



>> Starke ERP-Software für den Mittelstand

iSOFT
360° IT-LÖSUNGEN

© Copyright i-SOFT GmbH 2014. Alle Rechte vorbehalten.

Die von i-SOFT GmbH angebotenen Softwareprodukte können Softwarekomponenten auch anderer Softwarehersteller enthalten.
Hinweis: Alle innerhalb des Angebotes genannten Marken- und Warenzeichen unterliegen uneingeschränkt den Bestimmungen des jeweils gültigen Kennzeichenrechts und den Besitzrechten der jeweiligen eingetragenen Eigentümer. Die alleinige Nennung bedeutet ausdrücklich nicht, dass solche Marken- oder Warenzeichen nicht durch die Rechte Dritter geschützt sind.

i-SOFT GmbH • An den Weiden 43 • 57078 Siegen
Telefon 0271 89060-0 • Telefax 0271 89060-90 • E-Mail: info@i-soft.de • Internet: www.i-soft.de

iSOFT
360° IT-LÖSUNGEN

>> DIAF 3G. DIE ERP-Komplettlösung.

DIAF 3G ist eine ERP-Komplettlösung für mittelständische Fertigungs-, Handels- oder Dienstleistungsunternehmen mit umfangreichen Funktionen als Basis zur Abbildung Ihrer Unternehmensprozesse.

Mit DIAF 3G werden Abläufe im Unternehmen effizient abgebildet. Gleichzeitig werden Ansprüche hinsichtlich Ergonomie und Flexibilität, wie sie jedes erfolgreiche Unternehmen haben muß, bedient.

Die Anpassbarkeit der Software an unternehmensspezifische Anforderungen steht im Vordergrund - so lassen sich Abläufe und auch Bedienoberflächen einzelner Benutzergruppen so abbilden, wie Sie es in Ihrem täglichen Geschäft benötigen. DIAF 3G ist modular und skalierbar. Für Funktionen, Benutzerzahlen, mehrere Standorte und Länder. Ein zusätzlicher Nutzen ergibt sich ggfs. aus der optionalen Implementierung dieser umfassenden Lösung mit den branchenspezifischen Templates. Sofern individuelle Anpassungen oder Erweiterungen notwendig sein sollten, werden diese releasefähig durchgeführt.

Wenn Sie sich die Bereitstellung von eigenen Hardware-Ressourcen sparen möchten, ist DIAF 3G natürlich auch als Remote Hosting Lösung nutzbar und Sie variieren die Nutzung je nach Geschäftsverlauf.

So erhalten Sie eine maßgeschneiderte und zukunftsfähige Plattform für Ihren Unternehmens-erfolg. Auch Dank der flexiblen Implementierungsmöglichkeiten erhalten Sie genau die Lösung, die am besten zu Ihrem Unternehmen passt.

Generelle Merkmale

- Mandantenfähig
- Mehrsprachenfähigkeit in den Programmen
- Mehrsprachigkeit in den Ausgaben
- Integrierter Formular- und Listgenerator



ERP ENTERPRISE RESSOURCE PLANNING

- MARKTPARTNER MANAGEMENT (CRM)
- & PROJEKTVERWALTUNG
- VERTRIEB
- DISPOSITION/BESCHAFFUNG
- MATERIALWIRTSCHAFT
- INNERBETRIEBLICHE LOGISTIK
- PRODUKTION
- BDE BETRIEBSDATENMANAGEMENT
- MDE UND QS
- PRODUKTIONSLEITSTAND
- E-BUSINESS
- SCHNITTSTELLEN

UNTERNEHMENSSERVICE

- FINANZWESEN POWERED BY VARIAL
- ANLAGENBUCHFÜHRUNG POWERED BY VARIAL
- KOSTENRECHNUNG/ CONTROLLING POWERED BY VARIAL
- PERSONALABRECHNUNG UND -MANAGEMENT POWERED BY VARIAL
- UNTERNEHMENSPLANUNG POWERED BY CORPORATE PLANNING
- BUSINESS INTELLIGENCE POWERED BY QLIKVIEW
- DOKUMENTENMANAGEMENT (DMS) POWERED BY D-VELOP

» ERP Enterprise Resource Planning

CRM & Projektverwaltung

Kundenbeziehungen pflegen und aktiv gestalten

Je stärker sich – global, aber auch lokal – Märkte und Wettbewerbsbedingungen ändern, umso wichtiger sind für Unternehmen stabile und dauerhafte Beziehungen zu ihren Kunden, Geschäftspartnern und Lieferanten.

Umso wichtiger deshalb auch, die Informationen über die eigenen Marktpartner optimal zu managen – und genau dafür wurde das CRM-Modul entwickelt: CRM ist Kontakt-, Adress- und Dokumenten-Management, Aufgabenplaner, Wiedervorlagesystem, Reporting- und Analyseinstrument sowie Besuchs-Management-, Support- und Servicesystem in einem. Damit aus Daten Informationen werden und aus Informationen Wissen entsteht – denn Ihr Wissen ist die Basis Ihres Erfolgs.

Daten über ihre Marktpartner – so umfassend sie auch sein mögen – sagen allein meist noch nicht viel aus: Erst durch Zuordnungen und Verknüpfungen, durch sinnvolle Bezüge und Zusammenhänge lassen Sie sich interpretieren, auswerten und damit nutzbar machen.

Die Projektverwaltung dient als Klammer um sämtliche Informationen im Zusammenhang mit der Abwicklung eines Vorgangs zu einem Marktpartner oder intern. Zu einem Projekt können Aktivitäten erfasst und Dokumente (z.B. Ausschreibungen) hinterlegt (vgl. Verkettung von Dokumenten) sowie Angebote, Aufträge, Rechnung usw. zugeordnet werden.

