.
- ▶ **Schulung & Support:** Wir bieten Schulungen für Ihre Mitarbeitenden sowie technischen Support, um den reibungslosen Betrieb Ihres Systems sicherzustellen.
- ▶ **Monitoring & Reporting:** Wir setzen auf proaktives Monitoring zur Qualitätsverbesserung und erstellen fundierte Reports über Aufwände, Risiken und Empfehlungen.

unsere Dienstleistungen kontinuierlich zu verbessern. Unsere kollegiale Organisation fördert zudem Flexibilität und schnelle Reaktionsfähigkeit. Verantwortlichkeiten haben wir klar verteilt: Entscheidungen werden dort getroffen, wo das Fachwissen vorhanden ist. Das ermöglicht es uns, Projekte schnell, effizient und zielgerichtet umzusetzen und gleichzeitig bleibende Ansprechpersonen zu gewährleisten – und damit auch langfristige Kundenbeziehungen.

Unsere Überzeugung: IT ist für Menschen da, nicht umgekehrt.

Mit unserem einzigartigen Mix aus Technologiekompetenz, kollegialer Führung und Kundenorientierung begleiten wir Sie langfristig als Ihr starker Partner für ERP-, CE- und Digitalisierungsprojekte.

Auszug aus unseren Referenzen

- ▶ Beckhoff Automation GmbH & Co. KG
- ▶ clever fit GmbH
- ▶ Franz Haniel & Cie. GmbH
- ▶ GOLDBECK GmbH
- ▶ GRIMME Landmaschinenfabrik GmbH
- ▶ TecAlliance GmbH

Kontakt

Arineo GmbH
Paulinerstr. 12
37073 Göttingen



T: +49 (0)551 521380
E: vertrieb@arineo.com
W: www.arineo.com





BE-TERNA – IHR DIGITALISIERUNGSPARTNER

Wir führen Sie sicher in eine **hypervernetzte Welt**



Seit über 20 Jahren ist es unsere Mission, die Implementierung von Business Software für globale Konzerne und mittelständische Unternehmen zu vereinfachen. Unsere Lösungen und Beratungsleistungen sind maßgeschneidert auf die Bedürfnisse der Fertigungsindustrie, des Handels, der Energieversorgung, der Prozessindustrie und des Dienstleistungsbereichs.

Chancen und Herausforderungen einer hypervernetzten Geschäftswelt

Dank technologischer Fortschritte leben wir in einer Ära grenzenloser Konnektivität, in der alles miteinander verbunden ist. Diese hypervernetzte Welt bietet Unternehmen

unzählige Möglichkeiten, um Abläufe zu optimieren, vermehrt zusammenzuarbeiten, Services zu verbessern und neue Kundenpotenziale zu erschließen. Doch sie birgt auch neue Herausforderungen in Bereichen wie Cyber Security und Datenschutz.

Digitale Transformation: Unsere maßgeschneiderten Lösungen für Unternehmen

Unsere Aufgabe ist es, Ihnen dabei zu helfen, sich in dieser hypervernetzten Welt zurechtzufinden und die damit verbundenen Chancen zu nutzen sowie die Risiken zu managen. Wir unterstützen Sie bei der Einführung digitaler Lösungen, um Ihre Geschäftsprozesse zu optimieren, Daten und moderne Analysen effektiv zu nutzen und Ihre IT-Systeme sicher zu halten.

Ihr verlässlicher Partner für erfolgreiche Unternehmensentwicklung

Durch strategische Wachstumsinitiativen hat sich BE-terna erfolgreich als ein führender Akteur in der Branche positioniert. Heute sind wir in 8 Ländern in Europa mit mehr als 1.000 engagierten Technologie- und Beratungsexpertinnen und -experten sowie unserem eigenen globalen Partnernetz vertreten.

Wir sind multikulturell, vielfältig und dezentral. Wir legen großen Wert auf persönliche Beziehungen und einen vernetzten Ansatz in der Beratung.

Bewährte Partnerschaften

Als Teil der Telefónica Tech Familie können wir unsere jahrzehntelange Erfahrung im Bereich Business-Software mit Connectivity und Cyber Security kombinieren. Durch die langjährigen Partnerschaften mit Microsoft, Infor, Qlik und UiPath bietet BE-terna seinen Kundinnen und Kunden die Stabilität und Nachhaltigkeit, die sie sich für ihre Digitalisierungs- und Automatisierungsprojekte wünschen. Gemeinsam mit unseren Partnern sind wir daher perfekt aufgestellt, um unsere Kundinnen und Kunden in diese neue Welt zu führen – vereint durch grundlegende Werte wie Respekt und Empathie füreinander, sowie Mut und Engagement, die Bedürfnisse der Menschen stets an erste Stelle zu setzen.

Unsere Referenzen

- ▶ VAUDE
- ▶ BabyBjörn
- ▶ Olymp Bezner
- ▶ Mosdorfer GmbH
- ▶ elero – Sun Shading Solutions Nice
- ▶ Borer Chemie

Kontakt

BE-terna GmbH
Grabenweg 3a
6020 Innsbruck



T: +43 512 362060 0
E: sales@be-terna.com
W: www.be-terna.com/de

Effiziente Lebensmittelverarbeitung mit Microsoft Dynamics

Die efko Frischfrucht und Delikatessen GmbH hat sich in über 80 Jahren zu einem der bedeutendsten Unternehmen Österreichs für die Veredelung von Obst und Gemüse entwickelt. Mit Hauptsitz in Eferding/Oberösterreich umfasst die efko Gruppe verschiedenste Firmen und Tochtergesellschaften. Durch den Umstieg auf eine passgenau für die Prozessfertigung entwickelte Branchenlösung von BE-terna auf Basis von Microsoft Dynamics 365 Finance and Supply Chain vereinheitlichte das Unternehmen seine Abläufe und verbesserte die saisonale Planung sowie Rückverfolgbarkeit vom Rohstoff bis zum Endprodukt.



„Unser Ziel war eine vollintegrierte Lösung, die sowohl die Schnittstellen zwischen Abteilungen als auch zwischen Gesellschaften reduziert“, erklärt efko-Geschäftsführer Bernhard Stör. „Durch die erhöhte Transparenz haben wir die Kostenstruktur im Blick und schaffen die Grundlage für nachhaltiges Umsatz- und Mengenwachstum.“

In der Microsoft-Welt zuhause

Den Auftakt zur Zusammenarbeit mit BE-terna gab ein umfassendes Auswahlverfahren. Der Spezialist für Business-Software ging dabei mit seiner speziell für die Lebensmittelindustrie entwickelten Branchenlösung für die Prozessfertigung ins Rennen, die auf Microsoft Dynamics 365 Finance and Supply Chain Management basiert.

Eben diese tiefe Integration der Lösung in das Microsoft-Ökosystem, inklusive Office 365 und

Power BI, war einer der zentralen Punkte, die schließlich dem Ausschlag für BE-terna gaben. Durch sie waren die efko-Mitarbeitenden in der Lage, ERP-Funktionalitäten über die ihnen vertrauten Lösungen wie Excel oder Outlook zu nutzen, was einen reibungslosen Arbeitsablauf ermöglichte. Die Cloud-Basierung von Dynamics 365 bietet efko zudem eine umfassende Flexibilität für künftiges Wachstum.

Gemeinsam mit BE-terna entwickelte efko maßgeschneiderte Module, die nahtlos in die Dynamics-365-Plattform integriert wurden und die Funktionalität verbesserten, ohne die Upgradefähigkeit zu beeinträchtigen. Einige Anpassungen waren entscheidend, um der saisonalen Verfügbarkeit von Produkten gerecht zu werden.

Die Reise der Gurke: Vom Feld zum Verbraucher

Durch die Nutzung der BE-terna-Lösung profitiert efko heute von einer deutlich ver-

besserten Effizienz sowie lückenloser Rückverfolgbarkeit auf allen Stufen seines Geschäftsprozesses. Die Produktion etwa – vom Waschen, Schneiden, Einlegen bis zum Verpacken – wird im System abgebildet und überwacht, um die Qualitätskontrolle und die Einhaltung der relevanten Vorschriften sicherzustellen.

Der Einsatz von Scannern vereinfacht die Logistikprozesse, von der Einlagerung bis zum Versand. Dabei lässt sich im System eine zeitkritische und detaillierte Touren- und Versandplanung durchführen. Im gesamten Prozess stellt die BE-terna-Lösung eine durchgehende Chargen-Rückverfolgbarkeit sicher.

Durch die Einführung von Dynamics 365 wurden die Prozesse gerade auch im Zusammenspiel zwischen den verschiedenen Bereichen klarer strukturiert und verbessert. Dies ermöglicht jederzeit einen detaillierten Blick auf Produktionskennzahlen, Bestände und Finanztransaktionen.

Der Weg in eine vernetzte digitale Zukunft

Im Zentrum des Migrationsprojektes stand nicht nur die Aufrüstung der Technologie, sondern auch die Annahme von Veränderungen und das Setzen einer soliden Grundlage für zukünftiges Wachstum. Entsprechend markierte der erfolgreiche Go-Live im Februar 2024 den Auftakt zur gruppenweiten Einführung von Dynamics 365.





Digitalisierung gelingt gemeinsam

COSMO CONSULT vereint Branchenwissen, Microsoft-Exzellenz und gelebte Zusammenarbeit

Digitalisierung entscheidet darüber, wie innovativ, flexibel und zukunftsfähig Unternehmen handeln können. COSMO CONSULT zählt zu Europas führenden Partnern für digitale Unternehmenslösungen. Drei Faktoren stehen dabei stets im Mittelpunkt: moderne Microsoft-Technologien, tiefes Branchenverständnis und eine Kultur, in der Teamgeist echten Wandel möglich macht. Digitalisierung ist ein Gemeinschaftsprojekt, bei dem alle Mitarbeitenden einbezogen werden. Um Motivation, Akzeptanz und Umsetzungskraft zu stärken, entstehen Innovationen im Dialog.

ERP neu gedacht – auf Basis von Microsoft Dynamics 365

Für viele Unternehmen ist das ERP-System das Rückgrat ihrer digitalen Infrastruktur. Doch Standardsoftware reicht heute nicht mehr aus. Gefragt sind Lösungen, die sich nahtlos an individuelle Prozesse anpassen und flexibel mitwachsen. COSMO CONSULT entwickelt auf Basis von Microsoft Dynamics 365 intelligente Gesamtkonzepte, die ERP, CRM, Data & Analytics oder Cloud Services miteinander verbinden. Das ERP-System wird so zum strategischen Werkzeug: Es steigert die Effizienz, schafft Transparenz und beschleunigt das Wachstum.

Technologie, die vorausschauet

Moderne Microsoft-Technologien, wie die KI-gestützten Funktionen in Dynamics 365 oder die Tools der Power Platform, analysieren Daten in Echtzeit. Sie erkennen Muster und schlagen konkrete Handlungsschritte vor. So werden Abläufe automatisiert, Engpässe frühzeitig erkannt und Entscheidungen fundierter getroffen. Anpassungen lassen sich zudem ohne aufwendige Programmierung umsetzen, was mehr Eigenständigkeit und eine höhere Innovationsgeschwindigkeit ermöglicht.



Der Vorstand der COSMO CONSULT-Gruppe v.l.n.r.: Klaus Aschauer, Uwe Bergmann, Gerrit Schiller.

Microsoft-Kompetenz auf höchstem Niveau

COSMO CONSULT ist offizieller Microsoft Solutions Partner in allen sechs Business-Kategorien – von Business Applications bis Data & AI (Azure). Die Mitgliedschaft im exklusiven Microsoft Inner Circle unterstreicht die Expertise des Digitalisierungsspezialisten. Dank der engen Partnerschaft mit Microsoft profitieren Kunden stets von den neuesten Technologien, bewährten Best Practices und einer nahtlosen Integration.

Branchenwissen trifft Zukunftstechnologie

COSMO CONSULT kombiniert technologische Kompetenz mit echtem Praxisbezug – basierend auf einem tiefen Verständnis für Handel und E-Commerce, Maschinen- und Anlagenbau, Fertigung, Chemie und weitere

Kontakt

COSMO CONSULT Gruppe
Schöneberger Str. 15
10963 Berlin

T: +49 30 343815-0

E: info@cosmoconsult.com

W: www.cosmoconsult.com

Mehr erfahren?
Einfach QR-Code
scannen:



Industrien. Von integriertem Produktdatenmanagement bis zu digitalen Serviceportalen entstehen Lösungen, die Prozesse vereinfachen, Mitarbeitende entlasten und Unternehmen fit für die Zukunft machen.

Über COSMO CONSULT

Die COSMO CONSULT-Gruppe wurde 1996 gegründet und hat ihren Hauptsitz in Berlin. Heute ist das Unternehmen mit mehr als 1.600 Mitarbeitenden an 54 Standorten in 21 Ländern vertreten und gilt als größter inhabergeführter Microsoft-Partner weltweit. Neben Softwarelösungen bietet COSMO CONSULT auch strategische Beratungsleistungen rund um digitale Geschäftsmodelle, Change Management und Kundenstrategien. Damit unterstützt das Unternehmen mittelständische Betriebe ebenso wie internationale Konzerne bei der nachhaltigen Gestaltung ihrer digitalen Zukunft.

Etappensieg auf der Fahrt in die Digitalisierung

Der Wechsel von einem Großrechnersystem auf eine moderne ERP-Software fühlt sich in etwa so an, als würde man von einem Laufrad auf ein vollgefedertes E-Mountainbike umsatteln. Ein großer Schritt, mit dem sich der Fahrradhersteller Gudereit eine gute Ausgangsposition für weitere Optimierungen schafft – mit effizienten Prozessen, transparenten Geschäftsdaten und der Option, die Digitalisierung im eigenen Tempo voranzubringen.