Die Leistungsmerkmale

- Verwalten und Organisieren der Marktbeziehungen (zu Kunden, Lieferanten, Wettbewerbern)
- Opportunity Management
- Kampagnen Management
- Activity Management
- CTI-Unterstützung
- Workflow Steuerung
- Marktpartnerakte auf Kunden- und Ansprechpartnerebene zur Ablage und Abfrage von Dokumenten und Aktionen
- Serienbriefe und -eMails auf Kunden- und Ansprechpartnerebene inkl. Vorlagenverwaltung
- Erfassung von kunden- und ansprechpartnerbezogenen Aufgaben
- Grafische und tabellarische Darstellung von Analysen
- Reklamationen
- Objektverwaltung
- Verkettung von Dokumenten
- E-Mail Integration
- Double Opt-In
- Mehrsprachigkeit
- Export von Daten
- Internet-basierter Zugang für externe Clients
- Dublettenprüfung bei der Erfassung
- Aktivitäten zum Projekt (Vertrieb, Abwicklung etc.)
- Angebote
- Aufträge
- Rechnungen
- Sonstige Dokumente, z.B. Spezifikationen
- Beteiligte Personen beim Marktpartner (Ansprechpartner zum Marktpartner oder externe)
- Beteiligte eigene Mitarbeiter (z.B. Vertrieb, Innendienst)
- Aufwände im Zusammenhang mit dem Projekt (Zeiterfassung)
- Projekt-Kalkulation, Projekt-Nachkalkulation

>> Vertrieb

Der erfolgreiche Weg zum Kunden

DIAF 3G unterstützt sämtliche Ihrer Vertriebsprozesse, angefangen bei der Anfrageverwaltung und dem Angebotswesen über die Auftragsbearbeitung mit allen Varianten wie Kontrakt- und Rahmenauftragsverwaltung bis hin zur Versandabwicklung und Fakturierung.

Weil sich DIAF 3G direkt mit Ihrer Telefonanlage und Ihrem E-Mail-System verknüpfen lässt, stellt es Ihren Vertriebsmitarbeitern bei eingehenden Anrufen oder Nachrichten umgehend sämtliche relevanten Informationen zum Gegenüber bereit. Das qualifizierte Infosystem und umfangreiche Reportings dienen als Entscheidungsgrundlagen für Vertriebsmaßnahmen.

Die Leistungsmerkmale

- Anfragebearbeitung
- Vertriebscockpit mit Verwaltung aller Verkaufsartikel-Daten, Herstellungswege, Materialbeschaffungswege/-Konditionen und Werkzeugen
- Kalkulation mit Staffelmengen u. autom. Übergabe in Angebot, spezielle Kalkulation mit verschiedenen Varianten
- Nachkalkulationen zu Auftrag, Artikel, Kunden und Kundengruppen
- Einblendung Preishistorie
- CAD Anbindung
- Verarbeitung von Normal-, Haupt und Unterpositionen in Verbindung mit Handelsstücklisten/- Konditionen
- Staffelmengen/-Rabatte
- Automatische Preisermittlung
- Information zum ermittelten Preis
- Standard- und Aktionspreise
- Preislisten
- Wiedervorlage
- Auswertung

- Archivierung
- Auftragsbearbeitung
- Erstellung Auftrag aus Angebot
- Auftragsarten Normal-, Rahmen-, Abruf, Konsignations-, Neutral-, Reklamations- oder interne Aufträge
- Naturalrabatt als Drauf- oder Dreingabe
- Permanente Kreditlimitprüfung
- Anzeige der offenen Posten aus der FiBu
- Proforma Rechnung
- Position ohne Artikel-Nummer möglich
- Vertriebsicht auf Produktionsleitstand
- Erstellung Lieferschein aus Auftrag auch direkt vom Stapler
- Lieferscheinverwaltung
- Kommissionierlisten
- Packmittelverwaltung
- Kunden-Etikettierung
- Versandpapiere/Export
- Sammellieferscheine
- Intrastatistik
- Rechnungen und Gutschriften
- Sammelrechnungen und -Gutschriften
- wiederkehrende Rechnungen(Monat/Quartal/halbjährlich/jährlich)
- Kassenfunktion
- Vertreterverwaltung
- Provisionsabrechnung
- Bonusabrechnung
- Getrennter Nummernkreis für Rechnungen und Gutschriften
- Rechnungserstellung aus Auftrag/Lieferschein oder durch direkte Erfassung
- Streckengeschäft
- Fremdwährung
- Kursanpassungen
- EDI/VDA Abwicklung
- DSD Abrechnungen
- Werksabnahmezeugnisse

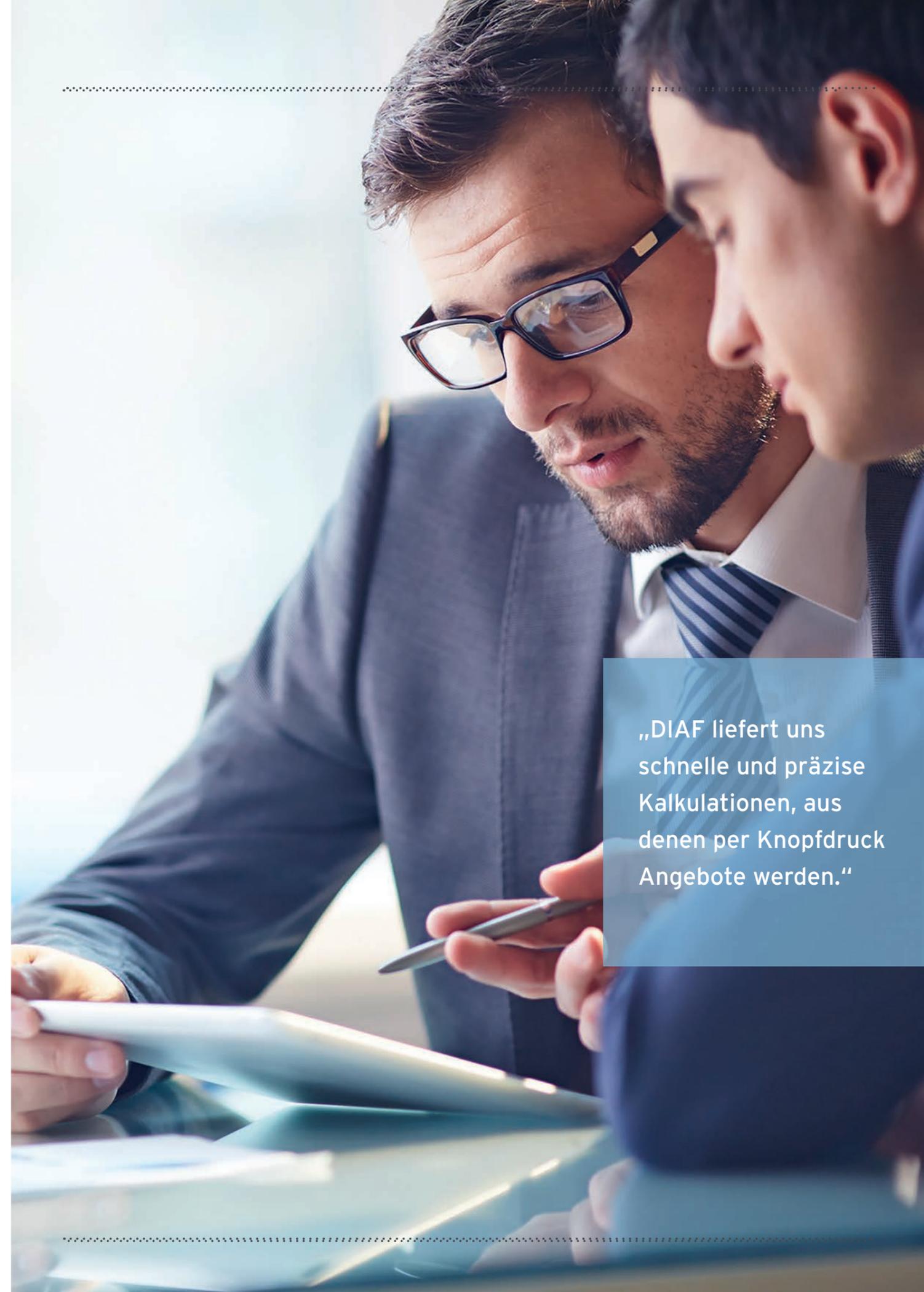
>> Angebotskalkulation

Das Vertriebs-Cockpit übernimmt - zentral - die Verwaltung aller Verkaufsartikeldaten, aller Herstellungs- und Materialbeschaffungswege, aller Materialbeschaffungskonditionen, aller Werkzeuge, unterschiedlicher Losgrößen (mit und ohne Stammdaten), die Handelswarenkalkulation, Nachkalkulationen zu Auftrag, Artikel, Kunden, Gruppen etc..

Die Kalkulation kann durch den integrierten Formelinterpreter unterstützt werden. Gleichzeitig können Nachkalkulationen zu vorhergehenden, vergleichbaren Aufträgen vorgeblendet werden. Die Kalkulationswerte werden direkt in das Angebotswesen übertragen und Artikelstammdaten ggfs. angelegt.

Die Leistungsmerkmale

- alle Verkaufsartikel-Daten
- alle Herstellungswege
- alle Materialbeschaffungswege
- alle Materialbeschaffungskonditionen
- alle Ressourcen
- zentral in einem einzigen Programm
- Kalkulation unterschiedlicher Losgrößen (mit und ohne Stammdaten)
- Kopplung Vorkalkulation zum Angebotswesen
- Handelswarenkalkulation
- Zugriff Nachkalkulation bzgl. Auftrag, Artikel, Kunden, Gruppen



„DIAF liefert uns schnelle und präzise Kalkulationen, aus denen per Knopfdruck Angebote werden.“

>> Materialwirtschaft & Intralogistik

Die Materialwirtschaft liefert umfassende Auskünfte über Bestände, Lieferfähigkeit, Transaktionen, Bewertungen und Bedarfe. Sie trägt zur Sicherstellung der wirtschaftlichen Versorgung Ihres Unternehmens und deshalb gleichzeitig zur Minimierung der Kapitalbindung. Ob chaotisches Hochregal- oder Bodenblocklager, Rollenlager, Mehrlagerverwaltung oder Konsignationslager: Die Lagerführung unterstützt alle gängigen Arten der Verwaltung. Chargen- und Seriennummern pflichtige Artikel dokumentiert DIAF 3G durchgängig.

Die zentralen Komponenten der DIAF 3G Logistik bilden materialwirtschaftliche Grundfunktionen, wie Bedarfsermittlung und Lagerverwaltung. Sie sind die Basis für den erfolgreichen Vertrieb, optimalen Einkauf und die kostengünstige Produktion. DIAF 3G gewährleistet die volle Synchronität von Material- und Wertefluss im Gesamtsystem. So lassen sich Bestände, Bestandsveränderungen und Materialverbräuche in der Finanzbuchhaltung und in der Kostenrechnung identisch abbilden.

Neben der konventionellen Mehrlagerortverwaltung unterstützt DIAF 3G sehr komfortabel die chaotische Lagerbewirtschaftung sowie die Besonderheiten der Wareneingangs- und Sperrlager. Die Chargenverwaltung ist für viele Unternehmen ein unverzichtbares Werkzeug, um Schadensersatzforderungen abzuwenden. Gleichzeitig ist sie Bestandteil der Qualitätssicherung, denn DIAF 3G erlaubt die lückenlose und vollständige Rückverfolgung der Chargenherkunft und -Verwendung.

Die innerbetriebliche Logistik steuert sämtliche Ein-, Aus- und Umlagerungsprozesse; wenn Sie möchten auch komplett papierlos. Meldungen aus der Produktion zu Materialbedarfen wie auch Fertigmeldungen an den Maschinen sind Basis der automatischen Bring- bzw. Holinformationen. Chargen- oder Seriennummern pflichtige Artikel werden durchgehend dokumentiert. Möglichkeit zur Abwicklung von Kontrakten und Lieferabrufen. Bestellungen können manuell erfasst oder automatisch generiert werden. Alle Informationen stehen dem Finanzwesen zur Verfügung. Via E-Business bietet DIAF 3G die Möglichkeit zur Anbindung von Lieferantenportalen.