Die Kurt Gudereit GmbH & Co. KG entwickelt ihre Bikes in Bielefeld. Dort werden sie auch konfiguriert und montiert. Rahmen, Komponenten und bei E-Bikes auch der Antrieb stammen aus Fernost. Verkauft werden Gudereit-Bikes ausschließlich über den deutschen und europäischen Fahrradfachhandel. Aktuell beschäftigt das Unternehmen 54 Mitarbeitende.

Wenn Unternehmenssoftware aus der Zeit fällt

Lange Zeit arbeitete das Unternehmen mit verschiedenen selbst entwickelten Anwendungen auf dem veralteten Großrechner IBM AS/400. An eine durchgehende Digitalisierung zentraler Bereiche wie Montage und Logistik war damit nicht zu denken. „Vor allem der fehlende Überblick bereitete uns Probleme. Wir taten uns schwer, die Ursachen für Fehler und Abweichungen zu erkennen. Allein aus Vermutungen lassen sich aber keine nachhaltigen Verbesserungen ableiten“, erinnert sich ERP-Projektleiterin Lorena Gudereit.

Sicher durch die nächsten Jahre

Sie trieb daher den Wechsel auf eine moderne Unternehmenssoftware voran. Gemeinsam analysierte das Team die bestehenden Prozesse, definierte optimierte Soll-Strukturen und erstellte daraus ein umfangreiches Lastenheft.



„Wir wollten etwas Schlanges, das wir bei Bedarf erweitern können. Mit Microsoft Dynamics bleiben wir nah am Standard“, erklärt Lorena Gudereit. Für die Umsetzung holte sich das Unternehmen Unterstützung von der auf Digitalisierung spezialisierten COSMO CONSULT-Gruppe.

Der Zahlennebel verfliegt

Um den Systemwechsel parallel zum Tagesgeschäft zu meistern, führte Gudereit das neue System schrittweise ein. Am Ende waren alle Geschäftsprozesse digital abgebildet – und das auf einer gemeinsamen Plattform. „Wir haben jetzt keine langen Laufwege mehr und müssen Daten nicht aus verschiedenen Quellen mühsam zusammensuchen“, freut sich Lorena Gudereit. Heute liefert das ERP-System detailliertere Informationen zur Geschäftsentwicklung und zu operativen Prozessen. „Zwei gute Beispiele sind Umsatzstatistiken und Bestellübersichten. Früher mussten wir hierfür verschiedene Quellen zusammenführen. Nun genügt ein Klick, um aktuelle, verlässliche Zahlen zu sehen“, betont Lorena Gudereit.

Digitalisierung statt Papierkram

Im Bereich Lager und Logistik entschied sich Gudereit, zusätzlich eine mobile Datenerfassung einzuführen. Diese basiert auf der COSMO Betriebsdatenerfassung und Zebra-Handscannern als mobile Endgeräte. Damit dokumentieren Mitarbeiter jede Bewegung direkt an der Ware, sodass die sonst üblichen Lauf-

wege zum Rechner entfallen. Veränderungen sind so rasch erfasst und sofort im ERP-System nachvollziehbar. Auch der Datenaustausch mit der Spedition läuft dank COSMO EDI vollständig digital über den Standard Electronic Data Interchange (EDI).



Viel effizienter als früher

„Mit Microsoft Dynamics arbeiten wir heute deutlich effizienter“, sagt Lorena Gudereit. „Vor allem im Einkauf konnten wir Fehlbestellungen auf ein Minimum reduzieren. Insgesamt profitieren wir über alle Prozesse hinweg – der Effizienzgewinn liegt bei rund 50 Prozent.“



Firmenprofil

Die GOB Software & Systeme GmbH & Co. KG ist ein mittelständisches inhabergeführtes IT-Unternehmen aus Krefeld. Wir zählen zu den größten und erfolgreichsten Microsoft-Solutions-Partnern weltweit. Neben Softwarelösungen bieten wir unseren Kunden ein ausgefeiltes IT-Projektmanagement sowie umfassende Dienstleistungen in den Bereichen IT-Infrastruktur und Cloud-Computing. Seit unserer Gründung im Jahr 1965 wachsen wir kontinuierlich weiter und können heute auf eine tiefgreifende Expertise in den Bereichen Akademie, Altersversorgung, Fundraising, Handel, Industrie, Kammer und Verband zurückgreifen. Unser Produkt unitop ist mehr als nur ein ERP-System: Es ist eine ganzheitliche Lösung, die alle relevanten Abläufe von Unternehmen bzw. Organisationen in Standardfunktionen abbildet. Mit unitop geben wir Ihnen eine auf Ihre Bedürfnisse zugeschnittene Lösung an die Hand, damit Sie Ihre Prozesse nachhaltig optimieren und schnelle herausragende Ergebnisse erzielen können. Als vollintegrierbares und zukunftsorientiertes System bildet unitop alle Kernprozesse umfänglich ab und zeigt Ihnen neue Funktionsmöglichkeiten auf. Ganzheitlich, skalierbar, nachhaltig: Wir machen Technologien nutzbar

Kontakt

GOB Software & Systeme
GmbH & Co. KG
Europark Fichtenhain A 5
47807 Krefeld

T: 02151 349-0
E: info@gob.de
W: www.gob.de



und treiben Ihre digitale Transformation voran – mit einer erstklassigen Beratung auf Augenhöhe.

Produkte & Services

Von Rechenmaschinen, über PCs und weitere Hardware sowie On-Prem-Lösungen, bis hin zu SaaS: Wir haben alle Etappen der Digitalisierung durchlaufen und unser Branchen- und IT-Know-how niemals ruhen lassen. Als etablierter Digitalisierungspartner für klein- und mittelständische Unternehmen begleiten wir die digitale Transformation Ihres Unternehmens bzw. Ihrer Organisation hochprofessionell – mit einem erstklassigen Service auf Augenhöhe. Ganzheitlich bedeutet bei unitop: Branchen-Know-how auf Basis von Microsoft Dynamics 365 Business Central und Integration von Microsoft Office 365 in den Gesamtprozess, zum Beispiel durch Teams, SharePoint, Exchange, etc. Wichtiger Bestandteil zur Zentralisierung der Daten ist Microsoft Power Automate, Power Apps und Power BI. Mit unseren KI-Konzepten macht unitop den Weg frei für die digitale Transformation. unitop bedeutet für Sie kompetente Beratung durch qualifizierte Mitarbeiter. Die Dienstleistung rund um unitop umfasst dabei Prozessberatung, Konzepterstellung, Implementierung, Schulung, Projektmanagement und Infrastruktur. unitop steht Ihnen als on-premises Version, als Software-as-a-Service (SaaS) oder als hybride Lösung zur Verfügung. unitop versetzt Sie in die Lage, alle Aufgaben des Tagesgeschäftes aus einer Anwendung heraus zu bearbeiten. So können Sie und Ihre Mitarbeiter jederzeit auf alle relevanten Daten und Datenquellen Ihres Unternehmens oder Ihrer Organisation orts- und auch arbeitsplatzunabhängig und mit jedem Endgerät zugreifen. Gestalten Sie Ihr Tagesgeschäft noch effizienter. Durch weniger Schnittstellen, weniger Fehlerquellen und mehr Transparenz.

Highlights

1965 in Krefeld gegründet |
500+ digitalisierte Kunden |
1.500+ realisierte Projekte.

Mit unserer ERP-Lösung unitop, die alle kaufmännischen und wertschöpfenden Prozesse abbildet, können wir uns ganz speziell auf die Bedürfnisse unserer Kunden einstellen. unitop – das sind optimierte Prozesse, individuelle Lösungen und schnelle Ergebnisse. unitop veredelt Ihre Geschäftsprozesse und sorgt gleichzeitig für klare Zuständigkeiten, sodass eine einheitliche Struktur in Ihre unternehmerischen Abläufe gebracht wird. Insellösungen gehören fortan der Vergangenheit an. Mit unitop bieten wir Ihnen außerdem ein vollintegrierbares und zukunftsorientiertes ERP-System, welches alle Kernprozesse umfänglich und flexibel abbildet und Ihnen zusätzlich neue Funktionsmöglichkeiten aufzeigt. Geben Sie Ihre Digitalisierungsprojekte in beste Hände.

Referenzen

Vom Mittelstand für den Mittelstand. Partnerschaftlich Seite an Seite. Jeder Kunde ist anders, jede Lösung ist individuell. In all unseren Projekten zeichnen wir uns dadurch aus, dass wir die IT mit unternehmerischer Weitsicht gestalten: effizient, qualitätsorientiert und kostenbewusst. Dieser Ansatz gibt uns Recht, findet sich doch unter unseren Kunden eine vielfältige Liste an starken Marken. Zu unseren Kunden zählen unter anderem namhafte Unternehmen wie: ABUS KG, BEPRO Blech und Profilstahl GmbH & Co. KG, boesner Versandservice GmbH, Deutsche Lebens-Rettungs-Gesellschaft e.V., GS YUASA Battery Germany GmbH, Josef L. Rameckers Maschinenfabrik GmbH & Co. KG, missio Internationales Katholisches Missionswerk e.V. Aachen, Paul Hewitt GmbH, reuter onlineshop GmbH, Teba GmbH, UnionStahl GmbH etc. Wir von der GOB legen einen ganzheitlichen Fokus auf die Faktoren Mensch, Organisation und Technologie. Ein Ansatz, den wir auch zukünftig weiter vorantreiben werden.

Digitale Stärke für die Metallbearbeitung

Wie die ERP-Branchenlösung unitop Betriebe zukunftssicher aufstellt

Steigende Anforderungen und wachsender Effizienzdruck stellen die Metallbranche vor große Herausforderungen. Gefragt sind intelligente Lösungen, die weit über klassische Verwaltungssysteme hinausgehen. Moderne ERP-Technologien sind heute strategische Werkzeuge – sie bilden das Fundament für die Zukunftsfähigkeit von Unternehmen.

Die Fischer EKF GmbH & Co. KG setzt mit unitop auf ein ERP-System, das speziell für die Anforderungen des Metallhandels und der Metallverarbeitung entwickelt wurde. Im Interview spricht Geschäftsführer Dominik Kersting über aktuelle Herausforderungen, neue Lösungsansätze, den Einsatz von unitop im Tagesgeschäft und die langjährige Partnerschaft mit der GOB Software & Systeme aus Krefeld.

Was zeichnet Fischer EKF aus?

Dominik Kersting: „Als junges, mittelständisches Unternehmen mit rund vierzig Mitarbeitenden entwickeln und fertigen wir hochwertige Baugruppen aus Metall – inklusive aller relevanten Bearbeitungsschritte wie Drehen, Schweißen, Laserschneiden, Abkanten und der vollständigen Baugruppenmontage. Unsere eigene Entwicklungsabteilung konstruiert Baugruppen nach individuellen Kundenvorgaben und begleitet Projekte von der ersten Idee über die Konstruktion und den Prototypenbau bis hin zur Serienfertigung. Der Großteil der Fertigung erfolgt in unserem eigenen Maschinenpark, während spezialisierte Arbeitsschritte wie Härten oder Oberflächenveredelung an erfahrene Partner vergeben werden. Mit über 70 Jahren Unternehmensgeschichte verbinden wir Tradition mit Innovationskraft. Wir ruhen uns nicht auf den Erfolgen der Vergangenheit aus, sondern stellen uns täglich neuen Herausforderungen und entwickeln unsere Produktpalette kontinuierlich weiter.“

Wie sind Sie auf die GOB Software & Systeme aufmerksam geworden?

Dominik Kersting: „Auf das Thema ERP wurden wir durch dieses Magazin aufmerksam. In einem ersten Schritt haben wir verschiedene Systeme gesichtet und miteinander verglichen.

Im Laufe des Auswahlprozesses kristallisierte sich Microsoft Dynamics 365 Business Central als Favorit heraus. Anschließend haben wir drei Anbieter genauer unter die Lupe genommen. Am Ende überzeugte uns die GOB mit ihrer Lösung unitop – eine Entscheidung, die sich rückblickend als absolut richtig erwiesen hat.“

Was sind aus Ihrer Sicht die größten Stärken von unitop?

Dominik Kersting: „unitop zeichnet sich ganz klar durch seine hohe Anpassbarkeit und seinen Individualisierungsgrad an, sodass unsere spezifischen Bedürfnisse – bei gleichzeitig umfangreichen Standardfunktionen exakt abgebildet werden können. Der Umstieg von unserer On-Premise-Lösung in die SaaS-Umgebung war für uns anfangs ungewohnt und mit gewissen Bedenken verbunden. Zurückblickend können wir aber sagen: Das System läuft erstaunlich stabil und bietet uns eine deutlich höhere Flexibilität in unseren Arbeitsabläufen.“

In welchen Unternehmensbereichen setzen Sie unitop ein und wie erleichtert Ihnen die Branchenlösung das Tagesgeschäft?

Dominik Kersting: „Wir setzen unitop so umfassend wie möglich im gesamten Unternehmen ein – Insellösungen vermeiden wir bewusst. Aktuell arbeiten Buchhaltung, Einkauf, Verkauf, Produktion und auch die Konstruktion mit unitop. Besonders im Bereich Produktionsplanung wollen wir den Einsatz künftig noch weiter vertiefen. Ein nächster Schritt ist die Anbindung unserer Konstruktionssoftware SolidWorks sowie die Integration weiterer Systeme.