Die Leistungsmerkmale

- Chargenverwaltung/-verfolgung
- Variantenverfolgung
- Stichtags- und permanente Inventur
- Mehrlagerverwaltung
- Lagerplatzverwaltung mit Gang, Regal, Ebene, Fach (Hochregal)
- Einlagerungsverfahren mit Wegeoptimierung
- Konsignationslager

- Dynamische Lagerplatzermittlung bzw. -Generierung über Produktmerkmale
- Sonderlager, Blocklager
- Rollenverwaltung
- Reservierungen
- Stücklisten
- Einzelteile
- Seriennummern
- Bedarfsmengenermittlung (Disposition)
- Papierlose Steuerung aller Prozesse
- Wareneingangshandling
- Qualitätskontrolle
- Palettenkonten
- Automatische Materialanforderung (Transportauftrag Lager an Fertigung)
- Automatischer Abholhinweis aus Fertigung an Lager bzw. Versand
- Integrierte Reklamationsbearbeitung
- Kommissionierliste direkt auf Funk Handheld/Staplerterminal
- Lagerplatzinformation für Kommissionierer
- Automatische Überwachung Kommissionslagerplätze
- Permanente- oder Stichtagsinventur
- Inventurbewertung nach verschiedenen Verfahren
- Soll-/Ist Vergleich
- Tourenplanerstellung mit autom. Übergabe an die Logistik
- Druck der Lieferscheine anhand von Verladungseinheiten (z. B. LKW)
- Autom. Lieferscheindruck nach Verladeabschluss
- Aus Auftragsdaten automatische Erkennung und Generierung der entsprechenden Etiketten und Verladehinweise
- Vorkommissionierung für schnellere Verladung
- Identifizierung von Lieferantenetiketten und autom. Zuordnung und Wareneingangsbuchung bei der Einlagerung
- Bei Anmeldung eines Fertigungsauftrages autom. Material-Zubringeraufforderung für Rohmaterial an Logistik
- Visuelle Produktions- und Lagerüberwachung
- Bei Teil- oder Komplettfertigmeldung eines Produktionsauftrages autom. Abbuchung des effektiv verbrauchten Materials vom Lager mit gleichzeitiger Aufforderung an Logistik zur Einlagerung bzw. Versandbereitstellung
- Sämtliche Logistikprozesse Barcode gesteuert

>> Disposition und Einkauf

Die Disposition unterstützt die gängigen Verfahren und ermittelt zuverlässig die Bedarfe an Endprodukten, Baugruppen, Kaufteilen sowie an Hilfs- und Betriebsstoffen. Das Dispositionskonto erlaubt eine stets aktuelle zeitraumbezogene Betrachtung der Bedarfe.

Die fiktive Bestandshochrechnung gibt sofort Auskunft über die zukünftige Lieferfähigkeit. Der DIAF 3G Einkauf bietet die komplette Funktionalität von der Lieferantenauswahl, Bestellabwicklung und -überwachung bis hin zum Wareneingang, der sich anschließenden Rechnungskontrolle und der Lieferantenbewertung. Alle für den Einkäufer relevanten Daten stehen ihm in DIAF 3G sicher und schnell zur Verfügung.

DIAF 3G ermöglicht eine Materialbedarfs- und Ressourcenplanung mit flexiblen Planungseinstellungen und -horizonten – auch standortübergreifend. Bei Bedarf können Sie Ihre Planung in Vor- und Nachproduktion, Splittmengen und Intervalle unterteilen. Das System erkennt Planungskonflikte umgehend, so dass es Ihre make or buy Entscheidungen unterstützen kann. Jeder Planungslauf generiert Vorschläge für Verteilung, Beschaffung oder Produktion. Selbstverständlich ermöglicht das System Ihnen auch eine Online-Disposition zum Produktionszyklus Ihrer Materiallieferanten.

Neben frei einstellbaren Preiseinheiten kennt DIAF 3G eine Vielzahl absoluter und prozentualer Rabatte und Zuschläge. Zum DIAF 3G Standard gehört die gesamte Funktionalität zur Abwicklung von Kontrakten und Lieferabrufen.

Bestellungen können manuell erfasst oder automatisch generiert werden. Alle Informationen stehen dem Finanzwesen zur Verfügung. Via E-Business bietet DIAF 3G die Möglichkeit zur Anbindung von Lieferantenportalen.



Die Leistungsmerkmale

- Materialbedarfsplanung
- Variable Planungshorizonte
- Bedarfsprognosen
- Ermittlung Produktions-/Beschaffungsvorschläge
- Unterstützung make or buy Entscheidung
- Anfragen
- Preisspiegel
- Preishistorie
- Automatische Preisfindung
- Mengen- und Wertstaffeln
- Mahnwesen
- Erfassung von Bedarfspositionen
- Verschiedene Bestellarten
- Lieferanschriften
- Disposition/Bestellvorschläge
- Kontraktbearbeitung
- Fremdbearbeitung mit oder ohne Materialbereitstellung/Lieferschein
- Wareneingang autom. oder manuell
- Rücklieferung
- Angebote Bedarfsverursacher (Kundenauftrag, Fertigungsauftrag)
- Retourenmanagement
- Intrastatistik
- Lieferantenbewertung
- Statistik
- Eingangsrechnung/Belastung
- Archivierung

>> Produktion

Das Produktionsmodul verwaltet Ihre Kapazitäten, Ihre Arbeitspläne (inklusive Rüst-, Bearbeitungs-, Transport- und Wartezeiten, Materialeinsatz und Werkzeuge) sowie Fabrikkalender und Schichtmodelle.

DIAF 3G sorgt auf Basis dieser Informationen für optimale Durchlaufzeiten, Mengen, Termine und Losgrößen. Der integrierte Formelinterpreter setzt selbst schwierigste Ermittlungsmethoden für Bedingungen, Zeiten und Mengen um.

Die Produktionsfunktionen in DIAF 3G unterstützen Sie organisatorisch bei der Herstellung Ihrer Produkte - egal, ob Sie Massen-, Serien- und Kleinserien oder auch auftragsbezogen fertigen.