Unser Ziel: eine durchgängige, zentrale ERP-Lösung, die unsere gesamte Wertschöpfungskette digital abbildet und Prozesse noch effizienter miteinander vernetzt.“

Was gefällt Ihnen an der Zusammenarbeit mit uns besonders gut? Würden Sie die GOB als Software-Anbieter weiterempfehlen?

Dominik Kersting: „Die Zusammenarbeit mit der GOB war durchweg positiv. Besonders hervorzuheben sind die schnelle Reaktionsfähigkeit und das umfassende Know-how, auf das wir jederzeit zurückgreifen konnten und können. Beides hat uns im Projektverlauf maßgeblich unterstützt und zur erfolgreichen Umsetzung beigetragen.“

Welche weiteren Projekte liegen derzeit in den Startlöchern? Was erhoffen Sie sich hiervon konkret?

Dominik Kersting: „Bei uns stehen aktuell zahlreiche Digitalisierungsprojekte auf der Agenda. Dazu zählt unter anderem die Einführung der bereits erworbenen Netronix-Plantafel sowie die Anbindung an den Plant Manager – eine Lösung unseres Maschinenherstellers Bystronic, mit der Fertigungsaufträge künftig direkt freigegeben und rückgemeldet werden können. Ganz frisch haben wir die Zeiterfassung Tempras erfolgreich in Business Central integriert. Unser Ziel ist es, die Software kontinuierlich mit zusätzlichen Lösungen auszubauen und sie als zentrales Werkzeug im gesamten Unternehmen zu etablieren.“





ERP-Beratung mit Substanz – EC Consulting bringt Business Central in Bestform

Wo ERP-Beratung noch persönlich ist – seit fast 30 Jahren

Seit fast drei Jahrzehnten steht EC Consulting für praxisnahe ERP-Beratung mit Substanz. Als inhabergeführtes Unternehmen aus Meerbusch arbeiten wir mit festen Ansprechpartnern, kurzen Entscheidungswegen und direktem Austausch – ohne wechselnde Projektteams oder anonyme Strukturen.

Wir begleiten mittelständische Betriebe aus Industrie, Handel, Dienstleistung, Lebensmittel sowie NGOs bei der Digitalisierung ihrer Geschäftsprozesse – mit Lösungen, die fachlich fundiert sind und sich an den realen Anforderungen orientieren.

Kontakt

EC Consulting GmbH

Meerbuscher Straße 64–78
Alte Seilerei, Haus Nr. 6
40670 Meerbusch

T: 02159 / 815 32 - 0

F: 02159 / 815 32 - 29

E: info@ecconsulting.biz

W: www.ecconsulting.biz

Hier geht es zu unserer Homepage



Unser Anspruch: Systeme entwickeln, die nicht nur funktionieren, sondern wirklich passen.

Branchenkompetenz als Erfolgsfaktor

Unsere Stärke liegt nicht nur in der Technologie, sondern in unserem Verständnis für betriebswirtschaftliche Abläufe. Wir denken Prozesse ganzheitlich – von Beschaffung und Produktion über Lager und Vertrieb bis hin zu Service und Finanzwesen.

Statt isolierte Anforderungen umzusetzen, verbinden wir Abläufe zu einem schlüssigen Gesamtsystem. Das verkürzt Entscheidungswege, reduziert Fehler und schafft echte Transparenz. Fachlich fundiert. Pragmatisch umgesetzt. Mit Fokus auf das, was im Mittelstand wirklich zählt.

Standardisieren, wo möglich – erweitern, wo sinnvoll

Unsere erweiterten Branchenlösungen für Microsoft Dynamics 365 Business Central bieten ein breites Funktionsspektrum, das weit über die Anforderungen einzelner Segmente hinausgeht. Durch konsequente Nutzung des Standards halten wir individuelle Anpassungen bewusst gering – für maximale Updatefähigkeit, Stabilität und Wirtschaftlichkeit.

So unterstützen wir Unternehmen dabei, ihr bestehendes Business-Central-System optimal

Highlights

- ▶ **Branchenkompetenz, die wirkt** – knapp 30 Jahre Erfahrung in Industrie, Handel, Dienstleistung, Lebensmittel & Non-Profit
- ▶ **Passgenaue ERP-Lösungen** – flexibel innerhalb des Standards, ohne unnötige Sonderentwicklungen
- ▶ **Herstellerunabhängig & lösungsorientiert** – wir empfehlen, was wirklich passt. Nicht nur das Nächstliegende
- ▶ **Persönlich & direkt** – klare Kommunikation, kurze Wege, praxisnahe Ergebnisse

auszuschöpfen, Prozesse zu verschlanken und zugleich flexibel auf neue Anforderungen zu reagieren. Effizient, zuverlässig und ohne den Ballast klassischer Individualsoftware.

Persönlich, direkt, lösungsorientiert

Unsere Kunden schätzen die direkte Kommunikation, schnelle Reaktionszeiten und die Fähigkeit, komplexe Anforderungen pragmatisch zu lösen. Bei uns sprechen Sie nicht mit einer Hotline, sondern mit Menschen, die Ihre Prozesse verstehen, Verantwortung übernehmen und Ihre Ziele teilen.

ERP ist mehr als Software – es ist Ihr digitales Rückgrat. Lassen Sie uns gemeinsam dafür sorgen, dass es trägt.



Firmenprofil

Die Münsteraner GWS Unternehmensgruppe ist einer der führenden Anbieter von IT-Lösungen für verbundorientierte Handels- & Dienstleistungsunternehmen in Deutschland und dem deutschsprachigen Europa. Als profunder Kenner der digitalen Transformation mit der Cloud als Schlüsseltechnologie unterstützt die GWS ihre Kunden gezielt bei der Verbesserung der Wettbewerbsfähigkeit, nachhaltiger Effizienzsteigerung, Kostenreduktion sowie Wachstum im Rahmen einer zukunftsorientierten Digitalisierungsstrategie.

Durch den Einsatz innovativer ERP & CRM-Branchenlösungen auf Basis der markführenden Plattformen von Microsoft Dynamics 365 optimiert die GWS Vertrieb und Marketing sowie die gesamte Lieferkette. Auch die Minimierung finanzieller Risiken und die Erfüllung gesetzlicher Anforderungen werden optimal unterstützt.

Produkte & Services

Die Kernprodukte der GWS sind gevis ERP Business und gevis ERP Enterprise, speziell für

den Handel entwickelte ERP-Systeme. Sie setzen auf Microsoft Dynamics 365 Business Central bzw. Microsoft Dynamics 365 Finance & Supply Chain Management auf und konzentrieren sich auf die Bereiche Einkauf, Vertrieb & Marketing, Lagerhaltung & Logistik sowie Finanzbuchhaltung und Controlling. Darüber hinaus bietet die GWS in Partnerschaft mit der shopware AG die E-Commerce-Plattform gevis COMMERCE | FORESIGHT für den Großhandel an. Im Portfolio finden sich zudem vielfältige weitere Lösungen, u.a. in den Bereichen Lagerverwaltung, Dokumentenmanagement, Mobility, Business Intelligence und CRM. Umfassende Beratungsleistungen und Schulungen runden das Angebot ab.

Enge Partnerschaft mit Microsoft

Die GWS Unternehmensgruppe lebt eine enge und langjährige Partnerschaft mit Microsoft. Diese schließt die Zusammenarbeit im Vertrieb, in der Produktentwicklung sowie der Aus- und Weiterbildung, aber auch die Nutzung langfristiger Microsoft-Strategien ein. Wie erfolgreich diese Zusammenarbeit ist, belegen eine Vielzahl an Auszeichnungen und Signets. So ist die GWS nicht nur zertifizierter Microsoft Solutions Partner im Bereich Business Applications, sondern wurde in Laufe der Jahre immer wieder in den Inner Circle für Microsoft Business Applications berufen.

Referenzen

Zu den mehr als 1.700 Kunden der GWS Unternehmensgruppe zählen Unternehmen aus dem Baustoff-, Stahl-, Sanitär-, Malergroß-, Fahrzeugteile-, Technischen Handel sowie Lebensmittel-Großhandel. Im Portfolio finden sich zudem IT-Leistungen für Einkaufskooperatio-

Highlights

- ▶ Die GWS Unternehmensgruppe gehört seit über 30 Jahren zu den Key-Playern im Bereich ERP & CRM-Branchenlösungen für verbundorientierte Handels- & Dienstleistungsunternehmen.
- ▶ Die GWS Unternehmensgruppe setzt sich aus der GWS Gesellschaft für Warenwirtschafts-Systeme mbH sowie den Tochterunternehmen DIACOM Systemhaus GmbH, faveo GmbH und connectiv! eSolutions GmbH zusammen.
- ▶ Über 1.700 Kunden setzen auf die IT-Lösungen der GWS – Tendenz steigend.
- ▶ Aktuell arbeiten über 670 Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter an den Standorten Münster, München, Nürnberg, Stuttgart, Isernhagen, Essen und Lingen für die Gruppe.

nen, Verbundgruppen, Zentralregulierer, Sport und Event-Unternehmen sowie Hotelketten.

Raiffeisenwarengossenschaften, bei denen eine Marktdurchdringung von mehr als 90 Prozent vorhanden ist, stellen eine weitere wichtige Klientel dar. Unternehmen, die von der GWS Unternehmensgruppe betreut werden, sind unter anderem AGRAVIS Raiffeisen AG, BÄKO-ZENTRALE eG, EBÄKO eG, K+K Klaas & Kock B.V. & Co. KG, BAUSTOFF UNION GmbH, Handelskontor Seevetal GmbH – Partner für Technik, Lüchau Baustoffe GmbH, G. Elsinghorst Stahl und Technik GmbH, CEA Chemie- u. Energie Armaturen GmbH, HiCraft GmbH, Bayer 04, Soennecken eG, Hilton International LLC, etc.

Kontakt

GWS Gesellschaft für
 Warenwirtschafts-Systeme mbH
 Willy-Brandt-Weg 1
 48155 Münster

T: +49 251 7000-02
 F: +49 251 7000-3844
 E: info@gws.ms
 W: www.gws.ms



Digitalisierung auf Erfolgskurs: VME setzt neue Maßstäbe mit gevis ERP, smarter Zentralregulierung und DMS

Die VME GmbH & Co. KG zählt zu den bedeutendsten Verbundgruppen im europäischen Möbele Einzelhandel. Sie betreut rund 168 Händler sowie 40 kooperierende Partner mit insgesamt 450–500 Standorten im deutschsprachigen Europa. Als Verbundgruppe übernimmt VME auch die Zentralregulierung für ihre Mitglieder: Alle Einkäufe mit Vertragslieferanten werden zentral abgewickelt. Jährlich verarbeitet VME rund 2,5 Millionen Belege mit einem Volumen von ca. 1,3 Milliarden Euro.

2020 stand der Wechsel der Software-Lösung an – eine über Jahrzehnte gewachsene Eigenentwicklung im On-Prem-Betrieb, die sämtliche Unternehmensprozesse abbildete. Diese brachte zwar einen hohen Automatisierungsgrad, doch die Wartung und Weiterentwicklung des Systems war sehr aufwendig. Verschärft wurde dieses Problem dadurch, dass der Ruhestand des zuständigen Entwicklers näher rückte.

Systemauswahl: Bewährtes statt Experiment

Ziel war es nun, ein System ‚von der Stange‘ zu finden – von einem Anbieter, der auf Erfahrungen und eine funktionierende Organisation zurückgreifen kann. „Ich wollte etwas Etabliertes, Bewährtes – mit einem Partner, den ich kenne, der eine gewisse Größe hat und dem man auch das Risiko in die Hand geben kann“, berichtet Herr Hausmann, kaufmännischer Leiter der VME.

Aufgrund dieser Anforderungen stand schnell fest, dass es das System der GWS sein sollte: gevis ERP auf Basis von Microsoft Dynamics 365 Business Central, mit dem Herr Hausmann bereits positive Erfahrungen gemacht hatte: „Bevor ich zu VME gekommen bin, habe ich in einer anderen Verbundgruppe schonmal eine Zentralregulierung der GWS eingeführt. Insofern war es für mich keine Frage, ob ich erstmal einen Marktüberblick mache. Es gibt ohnehin nicht viele Anbieter, die Zentralregulierung können.“

Es gab zwar einige Spezifika, die nicht im Standard abgebildet waren. Das war aber eine Gelegenheit, alte Zöpfe abzuschneiden. Wir haben uns also konsequent gefragt: Was brauchen





wir wirklich, was können wir weglassen, was machen wir neu?“

Implementierung unter besonderen Bedingungen

Ein Ansatz, der im Unternehmen nicht auf ungeteilte Gegenliebe stieß. „Es gab viele Leute, die jahrelang mit dem alten System gearbeitet hatten und sich gar nicht vorstellen konnten, es abzulösen“, schildert Hausmann. Doch mit klarer Führung und Rückenwind aus der Geschäftsleitung wurde das Projekt zügig gestartet.

Die Zusammenarbeit mit GWS erwies sich dann früh als Schlüssel zum Erfolg. „Dem GWS-Team musste ich die Zentralregulierung nicht erklären. Für sie war das kein Hindernis, sondern Standard“, erinnert sich Hausmann. „Auch meine Mitarbeitenden haben schnell bemerkt, dass die GWS-Leute Ahnung hatten.“ So entstand eine vertrauensvolle Basis, auf der sich das Projekt entwickeln konnte.

„Mir ging es nie darum, alles möglichst schnell durchzuziehen, sondern darum, es stabil und vernünftig zu machen“, beschreibt Hausmann seinen Ansatz bei der Umsetzung. Deshalb wurde jedes Detail sorgfältig geprüft, bevor neue Schritte umgesetzt wurden. „Im Notfall haben wir dann auch Termine bewusst gerissen, weil wir uns nicht fit genug fühlten.“

Heikle Phasen – mit ‚Happy End‘

Der Go-Live stellte VME und GWS vor einige Herausforderungen. Dies lag jedoch vor allem an dem bisherigen System, wie Hausmann berichtet: „Viele Probleme wurden im alten System verschleiert, weil sie nicht richtig dokumentiert und im Vorfeld auch nicht transparent waren. Diese Probleme sind erst bei der tatsächlichen Umstellung sichtbar geworden. Dementsprechend sind wir zu Beginn mit einigen Themen voll gegen die Wand gefahren.“

Aufgrund dieser Überraschungen hatte die VME in einer kurzen Phase mit Zeit- und Qualitätsproblemen zu kämpfen. „Wir hatten damals deutliche Rückstände bei der Erfassung“, berichtet Hausmann. „Händler, Gesellschafter und Mitglieder haben auf ihre

Unterlagen gewartet. Gleichzeitig drängten die Lieferanten und wollten wissen, wann ihre Rechnungen bearbeitet würden.“

Letzten Endes habe sich der Durchhaltewille aller Beteiligten voll ausgezahlt. „Es gibt immer Phasen, in denen man blind vertrauen muss. Genau das habe ich mit dem GWS-Team erlebt. Gemeinsam haben wir es geschafft. Nach einigen Wochen war die Qualität stabil, und wir hatten das Vertrauen aller Stakeholder gewonnen.“



Ralf Hausmann
kaufmännischer Leiter der VME

Die neue Lage: Stabilität, Automatisierung und neue Services

Seit fast zwei Jahren läuft das System nun stabil. Alle haben sich daran gewöhnt – sowohl die VME-Mitarbeitenden, die mit dem System arbeiten, als auch die Kunden, Partner und Lieferanten, die die Ergebnisse erhalten. „Alles funktioniert tadellos“, fasst Herr Hausmann zusammen. Die Prozesse sind weitgehend verschlankt und automatisiert, was zu erheblichen Effizienzsteigerungen und Qualitätsverbesserungen geführt hat.

Ein Beispiel für die enorme Zeitersparnis ist die Verarbeitung und Archivierung von Rechnungen. „Die Idee war: Den Beleg mit dem digitalen Datensatz zu versehen, ihn über Schnittstellen direkt in die Warenwirtschaftssysteme unserer Mitglieder einzuspeisen und so einen automatisierten Abgleich zu ermög-

lichen“, erklärt Hausmann. „Stimmen die Daten, wird die Rechnung automatisch als korrekt verbucht. Nur wenn es Abweichungen gibt, muss jemand draufschauen.“

Dieses Prüfverfahren läuft inzwischen für viele Händler weitgehend automatisiert – und die Zeitersparnis ist enorm – und auch die Qualitätssicherung profitiert davon: Die Händler geben Rückmeldung, wenn Daten nicht optimal sind, und tragen so zur permanenten Weiterentwicklung und Verbesserung bei.

EDI-Belege wiederum werden zunächst in ein einheitliches Format gebracht und in diesem Zuge geprüft, sodass fehlerhafte Rechnungen abgelehnt werden. Auch dieser Prozess funktioniert reibungslos. Damit ist der Verband für die Zukunft – Stichwort E-Rechnungspflicht – gut aufgestellt.

Und auch für Gutschriften hat die VME zusammen mit der GWS eine smarte Lösung gefunden. Diese werden zunächst in einem Portal bereitgestellt und nicht automatisch abgerechnet. Händler können dann entscheiden, ob sie die Gutschrift benötigen oder bereits eine Belastungsanzeige erstellt haben. So werden unnötige Doppelbuchungen vermieden.

Damit ist aus Sicht des VME jedoch noch kein Endzustand erreicht – Ziel des Unternehmens ist es, sein Angebot kontinuierlich zu verbessern. „Wir verbessern uns kontinuierlich und entwickeln neue Services für unsere Kunden, damit sie noch effizienter arbeiten können“, erklärt Herr Hausmann dazu.

Fazit: Zukunftssichere Zentralregulierung mit GWS

Insgesamt wertet Hausmann das Projekt als Erfolg. Die Zusammenarbeit mit GWS ermöglichte eine moderne, stabile und zukunftsfähige Lösung, auf die sich alle Beteiligten verlassen können. Das System funktioniert heute tadellos, und die Prozesse sind heute deutlich effizienter und sicherer als zuvor. „Das Ziel war Qualität, Automatisierung, Betriebsstabilität, und Zukunftssicherheit“, fasst er zusammen. „Und genau das haben wir zusammen mit der GWS erreicht.“



the results company



Business Transformation mit der Power der Microsoft Cloud

- Branchenlösungen für End-to-End-Prozessoptimierung
- Bewährte Implementierungs-Methodik
- KI-Expertise, inkl. eigener AI-Agents

the results company



Highlights

- ▶ 21 Jahre in Folge Microsoft Inner Circle Partner
- ▶ Zahlreiche Microsoft Partner of the Year Awards
- ▶ Weltweit +2.800 Mitarbeitende | 1.200 Kunden | 2.500+ Projekte
- ▶ 100 % Fokus auf Microsoft-Technologie
- ▶ Eigene KI-Agents und Branchenlösungen
- ▶ Bewährte Excellerate-Methodik für strukturierte Einführungen

Digitale Transformation für Ihr Unternehmen

HSO unterstützt Unternehmen weltweit dabei, Geschäftsprozesse durchgängig, datengetrieben und intelligent zu gestalten. Unsere Kunden stammen häufig aus Branchen mit komplexen Wertschöpfungsketten:

- ▶ Manufacturing
- ▶ Professional Services
- ▶ Retail
- ▶ Finance

Ob Wachstum, Effizienz oder Innovation: Wir begleiten Organisationen vom ersten Strategie-Workshop bis zum laufenden Betrieb dabei, ihre Prozesse zukunftsfähig aufzustellen und die digitale Transformation zu beschleunigen.

Was uns ausmacht: Erfolg mit Methode und Branchenfokus

Seit mehr als 30 Jahren gehört HSO zu den weltweit führenden Microsoft-Partnern. Wir verbinden tiefes Branchenverständnis mit globaler Delivery-Power und einem methodischen Vorgehen. Excellerate, unsere vielfach erprobte Implementierungsmethodik, strukturiert Projekte und reduziert typische Risiken in allen Phasen.

Als Mitglied des Microsoft Inner Circle seit 21 Jahren und Gewinner von 27 Partner of the Year Awards setzen wir nachweislich Maßstäbe in Qualität und Kundenerfolg. HSO ist die agile, industrieorientierte Alternative zu traditionellen Systemintegratoren.

Wir sind groß genug für internationale Rollouts und bleiben dabei fokussiert genug für persönliche Betreuung.

Sie sollten mit uns zusammenarbeiten, wenn...

... Sie Ihre digitale Transformation nicht dem Zufall überlassen, sondern mit einem erfahrenen Microsoft-Partner realisieren wollen, der Technologie, Branchenwissen und Methodik vereint.

Unsere Stärken kommen besonders dort zum Tragen, wo Unternehmen mehrere Microsoft Dynamics 365-Lösungen oder Regionen konsolidieren wollen, zum Beispiel bei Multi-Company- oder Multiworkload-Projekten. Wir unterstützen unsere Kunden dabei, ihre ERP-, CRM-, Daten- und KI-Prozesse auf einer Plattform zu vereinen.

Durch spezialisierte Branchenlösungen erreichen Sie schnell messbare Ergebnisse und profitieren von Best Practices, die wir in über 2.500 Projekten weltweit aufgebaut haben.

Von Beratung bis Betrieb: Alles aus einer Hand

Als Business Transformation Partner deckt HSO das gesamte Spektrum ab: Beratung, Implementierung, Integration, Managed Services und Change Management.

Sie können sich auf 24/7-Managed-Services, strukturierte Implementierungen und zügige Rollouts verlassen.

Führende KI-Expertise

Wir entwickeln Lösungen, die die neuesten Cloud- und KI-Technologien von Microsoft nutzen, einschließlich Microsoft Copilot und KI-Agenten. Dabei erweitern wir Ihre Systeme bei Bedarf mit eigens entwickelten KI-Agenten für Finance, Service, Sales u. v. m.

Ein Auszug aus unseren Referenzen

- ▶ BAUER KOMPRESSOREN
- ▶ Giesecke+Devrient
- ▶ LUSINI
- ▶ Zenus Bank
- ▶ Bossard AG
- ▶ Rituals
- ▶ Briloner Leuchten



Kontakt

HSO Deutschland
Elsenheimerstr. 47a
80687 München

T: +49 (0)7031 4903 - 0
E: info-de@hso.com
W: www.hso.com/de



LUSINI setzt mit HSO neue Maßstäbe im Kundenservice

Vom Sektglas bis zur Hotelbettwäsche – die LUSINI Group zählt mit über 50.000 Artikeln von mehr als 200 Marken zu den führenden Ausstattern der Hotellerie-, Gastronomie- und Cateringbranche in Europa. Damit das Serviceteam den hohen Ansprüchen internationaler Kundschaft gerecht wird, hat LUSINI gemeinsam mit HSO die neue Contact Center as a Service (CCaaS)-Lösung auf Basis von Microsoft Dynamics 365 eingeführt – und das in 14 Ländern gleichzeitig.

Bessere Kundenerlebnisse

Das bisherige System wurde durch Microsofts skalierbare Contact-Center-Plattform ersetzt, die nahtlos mit Dynamics 365 integriert ist und KI-gestützte Automatisierung nutzt.

Service-Agenten arbeiten nun mit einer zentralen Lösung, die E-Mail, Chat, WhatsApp, Voice-Nachrichten und weitere Kanäle auf einer Oberfläche vereint. So entsteht unabhängig von Land oder Sprache ein durchgängiges, einheitliches Kundenerlebnis.

Die wichtigsten Vorteile auf einen Blick:

- ▶ KI-Echtzeitübersetzung für reibungslose Kommunikation über Sprachgrenzen hinweg
- ▶ Intelligentes Routing zur schnelleren Bearbeitung von Anfragen
- ▶ Zentral gebündelte Kanäle für ein echtes Omnichannel-Erlebnis
- ▶ Automatisierung für mehr Servicequalität bei sinkenden Kosten



Das Ergebnis:

- ▶ Schnellere und konsistente Bearbeitung von Serviceanfragen
- ▶ Höhere First-Time-Resolution und kürzere Reaktionszeiten
- ▶ Mehr Zeit für komplexe Anliegen dank Automatisierung
- ▶ Ein Kundenservice, der für Wachstum und Internationalisierung gerüstet ist

Langjährige Partnerschaft und integrierte Plattform

Die neue Contact-Center-Lösung ist Teil einer umfassenden Digital-Transformation-Strategie, die LUSINI gemeinsam mit HSO seit mehreren Jahren verfolgt. Schon zuvor wurden zentrale Prozesse mit Microsoft Dynamics 365 ERP, CRM und einer erneuerten Dispositionslösung modernisiert.

Über LUSINI

Mit Hauptsitz im bayerischen Wertingen und rund 700 Mitarbeitenden an 16 Standorten zählt LUSINI zu den größten Non-Food-Anbietern im europäischen Gastgewerbe. Das Unternehmen vertreibt Premium-

Marken wie VEGA, ERWIN M., JOBELINE und PULSIVA – und setzt dabei auf modernste Microsoft-Technologie und die Expertise von HSO.

Unser Angebot für Ihre Contact Center Einführung

Sie denken über ein neues Contact Center nach und wünschen sich Klarheit, bevor Sie investieren? Das HSO CCaaS Speedboat zeigt in wenigen Wochen, ob Microsoft Dynamics 365 Contact Center zu Ihrer IT-Strategie, Systemlandschaft und Serviceorganisation passt.

Buchen Sie Ihr kostenloses Erstgespräch und entscheiden Sie danach, ob Sie die Contact-Center-Lösung mit einem Prototyp-Ansatz in Ihrem Unternehmen ausprobieren möchten.

Mehr erfahren:





KONICA MINOLTA

Microsoft
Solutions Partner
Business Applications



Konica Minolta Business Solutions Deutschland gehört mit mehr als 1.500 Mitarbeitern zu den relevanten IT-Anbietern in Deutschland. Wir unterstützen smarte Unternehmer dabei, die Chancen der Digitalisierung voll auszuschöpfen und Mehrwert durch Daten zu generieren. Als Technologie- und Managed Service Provider bieten wir ein umfassendes Portfolio an IT-Dienstleistungen, die darauf ausgerichtet sind, Ihre digitale Effizienz zu steigern und Betriebskosten zu optimieren. Von Managed Application Services über Cloud-Lösungen bis hin zu professioneller Beratung bei Digitalisierungsprojekten – Konica Minolta liefert Ihnen passende Lösungen: ausgerichtet auf Ihre ganz spezifischen Anforderungen.

Integrierte Digitalisierungslösungen mit Microsoft-Technologie

Unsere besondere Stärke liegt in der tiefgreifenden Kompetenz rund um Microsoft Dynamics

Kontakt

Konica Minolta
Business Solutions GmbH

Mittlerer Pfad 1
70499 Stuttgart
Deutschland

Ihre Ansprechpartnerin
Nadine Schäfer
Customer Success Manager

T: +49 7111385134

E: nadine.schaefer@konicaminolta.de
W: <https://dynamics.konicaminolta.de/loesungen/>



365 Business Central und die Power Platform. Wir begleiten unsere Kunden ganzheitlich bei der digitalen Transformation – mit intelligenten Workflows, KI-gestützten Prozessen, leistungsfähigem Dokumentenmanagement und einem zentralen Data Warehouse für fundierte Entscheidungen.