Die Leistungsmerkmale

- Mehrere Fabrikkalender
- Fertigungseinheiten mit Tagesplan
- Verschiedene Schichten und Zeitmodelle
- Arbeitsgangkatalog
- Fremdbearbeitung/-fertigung
- Kapazitätsplanung
- Einlastung vorwärts mit und ohne Limit
- Einlastung rückwärts
- Terminierung Materialbedarf über Arbeitsplan
- Bestimmung Engpasskomponenten
- Verfügbarkeitsprüfung über alle Strukturen
- Berücksichtigung von Losgrößen
- Strukturansichten
- Fertigungspapiere
- Betriebsdatenrückmeldung
- Kostenstellen-/Kostenträger Zuordnung
- Varianten-/Alternivkalkulationen mit Übernahme Verrechnungspreis
- Nachkalkulation und begleitende Auftragskalkulation
- Mehrstufige Fertigungsfreigabe
- Produktionsanalyse
- Ablieferungsliste



>> BDE / MDE / QS

Wesentliche Herausforderung im Betriebsdatenmanagement ist, dem Mitarbeiter sämtliche Informationen, die er zur Erledigung eines Auftrages benötigt, online an seinen Arbeitsplatz zu liefern. Nur so kann sichergestellt werden, dass nicht auf bspw. veraltete Produktions- und Auftragsinformationen (Zeichnungen etc.) zurückgegriffen wird. Gleichzeitig soll die BDE Rückmeldeinformationen in Echtzeit liefern.

Die spezielle BDE mit integriertem QS-System leitet alle für einen Produktionsauftrag relevanten Informationen – einschließlich Zeichnungen, Bildern, Verpackungsanweisungen, Leitstandsichten, Prüfanweisungen – direkt an Ihre Maschinen oder Handarbeitsplätze.

Nachfolgende Aufträge können vorweg in allen Details vom Maschinenbediener abgefragt werden. Freie Zeiten in der laufenden Produktion können so optimal zur Vorbereitung auf die nächsten Aufgaben genutzt werden. Das System kann via MDE aktuelle Hub-/Taktzahlen von bis zu 10 Maschinen je Terminal direkt von Ihren Maschinen abrufen und ermöglicht damit eine permanente Kontrolle der Soll-/Ist Daten über die zentralen Infosysteme.

Die Rückmeldungen der Bediener und Maschinen stehen online – und damit unmittelbar – auch in Leitstand und Intralogistik zur Verfügung. Materialanforderungen an die Logistik können vollautomatisch erfolgen; ebenso Gutstückmeldungen zur Abholung von der Maschine. Dies erspart umständliche Informationswege und beschleunigt damit Ihren betrieblichen Ablauf. Schnittstellen zu einem Subsystem und damit alle verbundenen Problematiken beim Datenaustausch, bei Änderungen oder Erweiterungen, entfallen.

Die Leistungsmerkmale

- Sofort-Verfügbarkeit der BDE-Daten für alle Prozesse (z. B. Leitstand oder Logistik).
- Workflow bei bestimmten Unterbrechungs- bzw. Störsituationen.
- Anreicherung der Auftragsinformationen im BDE-Dialog. Von speziellen Kundenauftragsdaten bis zum Aufruf beispielsweise der Konstruktionszeichnung oder Montageanleitung
- Druckanstoß von Labels, Warenanhängern, Palettenanhängern, Auftragspapieren etc.
- Reihenfolgevorgaben können aus der vorgelagerten Funktion des DIAF 3G Produktionsleitstands kommen.

- Bis zu zehn Folgeaufträge können vorweg in allen Details vom Maschinenbediener abgefragt werden.
- Freie Zeiten in der laufenden Produktion so optimal zur Vorbereitung auf nächste Aufgaben nutzen.
- Via MDE aktuelle Hub-/Taktzahlen direkt von den Maschinen abrufen und damit permanente Kontrolle der Soll-/Ist Daten über zentrale Infosysteme.
- MDE-Integration. Auch mit mehreren Maschinen. Die Maschinen sind direkt vom BDE Terminalstart-/stopbar
- I/O Schnittstelle zu Maschinen (z. B. werden bestimmte Störungen autom. gemeldet oder autom. Meldung bei vollem Ladungsträger oder autom. Etikettendruck)
- Fortlaufende Berechnung der noch benötigten Packmittel
- Handarbeitsplätze
- Mehrpersonen / Mehrmaschinenbedienung. Getrennte Erfassung von Personen- und Maschinenzeiten
- Alle gängigen Auftragsmeldungen wie „Start Rüsten“, „Start Bearbeiten“, „Unterbrechen“ (Rüsten und Bearbeiten), „Teil-Endmeldung“ etc.
- Beliebige Stillstands- und Unterbrechungsgrundverwaltung
- Automatische Erfassung der Stillstands- und Unterbrechungszeiten
- Kostenverbuchung auf entsprechende Kostensammler

Personal

- An-/Abmeldung mit Schicht- und Maschinenprüfung
- Errechnung Produktivzeiten
- Errechnung für Prämiensysteme
- Produktivitätsvergleiche Mitarbeiter

QS

- Integrierte QM-Prüflosabwicklungen
- Freigaben durch Meister/Vorarbeiter
- Frei definierbare, autom. Prüfanweisungen
- Prüfdokumentation inkl. freien Texten
- Prüfauswertungen
- Ausschussgrundverwaltung
- Reporting
- Korrektur und Storno-Funktionen
- Interaktive Benutzeroberfläche (Touch-Screen)

>> Produktionsleitstand

Der integrierte Produktionsleitstand liefert frei parametrisierbare Sichten auf Maschinen bzw. Anlagen und auf Aufträge (in ihrer Gesamtheit ebenso wie einzeln). Die Liefertermin-Ermittlung und laufende Navigation, die Auftragsdurchlaufoptimierung, die Fertigungsfeinplanung erfolgen belastungsorientiert.

Die Erstellung des Modells zum Zeitpunkt der Planung erfolgt unter Einbeziehung aller für die Entscheidungsfindung notwendigen ablaufcharakteristischen Größen wie Termineinhaltung, Materialeingangstermine, Auslastungsgrade, Stillstandzeiten und Arbeitsgangstermine.

Der DIAF 3G Produktionsleitstand ist ein Instrument für optimale Planung und Übersicht. Die direkte Echtzeit-Verbindung zu BDE und Intralogistik erlaubt eine überdurchschnittliche hohe Planungsgenauigkeit, Aussagefähigkeit und Transparenz für die Entscheidungsfindung. Integrierte Analysemöglichkeiten und Dash Boards unterstützen bei der permanenten Planung und Überwachung.