Mit Dynamics Business Central als Kern des Microsoft-Ökosystems bieten wir ein voll integriertes System, das Daten, Prozesse und Menschen effizient verbindet. Unsere langjährige Projekterfahrung macht uns zum verlässlichen Partner für mittelständische Unternehmen, die Digitalisierung nicht nur denken, sondern umsetzen wollen.

Produkte und Services

Als langjähriger Anbieter für ERP-Projekte mit Microsoft Dynamics 365 Business Central schaffen wir die Basis für eine zukunftssichere Digitalisierungsstrategie unserer Kunden. Darin fließt unsere besondere Branchenkompetenz beispielsweise in der Medizintechnik, im Großhandel und der Sozialwirtschaft ein, für die wir die ERP-Lösung standardnah aber nicht überladen weiterentwickelt haben. Unternehmen profitieren zudem von unserer Expertise in der Microsoft Power Platform (Microsoft Power Apps, Microsoft Power BI, Microsoft Power Automate).

Wir unterstützen unsere Kunden zudem über eine KI-gestützte Herangehensweise zur betriebswirtschaftlichen Datenanalyse: Microsoft Fabric als zentrale Datenplattform dient zur nahtlosen Integration und Bereitstellung von Unternehmensdaten. Power BI hilft Ihnen, relevante Kennzahlen in Interaktiven und KI-gestützten Dashboards darzustellen und so

Highlights

- ▶ **Microsoft-Integration:** Teams, Power BI, Fabric, Copilot, Power Platform und ESG-Reporting.
- ▶ **Projektsicherheit:** 9–12 Monate Einführungszeit, bewährter Methodenmix aus agilen Sprints & Prince2.
- ▶ **Langfristiger Service:** Managed Application Services, Updates, Change-Requests, Support.
- ▶ **Zukunftssicher:** Cloud-ready, KI-ready, investitionssicher durch starke Microsoft-Partnerschaft.
- ▶ **Integriert:** Schnittstellen zu DATEV, CRM, BI, Zoll & E-Commerce; Standardisierte Microsoft-APIs und Datenformate (XML, OData)
- ▶ **Konform:** Unterstützung aktueller Gesetzesanforderungen (Lieferkettensorgfaltspflichten-gesetz, E-Rechnung, NIS-2)
- ▶ **Offen:** Erweiterbar über integrierte Dokumentenmanagementlösung
- ▶ **Branchenerfahrungen:** Medizintechnik, Großhandel, Sozialwirtschaft

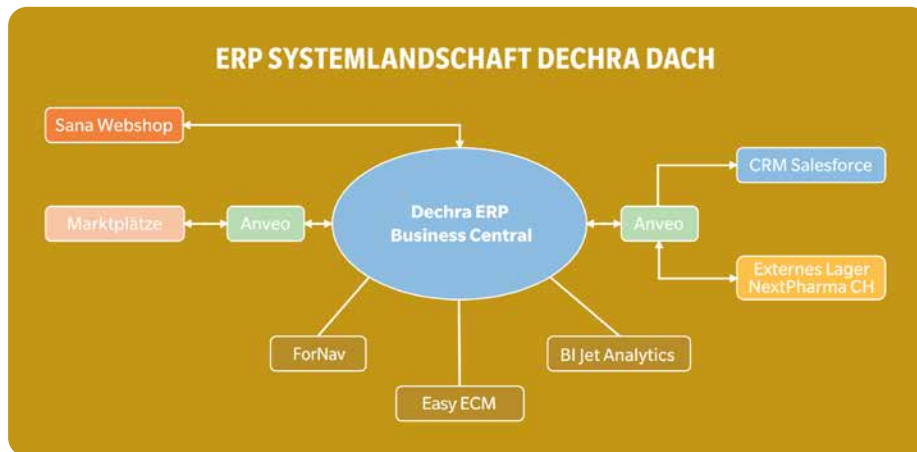
datenbasierte Entscheidungen zu treffen. Ready-to-use Templates vereinfachen und beschleunigen die Implementierung typischer Controlling-Auswertungen, ohne dass tiefgehende technische Vorkenntnisse notwendig sind. Kurz: Wir machen Unternehmensdaten und Ihre Datenstruktur fit für Nutzung von Künstlicher Intelligenz.

Wie profitieren Sie davon?

Konica Minolta steht für eine verlässliche und beständige Partnerschaft: vom Mittelstand für den Mittelstand gepaart mit der Kraft eines internationalen Konzerns. Über 6.000 erfolgreich umgesetzte IT-Projekte in Deutschland/Europa und mehr als 33.000 Unternehmen, die deutschlandweit auf Konica Minolta vertrauen, sprechen für sich. Nicht zuletzt dafür wurden wir mehrfach als führendes Systemhaus sowie als bester Managed Service Provider 2025 im DACH-Raum ausgezeichnet.

ERP-Migration bei Dechra: Von NAV 2009 zu Business Central mit Konica Minolta

Die erfolgreiche Einführung von Microsoft Dynamics 365 Business Central bei Dechra zeigt, wie eine tiefgreifende ERP-Transformation in kurzer Zeit gelingen kann – ohne dabei Prozesse zu gefährden oder hohe Entwicklungskosten zu verursachen. Für das veterinärpharmazeutische Unternehmen war der Schritt notwendig: Die stark individualisierte NAV-2009-Lösung war technisch überholt und kaum mehr updatefähig.



Dechra, mit Stammsitz in UK, ist als internationales Unternehmen auf veterinärpharmazeutische Produkte spezialisiert. Etwa 140 Mitarbeitende in der DACH-Zentrale in Aulendorf, kümmern sich um Vertrieb und Vermarktung von hochwertigen Tierarzneimitteln in Deutschland, Österreich und der Schweiz, die einen bedeutenden Mehrwert für das Wohlergehen von Tieren haben. In Deutschland ist Dechra die Nummer 4 der Branche. Dechra-Tierarzneimittel und -Produkte sind weltweit über ein Netzwerk eigener Vertriebsorganisationen und Partner verfügbar.

Konica Minolta begleitet den Tierarzneimittel-Spezialisten bereits seit den 1990er Jahren, zunächst mit Comet, später mit Navision. 2018 beauftragte Dechra seinen Digitalisierungspartner mit der Einführung von Business Central für Deutschland und Österreich. Die Herausforderung: Die Alt-Lösung war über viele Jahre maßgeschneidert gewachsen – mit etwa 1.000 Personentagen Entwicklungsarbeit. Ziel der Migration war daher ein konsequenter Rückbau auf eine möglichst standardnahe Lösung. Maßgabe war, zurück auf den Business Central-Standard zu gehen. Auch sollte es keine Branchenlösung sein, bei der nur 30 – 40 Prozent genutzt werden. Zudem galt es, hohe Entwicklungskosten zu vermeiden und nur das Notwendige anzupassen.

Standardnahe ERP-Lösung ist für Dechra ein echter Gamechanger

Dazu wurden sämtliche Geschäftsprozesse in intensiven Workshops gemeinsam analysiert und neu bewertet. Nicht jeder alte Prozess wurde übernommen, vieles wurde vereinfacht oder ersetzt. Key-User wurden früh eingebunden, umfangreiche Tests und Schulungen sorgten dafür, dass der Go-Live reibungslos verlief – mit mehr als 600 gebuchten Aufträgen am ersten Tag.

Die Migration umfasste nicht die gesamte Datenhistorie. Stattdessen wurden nur bereinigte Stammdaten sowie offene Aufträge, Bestellungen und Posten übernommen. Ein „Aufräumen im System“, das den Einstieg in das neue System vereinfachte und die Datenqualität verbesserte. Das neu geschaffene Stammdaten-Team kümmert sich heute unternehmensweit um deren Pflege.

Dechra setzt auf Business Central in Verbindung mit bewährten Add-Ons wie Easy ECM, Sana Commerce, Anveo EDI, OPplus und ForNAV. Besonders der Webshop – inzwischen Umsatzträger für rund 60 % der Bestellungen – ist eng mit der ERP-Lösung verzahnt. Das ermöglicht dem Außendienst Zugriff auf Kundenpreise und Verfügbarkeiten in Echtzeit.

Die ERP-Umstellung betraf sämtliche operativen Bereiche. Von der Bestellung über Kommissionierung bis zum Versand wurde alles überprüft und optimiert. Auch die Anbindung externer Lösungen, etwa Salesforce oder Marktplätze wie Heiland und VetPoint, läuft über das EDI-Add-on Anveo. Für die neue Niederlassung in der Schweiz wurde zudem ein externes Lager angebunden – vollautomatisiert.

Das Projekt ist zu einem großen Erfolg geworden – maßgeblich unter der Leitung von Uta Dörner, Operations Manager DACH, bei Dechra und Verena Schäfer, Team Managerin IT Consulting bei Konica Minolta. Ihr konsequenter Fokus auf Standardisierung sowie der enge Austausch auf Augenhöhe galten als Schlüssel zum Erfolg. Der systematische, partnerschaftliche Ansatz zeigt, wie moderne ERP-Projekte heute gelingen können – auch bei komplexen Ausgangslagen.



Die vollständige Kundenreferenz lesen Sie hier:
<https://www.konicaminolta.de/de-de/referenzen/dechra>



ERP. CRM. DMS. Aus der Cloud.

Schnelle Bereitstellung, einfache Skalierbarkeit, automatische Updates, kurze Time-to-Value und branchenspezifische Prozesse: KUMAVISION kombiniert die Vorteile von Branchensoftware und SaaS zu perfekt passenden Lösungen für den Mittelstand.

Nur wer in der Lage ist, jederzeit effizient zu arbeiten und schnell auf geänderte Rahmenbedingungen zu reagieren, bleibt wettbewerbsfähig. Dafür sind Business-Lösungen erforderlich, die Agilität im Tagesgeschäft gewährleisten, zur Risikominimierung beitragen und permanent für Transparenz sorgen. KUMAVISION hat daher ein umfassendes Portfolio an ERP-Branchenlösungen auf Basis von Microsoft Dynamics 365 Business Central entwickelt. Da wir uns um den Betrieb, die Weiterentwicklung, Updates und die Wartung kümmern, profitieren SaaS-Kunden von kürzeren Innovationszyklen, einer nachhaltigen Entlastung der eigenen IT-Abteilung und letztlich auch von niedrigeren Gesamtkosten. Gleichzeitig arbeiten sie dank monatlicher automatischer Updates stets mit einer aktuellen Softwareversion und erhalten kontinuierlich Zugriff auf neue Funktionen und Technologien wie KI. Aufwendige Update-Projekte entfallen dadurch zukünftig komplett.

Kontakt

KUMAVISION AG
Oberfischbach 3
88677 Markdorf



T: +49 7544 966-200
E: kontakt@kumavision.com
W: www.kumavision.com

Schnelle Einführung mit SmartStart

Die SmartStart-Pakete von KUMAVISION vereinfachen und beschleunigen mit Templates und Tools zur Datenübernahme den Umstieg in die Cloud. Die Lösungen sind anwendungsgerecht vorkonfiguriert, Unternehmen können schnell produktiv arbeiten. Dienstleistungspakete mit einem klar definierten Leistungsumfang und transparenten Preisen machen die Projekteinführung sicher kalkulierbar.

Branchensoftware mit Best-Practice-Prozessen

Unsere Lösungen sind optimal auf die Besonderheiten verschiedener Branchen abgestimmt. Die Basis Microsoft Dynamics 365 haben wir um zahlreiche Referenzprozesse erweitert, so dass aufwendige Anpassungen nicht mehr erforderlich sind. Verfügbar sind SaaS-Lösungen für:

- ▶ Auftrags-, Serien- und Projektfertiger (factory365)
- ▶ Großhandel und Vermietung (trade365)
- ▶ Ingenieurbüros, Architekten, Immobilien- und Energieprojektorientierte sowie andere Projektdienstleister (project365)
- ▶ Medizintechnik (medtec365)
- ▶ Gesundheitsmarkt (healthcare365)

Ihr Garant für erfolgreiche Projekte

Als einer der größten Partner für Microsoft Dynamics bildet KUMAVISION mit über

Highlights

- ▶ Praxisgerechte SaaS-basierte ERP-Branchensoftware für Fertigungsindustrie, Handel, Projektdienstleister und Gesundheitsmarkt auf Basis von Microsoft Dynamics 365 Business Central
- ▶ Zahlreiche praxiserprobte Best-Practice-Prozesse für Ihre Branche: Schneller Einsatz ohne umfangreiche Anpassungen
- ▶ Ready2Go-Lösungen: kurze Projektlaufzeiten, definierte Dienstleistungspakete, transparente Festpreise, flexibel skalierbar
- ▶ Entlastung im Tagesgeschäft durch KI-Unterstützung (Microsoft Copilot) mit praxisgerechten Use Cases
- ▶ Alle Anwendungen auf einer einheitlichen, hochmodernen Technologie- und Datenplattform
- ▶ Nahtloses Zusammenspiel von ERP und CRM, Business Analytics, DMS, IoT, KI sowie Office
- ▶ Höhere Effizienz und maximale Transparenz sowie Kennzahlen in Echtzeit durch Prozesse ohne Schnittstellen
- ▶ Umsetzung neuer Geschäftsmodelle wie Pay-per-Use oder Predictive Maintenance
- ▶ Dauerhaft wettbewerbsfähig und zukunftssicher durch moderne Softwarelösungen und kompetente Beratung
- ▶ Erfahrung aus 3.000+ Projekten

1.000 Spezialisten die gesamte Microsoft Technologieplattform ab - ERP, CRM, BI, DMS, KI und vieles mehr. Durch unsere langjährige Branchenerfahrung verstehen wir Ihre spezifischen Herausforderungen und liefern mit unseren Branchenlösungen und Referenzprozessen auch konkrete Antworten auf Ihre Pain Points. Unsere SmartStart-Pakete ermöglichen eine kurze Time-to-Value, so dass Sie Ihre Prozesslandschaft schnell und einfach optimieren können.

Smart gedacht, schnell gemacht



LUIS Technology führte die ERP-Software KUMAVISION factory365 in nur drei Monaten ein



LUIS Technology gehört zu den führenden Anbietern intelligenter Fahrerassistenzsysteme für Nutzfahrzeuge und mobile Maschinen. Seit über 20 Jahren entwickelt das Hamburger Unternehmen Lösungen, die mit moderner Kamera- und KI-Technologie die Sicherheit im Straßenverkehr erhöhen. Doch die bestehende Warenwirtschaft stieß an Grenzen. „Wir waren in einer starken Wachstumsphase, aber unsere Softwarelandschaft war zu kleinteilig geworden“, erinnert sich Birthe Zandersons, ERP-Projektleiterin. Unterschiedliche Tools und fehleranfällige Schnittstellen erschwerten die tägliche Arbeit. „Zwischen Vertrieb, Produktion und Buchhaltung gab es einige Reibungsverluste. Wir wollten eine Lösung, die alles verbindet und mit uns wächst.“

Nach einer intensiven Marktanalyse entschied sich LUIS Technology für KUMAVISION und die cloudbasierte Branchenlösung KUMAVISION factory365 auf Basis von Microsoft Dynamics 365 Business Central. KUMAVISION empfahl Standardprozesse statt individueller Sonderwege. „Das war für uns ein entscheidender Punkt“, so Zandersons. „Wir wollten unsere Abläufe verschlanken und damit die Prozesssicherheit stärken.“ Mit dem SmartStart-Konzept – ein vorkonfiguriertes ERP-System und eine Einführungs-methode mit klaren Quality Gates – wurde die Einführung beschleunigt, Risiken frühzeitig identifiziert und Transparenz geschaffen. Zusätzlich zu den Key-User-Trainings

stellte KUMAVISION mit SmartStart Learn standardisierte Schulungsunterlagen bereit. Nach nur drei Monaten war das ERP live. „Die Umstellung hat wie geplant von einem Tag auf den nächsten funktioniert. Dass wir keinen einzigen Tag Ausfall hatten, haben wir auch der tatkräftigen Unterstützung unseres ERP-Partners KUMAVISION zu verdanken.“

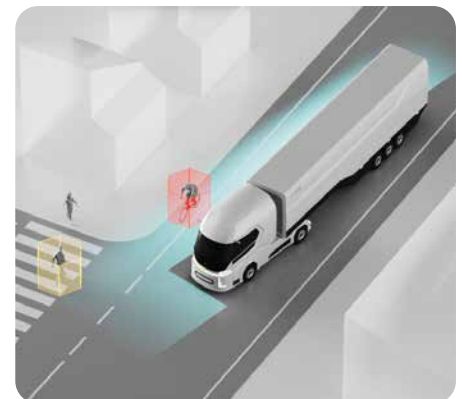
Integrierte Lösung

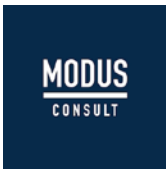
Heute laufen alle Kernprozesse auf einer Plattform, auch die Finanzbuchhaltung ist wieder vollständig integriert. Besonders die Fertigung profitiert: Statt Excel-Listen und manuellen Rückmeldungen nutzt LUIS systemgeführte Fertigungsaufträge. Mehrstufige Stücklisten und Arbeitspläne bilden alle Produktionsschritte digital ab, Materialverbräuche werden automatisch verbucht. Die digitalisierte Bedarfsplanung stellt die rechtzeitige Beschaffung sicher, dabei wird auch die Fremdfertigung abgebildet. „Früher war die Fertigung an manchen Stellen wie eine Blackbox, jetzt wissen wir genau, was gerade wo passiert und wo jeder Auftrag im Detail steht.“ Auch die Lagerhaltung wurde vollständig digitalisiert. Bestände, Wareneingänge und Qualitätsprüfungen sind in Echtzeit sichtbar. Qualitätskontrollen im Wareneingang und Warenausgang werden systemgeführt durchgeführt und dokumentiert, inklusive Prüfstatus und Freigaben. „Wir sehen sofort, welche Teile bereits geprüft

wurden, welche noch warten und wo es Auffälligkeiten gibt.“ Das sorgt intern für Effizienz und extern für Vertrauen – ein entscheidender Faktor bei sicherheitsrelevanten Anwendungen. Serviceaufträge und Reklamationen sind digital abgebildet, Montagen, Reparaturen und Rücksendungen werden nachvollziehbar dokumentiert.

Skalierbarkeit und Sicherheit

Zukunftssicherheit durch flexible Skalierbarkeit, Transparenz durch aktuelle Kennzahlen, Effizienz und Sicherheit durch integrierte End-to-End-Prozesse: Mit KUMAVISION factory365 sieht sich LUIS optimal für weiteres Wachstum aufgestellt. „Wir haben jetzt Zugriff auf unternehmensweite Auswertungen, die in dieser Tiefe vorher nicht verfügbar waren.“ Mit der Integration von Power BI analysiert und visualisiert LUIS Informationen in Echtzeit. „Ob Auftragsstatus, Produktionsauslastung, Waren- und Lagerbestände oder Liquiditätsfluss: Wir sehen sofort, wo Engpässe drohen und wo wir noch ungenutzte Potenziale haben.“





Cloud stellt sicher, dass diese leistungsstarken Lösungen jederzeit verfügbar und skalierbar sind.

ERP: Vom Kostenfaktor zum Wachstumsmotor.

Bei der Einführung eines ERP-Systems geht es nicht nur darum, Kosten zu senken und Prozesse zu digitalisieren – es ist eine Unternehmensphilosophie. Unternehmen, die ihre Geschäftsprozesse intelligent und vernetzt steuern, schaffen die Grundlage für nachhaltigen Erfolg.

Ein modernes ERP-System ist der Motor, der das Unternehmen vorantreibt. Es verbindet nicht nur verschiedene Abteilungen und Funktionen, sondern fördert auch die Zusammenarbeit, verbessert die Entscheidungsfindung und erhöht die Transparenz im gesamten Unternehmen. „Mit der Cloud First-Strategie hat uns Microsoft genau die Vision gegeben, die wir benötigen.“, erklärt der IT-Leiter unseres Kunden Koch-Chemie.

Zukunftsweisende ERP-Lösungen in der Cloud

Erst in der Cloud entfaltet ERP sein volles Potenzial: Im Fokus stehen Flexibilität und Skalierbarkeit. Dies ermöglicht es, auf sich verändernde Marktbedingungen und Unternehmensanforderungen schnell zu reagieren. Gleichzeitig bietet die Cloud höchste Sicherheitsstandards, ständige Verfügbarkeit und die Möglichkeit, von überall aus auf benötigte Daten zuzugreifen.



Als erfahrener ERP-Partner mit Branchen- und Prozess-Know-how begleitet MODUS Consult Unternehmen seit vielen Jahren bei der Implementierung und Optimierung von ERP-Lösungen, die auf Microsoft Dynamics 365 basieren. Business Central ist eine cloud-basierte ERP-Plattform, die Geschäftsprozesse intelligent vernetzt und es Unternehmen ermöglicht, ihre Abläufe zu vereinfachen, zu automatisieren und in Echtzeit zu steuern.

KI als Ihr Copilot.

In Microsoft Dynamics 365 Business Central wird Künstliche Intelligenz (KI) eingesetzt, um Prozesse zu automatisieren und datengestützte Entscheidungen zu erleichtern.

KI-gestützte Funktionen ermöglichen vorausschauende Analysen zur Finanzplanung, optimieren die Bestandsverwaltung durch automatische Nachbestellvorschläge und bieten personalisierte Verkaufsempfehlungen im Vertrieb. Besonders für den Mittelstand bietet Business Central damit die Möglichkeit, effizienter zu arbeiten und flexibel auf Marktveränderungen zu reagieren – ohne hohen Aufwand für die IT. Die Integration in die

Bereit für die Zukunft.

Die Welt der ERP-Systeme befindet sich im Wandel. Cloud-Technologien und Künstliche Intelligenz eröffnen Unternehmen neue Möglichkeiten, ihre Geschäftsprozesse effizienter, agiler und nachhaltiger zu gestalten. Mit MODUS Consult an Ihrer Seite profitieren Sie von einem erfahrenen Partner, der Ihnen nicht nur bei der Implementierung der passenden Lösung hilft, sondern Sie auch langfristig begleitet, um den Erfolg Ihres Unternehmens zu sichern. ERP ist nicht nur ein System – es ist die Grundlage für Ihr zukünftiges Wachstum.

Lassen Sie uns gemeinsam die Zukunft Ihres Unternehmens gestalten!

MODUS Consult – Inner Circle-Mitglied bei Microsoft

Ein herausragendes Merkmal von MODUS Consult ist die enge Partnerschaft mit Microsoft. Daher freuen wir uns, erneut in den Inner Circle für Microsoft AI Business Solutions aufgenommen worden zu sein. Als Teil der Bechtle-Gruppe wird uns diese Auszeichnung für unsere herausragenden Vertriebsfolge verliehen, die uns in die Elite des weltweiten Microsoft-Partnernetzwerks einreicht.

Im Inner Circle hat MODUS Consult u.a. die exklusive Möglichkeit, mit Microsoft-Führungskräften und anderen Inner Circle-Partnern Strategien zu entwickeln und Einblicke in die zukünftigen Roadmaps von Microsoft zu gewinnen – ganz im Sinne unserer Kunden.

MODUS Consult – Ihr Business-IT-Experte



Unser Versprechen an Sie: IT, die zu Ihnen passt.

Wir bringen Ihr Unternehmen auf die nächste Ebene der Digitalisierung. Egal, wo Sie heute stehen. MODUS Consult unterstützt Sie dabei, Ihre IT fit für die Zukunft zu machen.



Wir sind Spezialisten mit Branchen- und Prozess-Know-how für standardisierte und integrierte Unternehmensprozesse. Speziell für ausgewählte Branchen, vor allem für den Mittelstand und ganz besonders für alle, die eine vertrauensvolle und erfolgsorientierte Zusammenarbeit suchen.

Seit 1995 haben wir ganzheitliche Business-IT im Fokus – und immer im Mittelpunkt: unsere Kunden. Wir hören zu, verstehen und gestalten mit Ihnen den nächsten Schritt Ihrer Digitalisierung: Für Ihr Unternehmen mit strategischem Management und fundierten Entscheidungen.

Innovative Branchenlösungen für den Unterschied.

MODUS Consult ist der zertifizierte Top-Partner für Microsoft Business Solutions in Deutschland. Und nicht nur das: Im Geschäftsjahr 2024-2025 wurden wir erneut in den renommierten Inner Circle für Microsoft AI Business Solutions aufgenommen – damit gehört MODUS Consult zu den globalen TOP-1-Prozent der Microsoft-Partner. Als Teil der Bechtle-Gruppe wurde uns diese Auszeichnung verliehen, die uns wegweisende und innovative Lösungen bescheinigt.

Dabei setzen wir auf die beste Lösung für den Mittelstand: Microsoft Dynamics 365. Aus den einzelnen Systemen für ERP, CRM, ECM, BI und KI wird eine umfassende Plattform mit Lösungen für eine Unternehmenssteuerung auf der nächsten Entwicklungsstufe.

Als Branchenexperte bieten wir Lösungen im Maschinen- und Anlagenbau, der Kunststoff-

verarbeitung sowie der Fertigungs- und Lebensmittelindustrie.

Der richtige IT-Partner.

Wir bringen nicht einfach Ihre IT auf das nächste Level. Wir sind Ihr Berater, Sparringspartner und Prozessbegleiter. Wir bieten die technologische Plattform dafür, dass Ihre Mitarbeitenden ihre Kompetenzen voll entfalten können – mit einfachen Workflows und transparenten Vorgängen.

Heute im Hybridbetrieb, morgen in der Cloud.

Kontakt

Erfahren Sie mehr unter www.modusconsult.de oder senden Sie eine Mail an contact@modusconsult.de

MODUS Consult GmbH
James-Watt-Straße 6
33334 Gütersloh



Weitere Niederlassungen in Mönchengladbach, Neckarsulm, Nürnberg, Stuttgart und Villingen-Schwenningen.



ERP Software für nachhaltige Digitalisierung



Wir sind ERP-Anbieter und brennen für smarte digitale Technologien, die den Arbeitsalltag leichter machen. Mit Microsoft 365 Business Central und innovativen HR- und E-Commerce-Lösungen optimieren wir die Prozesse unserer Kunden, sodass diese sich auf Ihr Kerngeschäft fokussieren können. Dank integrierter KI werden Unternehmen nicht nur effizienter, sondern auch zukunftsfähig!

Wir sind innovis

Seit über 25 Jahren vereinen wir betriebswirtschaftliche Kompetenz mit technologischem Know-How. Im Mittelpunkt unserer Arbeit stehen dabei nicht nur digitale Tools, sondern der Mensch. Denn in einer Welt, die sich ständig digital wandelt, braucht es mehr als nur Software. Es braucht einen Partner, der zuhört, versteht und den Weg gemeinsam mit Ihnen geht.