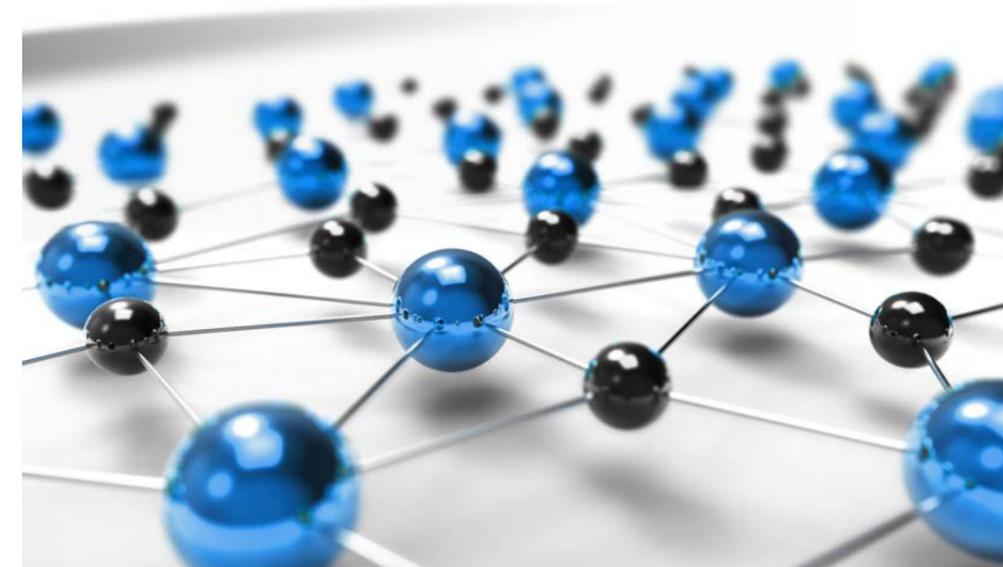
Die Leistungsmerkmale

- Überblick über alle freigegebenen Fertigungsaufträge für Maschine/Masch.-Gruppe
- Anzeige der vorherigen und der nachfolgenden Arbeitsgänge und Maschinen
- Verfügbarkeitsanzeige aller auftragsrelevanten Ressourcen wie Werkzeug, Material etc.
- Anzeige Kunde, Artikel, Menge und Sonderhinweise wie Erstauftrag etc.
- Feinplanung minutengenau
- Rüstoptimierung (u. a. durch Anzeige maschinen-spezifischer Rüstparameter)
- Errechnete Startzeit und voraussichtliches Ende
- Online Ansicht von Zeichnung, Produktbild, Verpackungsvorschriften
- Eigene Leitstandsichten z. B. für Werkzeugbau
- Kopplung mit Einkauf/Warenannahme (z. B. wann trifft Material ein oder wann ist Vorgänger Arbeitsgang beendet)

>> Schnittstellen

Hier einige Beispiele für bei Ihnen vorhandene Systeme, die via Schnittstelle an DIAF 3G kommunizieren können.

- Finanz- und Controllingsysteme
- Microsoft-Office Produkte
- CAD- und CAQ-Integration
- Customer-Relationship-Management (CRM)
- Electronic Data Interchange (EDI)
- Fax-, E-Mail-Lösungen
- Web-Shop-Systeme und Web-Handelsplattformen
- Management-Informationssysteme (MIS)
- Personalzeit-, Maschinendaten- und Betriebsdatenerfassung (PZE, MDE, BDE)
- Automatik-Lagersysteme
- Vertriebs-Informationssysteme und vieles mehr..



>> E-Business

Mit dem DIAF 3G E-Business können beliebige Geschäftspartner wie Kunden, Lieferanten oder Vertreter angebunden werden, indem sie via Internet einen direkten Zugang zu bestimmten Bereichen des ERP-Systems DIAF 3G erhalten.

Unterstützung der Geschäftsbeziehung durch einheitliche Datenbasis

Bei dem DIAF 3G E-Business handelt es sich um ein vollständig integriertes DIAF 3G Modul mit dem der Geschäftspartner direkt auf zugeordnete Daten des ERP-Systems zugreifen kann. Kunden können so zum Beispiel Produkte, Stücklisten, Ersatzteile, Bestände oder Konditionen einsehen, ohne dass ein zweites System gepflegt werden muss. Der Vorteil: keine redundanten Daten und keine Wartung zusätzlicher Schnittstellen.

Die Leistungsmerkmale

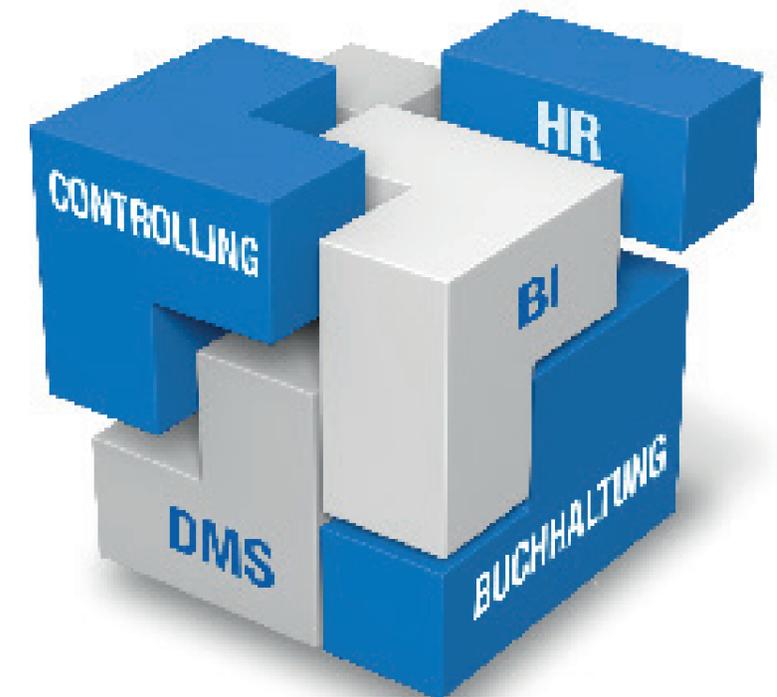
- Webshop
- Produktkatalog
- Ersatzteilkatalog
- Außendienstanbindung
- Mobile Lösungen für Scanner und PDA
- Kundenportale
- Web-ERP-Bedienung

>> Unternehmensservice

Wie groß der Funktionsumfang Ihrer Administration ist, bleibt einzig Ihrer Entscheidung überlassen: Sie können die Anzahl der Module, aus denen sich Ihre Lösung zusammensetzt, jederzeit je nach Anforderung erweitern oder reduzieren.

Die Lösung übernimmt mehr Funktionen, sobald Ihr Unternehmen wächst, und sie ist ein schlankes Produkt für kleinere Betriebe: immer bedarfsgerecht. Auf diese Weise kann sie Ihnen höchstmögliche Flexibilität bieten.

Individuelle Geschäftsprozesse profitieren branchenübergreifend: ob Fertigungsindustrie oder Handel, ob Dienstleistungssektor oder soziale Einrichtungen.



>> Finanzbuchführung

Optimierung der Buchhaltung

Klare Optik und eine transparente Aufteilung gewährleisten eine besonders benutzerfreundliche Handhabung. Die Trennung in die Kontenbereiche Sachbuch, Debitoren, Kreditoren und Bank/Kasse vermitteln einen schnellen Überblick über relevante Inhalte.

Bei dem DIAF 3G E-Business handelt es sich um ein vollständig integriertes DIAF 3G Modul mit dem der Geschäftspartner direkt auf zugeordnete Daten des ERP-Systems zugreifen kann. Kunden können so zum Beispiel Produkte, Stücklisten, Ersatzteile, Bestände oder Konditionen einsehen, ohne dass ein zweites System gepflegt werden muss. Der Vorteil: keine redundanten Daten und keine Wartung zusätzlicher Schnittstellen.

Die Leistungsmerkmale

- Frei definierbare Perioden
- Landesspezifische Versionen
- Getrennte Kontenbereiche
- Optionale Prima Nota Erfassung
- Sachkonteninformation
- Sachbuch Auswertungen
- Umsatzsteuervoranmeldung
- Automatische Saldenvorträge
- Bank-/Kasse-Konten
- Kundeninformation Debitoren
- Lieferanteninformation Kreditoren
- Kassenbuch
- Rechnungseingangsbuch
- Anforderungsschreiben
- Anzahlungsbuchführung
- Auslandszahlungsverkehr
- Automatische Zahlungseingangsbuchung (BIV)
- Betriebswirtschaftliches Reporting
- Buchen AVISE
- Filialabrechnung
- Konzernkonsolidierung US-GAAP/ IAS

>> Kostenrechnung und Controlling

Optimierung der Managemententscheidungen

Die Kostenrechnung bietet die Basis für wichtige unternehmerische Entscheidungen im Controlling. Sie deckt sowohl die Funktionen der klassischen Kostenrechnung als auch des operativen Controllings ab.

Der Anwender bestimmt, wie kleinteilig er Informationen abrufen möchte - somit eignet sich das Produkt für Überblicke ebenso wie für Detailanalysen.

Die Leistungsmerkmale

- Frei definierbare Perioden
- Landesspezifische Versionen
- Vollkostenrechnung / Ist-Kosten
- Integration Finanzbuchführung
- Berichtswesen Kostenstellenrechnung
- Verwaltung der Kostenträger
- Berichtswesen Kostenträgerrechnung
- KoRe-Reporting
- Kostenstellenauswertung



>> Anlagenbuchführung

Optimierung der Investitionen

Die Anlagenbuchführung kann sowohl als eigenständige Anwendung als auch vollständig in die Finanzbuchführung integriert eingesetzt werden. Sie liefert Ihnen einen genauen Überblick über Anlagegüter und Abschreibungen.

Neben den Zahlen für die Bilanzerstellung hält sie wichtige Informationen für die Anfertigung von aussagekräftigen Finanz-, Liquiditäts- und Kostenplänen bereit.

Die Leistungsmerkmale

- Unbeschränkte Anzahl von Abschreibungskreisen (fiskalisch, kalkulatorisch, handelsrechtlich, nach IAS oder US-GAAP)
- Benutzerdefinierte Berechnungsmethoden für Abschreibung, Sonderabschreibung und Zinsen
- Wiedervorlage unfertiger Buchungen aus der Finanzbuchführung (Zu- und Abgänge)
- Benutzerdefinierte Analysecodes/Felder im Anlagenstamm und für Buchungen
- Reporting zur Erstellung individueller Auswertungen
- Vielfältige Bewertungsarten zur Dokumentation unterschiedlicher Geschäftsvorfälle
- Hierarchischer Aufbau über Anlagengruppen (Baumstruktur)
- Abschreibungspläne, -simulation und Vorschau
- Verteilung auf mehrere Kostenstellen
- Mehrwährungsfähig
- Nutzung der amtlichen AfA-Tabellen des Bundesfinanzministeriums
- Verwaltung von Leasing-Anlagen
- Automatisierte Anlageninventur per Scanner

>> Personalwirtschaft und Personalmanagement

Moderne Personallösungen für moderne Unternehmen: Das VARIAL Personalmanagement stellt dem Anwender eine Fülle an Funktionalitäten zur Verfügung, die ihm fundierte Personalentscheidungen erleichtern.

Es ermöglicht zudem, die Prozesse zwischen Mitarbeitern und Unternehmen zu optimieren. Ihr innovatives und zukunftssicheres Konzept geht weit über reine Personalabrechnung hinaus. Besonderheiten wie ihre Komponentenbauweise und Mehr-Schichten-Architektur werden durch die extern definierbaren Berechnungsmethoden ergänzt, die für höchstmögliche Flexibilität sorgen.