„Wenn Unternehmen zusammenkommen, um über Strategien zu diskutieren, entsteht ein kreativer Austausch, der den Grundstein für innovative Ideen und strategische Entscheidungen legt.“

Andrea Meseberg
Head of Customer Relations | Prokuristin

Mit Microsoft Dynamics 365 Business Central Geschäftsprozesse einfach und effektiv steuern

Microsoft Dynamics 365 Business Central ist die führende All-in-One-ERP-Lösung, mit der Unternehmen ihre Geschäftsprozesse zentral und effizient steuern können. Sie bietet volle Transparenz über alle Abläufe, ermöglicht schnellere und fundiertere Entscheidungen dank Echtzeitdaten und fördert die Zusammenarbeit zwischen allen Abteilungen.

Die ERP-Lösung vereint zentrale Bereiche wie Finanzen, Lager, Einkauf, Vertrieb und viele weitere Funktionen in einem System und sorgt so für reibungslose Prozesse.

Als flexible Cloudlösung unterstützt Business Central Unternehmen dabei, Abläufe zu optimieren und smarte Entscheidungen zu treffen – jederzeit und ortsunabhängig.

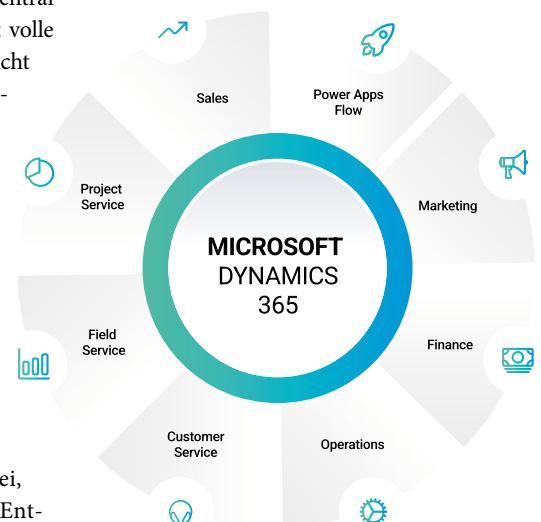
Mehrwert für unsere Kunden

Als Teil der ACS Gruppe bieten wir umfassende IT-Services aus einer Hand. Gemeinsam mit der Aident GmbH, unserem Entwicklungsspezialisten für innovative Lösungen, Apps und Add-ons auf Basis von Microsoft Dynamics 365 Business Central, entstehen praxisnahe und branchenspezifische Anwendungen, die individuelle Anforderungen abbilden und die Digitalisierung nachhaltig vorantreiben.

Highlights

Zusatzlösungen auf Basis von Business Central

- ▶ SimpleEDI: Add-on für automatisierten Austausch von Geschäftsdokumenten, für reibungslose Abläufe und weniger manuellen Aufwand in der gesamten Lieferkette
- ▶ com|CONNECT: Zusatzlösung für die Verwaltung und Steuerung von Online-Vertriebskanälen, für effiziente Prozesse vom Einkauf bis zum Versand
- ▶ Microsoft Power BI: Ohne Programmierkenntnisse Daten in aussagekräftige, interaktive Berichte und Dashboards verwandeln
- ▶ ERP-Komplettlösung für den Farben- und Lack-Großhandel
- ▶ Business Central für Institute und öffentliche Träger



Kontakt

innovis GmbH
Maximilianallee 2
04129 Leipzig



T: +49 (0) 341 35581 234
E: kontakt@innovis-acs.de
W: innovis-acs.de



NAVAX – Dynamics 365 und KI: Erfolgreiche digitale Transformation mit Branchenlösungen

Die digitale Transformation ist keine Option mehr – sie ist eine Notwendigkeit. Unternehmen müssen komplexe Prozesse effizient steuern, Daten intelligent nutzen und flexibel auf Marktveränderungen reagieren. Genau hier setzt die NAVAX Unternehmensgruppe an: Als international tätiger Microsoft-Partner mit 330 Expertinnen und Experten im DACH-Raum begleiten wir Unternehmen seit über 30 Jahren bei der Einführung und Optimierung von Microsoft Dynamics 365 Geschäftslösungen – und gehen mit innovativen KI-Ansätzen, Branchenlösungen und professionellem Change Management einen Schritt weiter.

Warum Dynamics 365 der Schlüssel ist

Dynamics 365 vereint ERP- und CRM-Funktionalitäten in einer Plattform und ermöglicht eine ganzheitliche Steuerung von Geschäftsprozessen. Ob Business Central für den Mittelstand oder Finance & Operations (SCM/FO) für komplexe Unternehmensstrukturen – die Lösungen sind skalierbar, flexibel und zukunftssicher.

Unser Portfolio umfasst:

- ▶ **ERP:** Business Central, Finance & Operations (SCM/FO)
- ▶ **CRM:** Sales Engagement
- ▶ **Analytics:** Power BI und Microsoft Fabric
- ▶ **KI & Automatisierung:** Dynamics 365 Copilot und AI-gestützte Prozesse

Branchenfokus und Mehrwert

NAVAX ist in Schlüsselbranchen wie Leasing & Factoring, Manufacturing & Trade, Professional Services und Construction zuhause. Wir kennen die branchenspezifischen Anforderungen und entwickeln Lösungen, die echten Mehrwert schaffen.

Use Cases aus der Praxis:

- ▶ **Leasing & Factoring:** Automatisierte Kreditentscheidungen und Risikobewertungen mit KI, Integration von Vertragsmanagement und Zahlungsprozessen in Dynamics 365 Finance.



„Transformation beginnt im Kopf – und mit der Bereitschaft, neue Wege zu gehen. Wer mutig in KI und digitale Plattformen investiert, gestaltet aktiv die Zukunft seines Unternehmens. Jetzt ist die Zeit, Verantwortung zu übernehmen und Innovationen voranzutreiben.“

Oliver Krizek

Founder und CEO der NAVAX Group

- ▶ **Manufacturing & Trade:** Echtzeit-Produktionsplanung und Lageroptimierung mit Dynamics 365 Supply Chain Management, unterstützt durch Predictive Analytics.
- ▶ **Professional Services:** Projektmanagement und Ressourcenplanung mit Dynamics 365 Project Operations, inklusive KI-gestützter Forecasts für Auslastung und Budget.
- ▶ **Construction:** Digitale Baustellensteuerung und Kostenkontrolle mit Dynamics 365 Finance & Operations, kombiniert mit Power BI für transparente Reports.

Abgerundet wird das Portfolio von NAVAX durch Branchenlösungen und EasyStarter Packages.

CoPilot – KI, die den Arbeitsalltag verändert

Mit Microsoft Dynamics 365 Copilot bringen wir künstliche Intelligenz direkt in die täglichen Geschäftsprozesse und optimieren sie damit:

- ▶ **Business Central:** Automatisierte Produktbeschreibungen, SEO-optimierte Texte, Bestellvorschläge für Lagerauffüllung.
- ▶ **SCM/FO:** Prognosen für Lieferketten, automatisierte Bedarfsplanung, KI-gestützte Risikoanalysen.

Highlights

- ▶ **Mitarbeitende:** 330 im DACH-Raum
- ▶ **Branchen:** Leasing & Factoring, Manufacturing, Trade, Professional Services, Construction
- ▶ **Technologien:** Microsoft Dynamics 365, Power BI, Microsoft Fabric, KI & Copilot
- ▶ **Standorte:** International tätig, Headquarter Wien
- ▶ **One-Stop-Shop für Digitalisierung**

KI als strategischer Hebel

Die Integration von KI in Dynamics 365 ist mehr als Automatisierung – sie verändert die Art, wie Unternehmen Entscheidungen treffen. Von Predictive Analytics über intelligente Forecasts bis hin zu automatisierten Workflows: KI schafft Transparenz, reduziert Risiken und eröffnet neue Wachstumschancen.

Change Management – Der Erfolgsfaktor

Technologie allein reicht nicht aus. Die Einführung von Dynamics 365 und KI verändert Arbeitsweisen, Rollen und Prozesse. Change Management ist daher ein zentraler Bestandteil unserer Projekte. Wir begleiten Unternehmen mit:

- ▶ Stakeholder-Analysen und Kommunikationsstrategien, um Akzeptanz zu schaffen.
- ▶ Schulungen und Trainings, damit Teams die neuen Tools sicher und effizient nutzen.
- ▶ Change-Readiness-Checks, um Risiken frühzeitig zu erkennen und zu steuern.

Denn unser Ziel ist es, Menschen, Prozesse und Technologie in Einklang zu bringen, damit digitale Transformation nicht nur technisch funktioniert, sondern auch kulturell verankert wird.

Kontakt

NAVAX
Unternehmensgruppe
Headquarter:
Technologie Straße 8
1120 Wien



T: Österreich: +43 50 8383 3333
T: Deutschland: +49 89 78000 400
E: welcome@navax.com
W: www.navax.com



Firmenprofil

Die prisma informatik GmbH ist ein Anbieter für intelligente Business Software. Wir begleiten mittelständische Unternehmen bei der Konzeption und Realisierung von ERP-Systemen basierend auf Microsoft Dynamics 365 Business Central™. Im Bereich Business Intelligence setzen wir die Anforderungen unserer Kunden mit den innovativen Self Service BI-Lösungen von Qlik um. Wir unterstützen Sie auch bei der Umsetzung der digitalen Transformation bzw. bei Ihrem Einstieg in die Cloud. Als DocuWare Spezialist bieten wir weiterhin eine intelligente Lösung für ein digitales Dokumentenmanagement.

Bei all unseren Geschäftsbeziehungen bauen wir auf langfristige, stabile Partnerschaften. Seit jeher orientieren wir uns dabei am Vorbild Brückenbau: Nur tragfähige Beziehungen und ein technisch einwandfreies Fundament erlauben eine starke Belastbarkeit – Voraussetzung für eine dynamische Entwicklung.

Produkte und Services

Als langjähriger, zertifizierter Microsoft ERP-Partner verfügen wir über tiefgreifendes Beratungswissen und Realisierungskompetenz für die Abbildung Ihrer betriebswirtschaftlichen Anforderungen mit den Microsoft Dynamics Produktsuiten, vor allem mit Dynamics 365 Business Central. Die ERP-Lösung bildet Ihre Unternehmensbereiche und -prozesse intelligent auf einer integrierten und einheitlichen Business Plattform ab. Sie steuert und vernetzt Finanzmanagement, Vertrieb, Service und Warenwirtschaft sowie das Thema der Nachhaltigkeit miteinander. Mit dem Copilot in Business Central nutzen Sie weiterhin eine leistungsstarke KI, um die Produktivität zu steigern und die Geschäftsleistung zu verbessern.

Mit unserer Kompetenz als Qlik Partner implementieren wir die BI-Lösung Qlik Sense in Microsoft Dynamics 365 und entwickeln individuelle Lösungen für Kundenanforderungen.

Integration für Dynamics 365 und Qlik

Als Spezialist für Dynamics 365 und Qlik haben wir eine BI-Management-Suite entwickelt. Mit ihr wird die Aufbereitung und Verwaltung der Daten aus den Dynamics 365 Produkten (z. B. D365 Sales oder Business Central) erheblich vereinfacht. Die Suite realisiert die Anbindung von Qlik Produkten an die Dynamics 365 Familie schnell und einfach. Und ermöglicht somit eine präzise Analyse von Kundeninteraktionen und Geschäftsprozessen.

Für eine smarte Digitalisierung im Unternehmen

Wir unterstützen darüber hinaus die Umsetzung der digitalen Transformation als Cloud Solution Provider und Systemintegrator. Gemeinsam mit unseren Kunden und Partnern implementieren und betreiben wir so sichere und produktive IT-Arbeitsplätze auf Basis der Microsoft Technologie. Wir integrieren Ihre Microsoft Dynamics Kernapplikationen tief in einen ganzheitlichen IT-Betrieb und erweitern Ihre Anwendung mittelstandsgerecht um standardisierte Lösungsbausteine.

Darüber hinaus übernehmen wir die Projektimplementierung, Konzeption und Realisierung von komplexen Systemen. Projektarbeit, langfristige und kontinuierliche Fortentwicklung sowie Betreuung erfolgen dabei aus einer Hand.

Highlights

- ▶ Intelligente Business Anwendungen für eine gelungene Digitalisierung
- ▶ Microsoft Partner und Spezialist für Dynamics 365 Business Central
- ▶ Microsoft Cloud Partner für Ihren Einstieg in die Cloud
- ▶ Qlik Partner im Bereich Business Intelligence
- ▶ Digitale Dokumentenmanagement-Lösung mit DocuWare und Dynamics 365
- ▶ Nahtlose Integration Ihrer wichtigsten IT-Anwendungen
- ▶ Langjähriges Branchen-Know-how

Wir bieten weiterhin umfassende Erfahrungen und Lösungen für verschiedene Branchen, insbesondere aus den Bereichen Technischer Großhandel, Finance, Projekte und Services sowie Industrie.

Kontakt

prisma informatik GmbH

Frankenstr. 146
90461 Nürnberg

T: +49 911 239 80 5 50
F: +49 911 239 80 5 55

E: info@prisma-informatik.de
W: www.prisma-informatik.de



Sven Mahn IT – The Dynamics Authority

Sven Mahn IT ist der hoch qualifizierte Beratungs- und Entwicklungspartner für Microsoft Dynamics 365 Finance und Supply Chain Management. Mit Expertenwissen, unseren einzigartigen Produkten und Power-Platform-Kompetenz realisieren wir gemeinsam mit Ihnen das beste Dynamics 365 für Ihr Unternehmen.

Der Weg zu höchster Dynamics-365-Qualität

Die maximale Qualität Ihrer Prozesse auf der Dynamics-365-Plattform steht im Mittelpunkt unseres Agierens – damit Sie die Lösung zugänglich sowie sicher einführen und ihr Potenzial voll ausschöpfen können.

Expertenwissen

Die Grundlage bildet unser fundiertes, tiefgehendes Dynamics-Plattform-Know-how gepaart mit einem Spezialwissen aus einer Vielzahl komplexer und anspruchsvoller Projekte.

Erfahrung

Wir blicken auf eine langjährige Erfahrung in der Dynamics-Beratung und -Entwicklung zurück. Seit der Gründung unseres Unternehmens vor über 20 Jahren sind wir auf Dynamics spezialisiert. Dabei wurden wir oft für außergewöhnliche Problemstellungen hinzugezogen, woraus unsere besondere Flexibilität und Lösungskompetenz resultiert.

Proof of Concept

Aus unserer Dynamics-Einführungserfahrung heraus haben wir einige Lösungen entwickelt, wie zum Beispiel die One-Click-Setup-Lösung **SMIT RapidKit**. Dies ist eine Azure-DevOps-Erweiterung für die automatisierte Einrichtung von Dynamics-365-Systemen, die die Bereitstellung eines schnellen und effizienten PoC in einem buchungsfähigen Dynamics 365 Finance und Supply Chain Management ermöglicht.

Customizing

Seit ihrer Einführung sind wir intensive Nutzer und engagierte Verfechter der **Microsoft Power Platform**. Durch den konsequenten Einsatz der Tools der Power Platform reduzieren wir die Entwicklungs- und Implementierungsaufwände erheblich.

Datenmigration

Für die reversionssichere Migrationsdurchführung setzen wir auf die Datenanalyse-lösung **IDEA**, die die Konsistenz und Vollständigkeit der Daten sowie die Dokumentation der Migration sicherstellt. Und unsere **SMIT ConfigBridge** sorgt für einen automatisierten Konfigurationstransfer. Die Azure-DevOps-Erweiterung überträgt Konfigurationen schnell und ohne Aufwand auf neue Systeme oder weitere Mandanten. So beschleunigt sie das gesamte Konfigurations-, Release- und Testmanagement.



Testing as a Service

Seit vielen Jahren legen wir einen besonderen Fokus auf das qualitativ hochwertige Testen. Zur Realisation der Testingaufgaben steht ein eingespieltes Team aus Consultants, Testmanager:innen, Testfallersteller:innen sowie Testdurchführer:innen mit Zugriff auf über 1.000 vorliegende Testfälle zur Verfügung. Unterstützt werden sie durch unser einzigartiges Testmanagement- und Testdurchführungstool **Sören**. Der intelligente Assistent führt Testverantwortliche sicher durch ihre Aufgaben und sorgt dabei für ein entscheidendes Plus an Flexibilität, Geschwindigkeit sowie Verbindlichkeit bei der Erstellung und Ausführung von Testfällen wie auch beim Reporting.

Highlights

Mit Sven Mahn IT zum besten Microsoft Dynamics 365

- ▶ Dynamics-Expertise auf höchstem Niveau
- ▶ Spezial-Know-how und ausgeprägte Lösungskompetenz
- ▶ Kompetentes und umfassendes Dynamics-365-Leistungsangebot
- ▶ Optimale, durchgängige und transparente Projektbetreuung
- ▶ Einzigartige, innovative Produkte
- ▶ Hohe Power-Platform- und KI-Kompetenz

Kontakt

Sven Mahn IT GmbH & Co. KG

Saseler Damm 43-45
22395 Hamburg



T: +49 40 2263480-0
E: kontakt@svenmahn.de
W: www.svenmahn.de



ERP-System für den Mittelstand

Microsoft Dynamics 365

- Migrations- und Implementierungsprojekte
- Managed Services
- Beratungsdienstleistungen
- Optimierungen / Weiterentwicklungen



Microsoft Dynamics 365 für den Mittelstand

Die SYCOR GmbH deckt als Digitalisierungsdienstleister die gesamte Bandbreite der Informations- und Kommunikationstechnologie ab. Mit rund 500 Mitarbeitenden unterstützen wir unsere Kunden entlang ihrer gesamten Wertschöpfungskette – bei Bedarf rund um die Uhr und an 365 Tagen im Jahr. Die Produkte und Lösungen im Microsoft Dynamics 365-Kontext sind dabei immer individuell zugeschnitten, verlässlich und qualitäts-gesichert.

Mit Hauptsitz in Göttingen und weiteren Standorten in Deutschland, Österreich und den USA sind wir weltweit leistungsfähig und genauso international wie viele unserer Kunden.

Full-Service-Partner und Solutions-Integrator (SI) für Microsoft Dynamics 365

Als weltweit tätiger Full-Service-Partner und Solutions-Integrator für Microsoft Dynamics 365 beraten, optimieren, implementieren und betreiben wir Ihre Systeme. Unser Microsoft Dynamics 365 Portfolio wird durch umfangreiche Hosting Services (Full Microsoft Stack) unterstützt und durch Lösungen und Services für Azure, Microsoft Dynamics 365 / M365, Copilot (AI Solutions), Power BI, Power Apps, Power Platform, SharePoint, Teams, Office 365 und weitere Microsoft Online Produkte abgerundet. Darüber hinaus sind wir Spezialisten für verschiedene Erweiterungen und Add-Ons für Dynamics 365.

Microsoft Dynamics 365 Migration – On-Premise oder Cloud

Die Wahl zwischen Dynamics 365 On-Premise und Cloud Lösungen hängt von spezifischen Anforderungen und Ressourcen ab. On-Premise bietet maximale Kontrolle, erfordert jedoch hohe Anfangsinvestitionen. Cloud-Lösungen sind skalierbar und wartungsarm, bringen jedoch laufende Kosten und Abhängigkeiten mit sich. Wägen Sie mit uns die Vorteile und Herausforderungen jeder Option sorgfältig ab. Gemeinsam finden wir die beste Lösung für Ihr Unternehmen.

Branchenfokus

- ▶ Healthcare, Life Sciences, Medizintechnik
- ▶ Fertigungs- & Automobilzulieferindustrie
- ▶ Prozessindustrie
- ▶ Vermietung mobiler Güter

Ein Auszug aus unseren Referenzen

- ▶ ANEST IWATA Deutschland GmbH
- ▶ Formycon AG
- ▶ Brechmann Handels GmbH & Co. KG
- ▶ Sonic Healthcare Germany
- ▶ EURO-Leasing GmbH
- ▶ INOPHA GmbH
- ▶ C.B. König Feuerschutz GmbH
- ▶ Prefere Resins Holding GmbH
- ▶ Pascoe pharmazeutische Präparate GmbH
- ▶ GEPA mbH

Highlights

- ▶ Über 26 Jahre Microsoft Dynamics Projekterfahrung
- ▶ Eigene Dynamics 365-Produkte & Add-Ons
- ▶ Microsoft Dynamics 365 Migration (On-Premise oder Cloud)
- ▶ Ein Ansprechpartner in allen Projektphasen

Unsere Services

Wir bieten umfassende Lösungen für Cloud- (Public & Private) und On-Premise-Umgebungen, IT-Outsourcing, sowie IT-Security und Netzwerkmanagement. Unsere Dienstleistungen umfassen IT-Strategieberatung, Implementierungen, Migrationen, Betrieb, Wartung, Application Managed Services sowie Training und Support.

Kontakt

SYCOR GmbH
Heinrich-von-Stephan-Straße 1-5
37073 Göttingen

T: +49 (0)551 490 0
E: info@sycor.de
W: www.sycor.de

Kostenfreie
Whitepaper:





Ausgezeichnet!
 <Yaveon 365> ist das
{ERP-System des Jahres}
 für die [Prozessindustrie].



ERP-System des Jahres 2025 für die Prozessindustrie: Yaveon 365

In Branchen, die unser Leben verbessern, ist Qualität der Schlüssel zu Vertrauen. Deshalb machen wir Prozesse einfacher. Yaveon erweitert mit seiner ERP-Branchenlösung Yaveon 365 Microsoft Business Central zu einer spezialisierten Branchenlösung – ausgezeichnet von einer Jury aus Praxis und Wissenschaft als ERP-System des Jahres 2025 für die Prozessindustrie, nahtlos integriert, international im Einsatz und getragen von einem starken Partnernetzwerk. So schaffen wir Raum für das, was wirklich zählt: Innovation, Qualität und Wachstum.

Regularienkonform wachsen mit dem Branchen-ERP für die Prozessindustrie

Unsere Lösungen sind speziell für die hohen Anforderungen der Branchen Pharma, Biotechnologie, Chemie, Lebensmittel, Kosmetik und Medizintechnik entwickelt – und nach GAMP 5 validiert. Vom transparenten Chargenmanagement über integrierte Qualitätskontrollen bis zu umfassenden Logistikfunktionen: Sie automatisieren sensible Prozesse, erfüllen strengste Kriterien und behalten jederzeit die volle Kontrolle.

Mehr als 850 Unternehmen weltweit vertrauen bereits auf unsere Expertise, um mit makellosen Abläufen langfristig erfolgreich zu sein. Und weil sich Märkte und Technologien ständig weiterentwickeln, wächst Ihr ERP-System als skalierbarer Innovator einfach mit. Unser Portfolio integriert modernste Entwicklungen und verbindet zahlreiche Apps sowie digitales Dokumentenmanagement zu einer zukunftsfähigen Einheit. Ihre Schaltzentrale bleibt

aktuell, sicher und verschafft Ihnen einen entscheidenden Wettbewerbsvorteil.

Best Practices aus über 850 Projekten formen Ihren Erfolg

Wir bündeln die Erfahrung aus über 850 Projekten in praxiserprobten Best Practices. Spezifische Anforderungen und das Feedback unserer Kundinnen und Kunden fließen direkt in unsere Entwicklung ein. So stellen wir sicher, dass unsere Funktionen passgenau auf die Prozessindustrie zugeschnitten sind. Wer sich für Yaveon entscheidet, erhält eine bewährte Basis für kontinuierliche Weiterentwicklung und messbare Erfolge – zukunftsicher, natürlich auch in der Public Cloud.

Wir glauben an mehr als Technologie – wir glauben an Menschen.

Erfolg entsteht, wenn Menschen zusammenarbeiten. Deshalb bauen wir Partnerschaften auf Augenhöhe, die auf Transparenz, Respekt und Vertrauen basieren. Mit einer offenen und wertschätzenden Kultur schaffen wir die Grundlage für eine langfristige Zusammenarbeit – sowohl innerhalb unseres Teams als auch mit unseren Kundinnen und Kunden. Indem wir die besten Menschen und Produkte zusammenbringen, entwickeln wir branchenspezifische Lösungen. Diese vereinfachen komplexe Abläufe und befähigen die Prozessindustrie, innovativ zu sein und zu wachsen. So entsteht nicht nur echte Verlässlichkeit, sondern auch ein Gefühl von Einfachheit in einer komplexen Welt.

Die Cloud ist Standard – mit der richtigen Beratung auch validiert

Die Herausforderung, Computersysteme in der Cloud zu validieren, wird mit einem effizienten

Highlights

- ▶ **Ausgezeichnet:** ERP-System des Jahres für die Prozessindustrie.
- ▶ **Regularienkonform:** Entwickelt nach GAMP 5, erfüllt GMP-Standards und Anforderungen der Computersystemvalidierung.
- ▶ **Prozessoptimiert:** Reduziert die Komplexität.
- ▶ **Kooperation:** Yaveon 365 in Zusammenarbeit mit der Prozessindustrie entwickelt
- ▶ **Geballtes Fachwissen:** Über 250 Expertinnen und Experten mit tiefem Verständnis für regulierte Branchen.
- ▶ **Starkes Netzwerk:** Microsoft Partner seit 2008 mit globalen Partnern und über 850 Kundinnen und Kunden weltweit.

Ansatz zum Erfolgsprojekt. Dank unserer spezialisierten Methodik führen wir Ihr Branchen-ERP sicher, strukturiert und audit-ready ein – auch in der Public Cloud. Denn Software as a Service ist längst der neue Standard, und wir machen ihn für Sie zuverlässig nutzbar.

KI als Wachstumstreiber der Zukunft

Künstliche Intelligenz prägt das Microsoft Ökosystem – und damit Yaveon 365. Denn Microsoft Copilot und weitere KI-gestützte Funktionen machen Systeme intelligenter: Routineaufgaben laufen automatisch ab, Daten werden analysiert und Entscheidungen fallen schneller. Kombiniert mit den Yaveon Branchen-Apps entsteht eine Lösung, die Komplexität aktiv abbaut und neue Möglichkeiten eröffnet. Sie schaffen Raum für echten Fortschritt und Innovation.

Kontakt

Yaveon GmbH

Schweinfurter Straße 9
 97080 Würzburg

T: +49 (931) 46 5 55 0
 E: info@yaveon.de

W: yaveon.com





GOB
SOFTWARE
& SYSTEME

[GOB.DE](https://www.gob.de)

WIR TREIBEN IHRE DIGITALE TRANSFORMATION VORAN

Ganzheitlich, skalierbar, nachhaltig.

1965 in Krefeld gegründet · 500+ digitalisierte Kunden · 1.500+ realisierte Projekte



Läuft Ihr Software-Projekt rund?



Wir ermitteln den Status Quo, zeigen Optimierungspotenziale auf und helfen - wenn nötig - bei der Sanierung Ihres Projekts.