Die Leistungsmerkmale

- Umfangreiche gesetzliche, betriebliche sowie frei gestaltbare Auswertungen
- Bescheinigungswesen gemäß AWV
- Updates gesetzlicher Parameter über Internet (z.B. Krankenkassenbeitragsätze)
- Zeitraumsplitting: Aufteilung eines Kalendermonats in mehrere Berechnungszeiträume
- Vollständige taggenaue Mitarbeiterhistorie
- Unbegrenzte und automatische Rückrechnung
- Rückrechnungsfähige, periodengerechte Kostenermittlung und -verteilung
- Soll-Ist-Vergleiche von Personalkosten (Personalkosten-Reporting)
- Personalkosten-Budgetierung
- Detaillierte Kostenanalyse bis auf Einzelpositionsebene mit zugeordneten Arbeitgeberkosten
- Listengenerator
- Beitragsnachweise / DEÜV-Meldungen per Mail oder DFÜ (DaKoTa)
- ITSG-zertifiziert
- Akkordlohn / Monatslohn
- Plankosten
- Personalinformationssystem

>> Unternehmensplanung

Der Planner bietet als übersichtliches Management-Planungs- und Informationssystem ein zukunftsorientiertes Steuerungsinstrument für Controller, Manager und die Geschäftsleitung.

Er dient der zeitnahen Analyse unternehmensrelevanter Daten, der Planung der unternehmerischen Zukunft sowie der aktiven, erfolgreichen Steuerung des gesamten Unternehmens. Durch Zusammenführung der Daten sämtlicher Unternehmensbereiche ergänzt der Planner auf ideale Weise das Finanz- und Personalwesen sowie die ERP.

Die Leistungsmerkmale

- Rollierende Mehrjahresplanung
- Frei definierbare Datenebenen (Ist, Budget, Forecast)
- Bottom-Up - / Top-Down-Planung
- Beliebig definierbare Strukturierungsgrade und Budgets
- Planung basierend auf Vorjahreswerten, saisonalen Schwankungen, etc.
- Abweichungsanalysen, ABC-Analysen, Kennzahlenanalysen
- Break-Even-Analysen
- Business-Grafiken
- Simulationen
- Trendrechnung
- Drill-Down-Techniken
- Umfangreiche Standard- und Individualreports

>> BUSINESS INTELLIGENCE

Mit dem neuen Business Cockpit können geschäftliche Fragen sofort über leistungsfähige Dashboards beantwortet werden. Mit wenigen Mausklicks können alle Datenquellen, auch über DIAF 3G hinaus, konsolidiert, durchsucht, visualisiert und analysiert werden

- relevante Daten aus verschiedenen Quellen in einer einzigen Applikation konsolidieren Verbindungen zwischen Ihren Daten untersuchen können
- eine gemeinsame Entscheidungsfindung durch eine sichere und direkte Zusammenarbeit ermöglichen können
- Daten in modernsten Darstellungsformen visualisieren können
- Ihre Daten direkt und indirekt untersuchen können mit dynamischen Applikationen, Dashboards und Analysen interagieren können
- Daten über mobile Geräte aufrufen, analysieren und erfassen können



>> DMS und Archivierung

Effiziente Geschäftsprozesse sind ein wesentlicher Wettbewerbsvorteil für Unternehmen. Ein Klick auf die Schwerpunkt-Themen bringt Sie direkt zur Lösung für Ihre individuellen Anforderungen. Das Enterprise-Content Management System begleitet jedes einzelne Dokument auf seinem gesamten Lebenszyklus von der Erstellung bis zur langzeitverfügbaren Archivierung. Ein digitales Archiv bildet die Ablagestruktur ab die sie benötigen.

Daten beliebiger Quellen und nahezu jeden Formats werden an einem zentralen Ort gespeichert und langzeitverfügbar und vor allem jederzeit wiederauffindbar archiviert.

Dass dabei auch die rechtlichen Vorgaben des Gesetzgebers bezüglich digitaler Datenhaltung erfüllt werden, ist selbstverständlich. Dieser Komplex wird gemeinhin auch als „Compliance“ bezeichnet, ohne den eine rechts- und revisions sichere Archivierung digitaler Daten undenkbar ist.

Grundsätzlich kann jeder Prozess mit einem speziell gestalteten Workflow optimiert, automatisiert und beschleunigt werden. Sie selbst entscheiden, was umgesetzt werden soll. Wir kümmern uns darum.

Die Leistungsmerkmale

- Intelligentes Suchen und Finden dank Erstellen, Öffnen, Bearbeiten und Archivieren von Dokumenten
- Start von und Teilnahme an Workflows
- Nachverfolgen unterschiedlicher Dokumentversionen
- Recherchieren und Exportieren
- Scannen, z.B. von Eingangspost
- Versenden, Prüfen und Freigeben
- Überwachen und Abonnieren von Dokumenten
- Verwalten von Aufgaben

>> Implementierung und Betreuung

Phase I:

Wir besprechen mit Ihnen die Prozesse in Ihrem Unternehmen und Ihren gewünschten Workflow.

Phase II:

Wir beschreiben die Workflows der Kernbereiche, prüfen sie mit Ihnen im Workshop und erarbeiten gemeinsam die Basis zu Stammdaten, Masken, Formularen, Reports etc.

Phase III:

Die Ergebnisse analysieren wir je Kernbereich und entwickeln dann einen Gesamtworkflow. Nach Freigabe durch Sie erfolgen die Adjustierung und das Customizing durch uns.

Phase IV:

Wir verproben mit den Mitarbeitern Ihrer Kernbereiche anhand erarbeiteter Testabläufe die Anwendungen. Hierzu werden ggf. auch bereits konvertierte Daten benutzt.

Phase V:

Training der Programme und Abläufe und ggfs. erforderliche Reworks.

Phase VI:

Ggf. nochmalige Datenkonvertierung und Start des Wirkbetriebes.

Phase VII:

Wir begleiten Ihren Erfolg: Unsere persönliche Hotline - und bei Bedarf unsere Consultants vor Ort - helfen Ihnen bei Fragestellungen und geben Hilfestellung zur permanenten Optimierung Ihres Anwendungserfolges.

Darüber hinaus stehen unsere Spezialisten-Teams für Systemsupport, Hardware, Netzwerktechnik und -Sicherheit für Sie bereit.

Durch klare und nachvollziehbare Einführungsstrukturen ist der Implementierungszeitraum kurz und der Aufwand bleibt überschaubar.

>> Das ist i-SOFT...

Gegründet 1978 ist i-SOFT heute ein etablierter Entwickler von leistungsstarken ERP-Lösungen für den anspruchsvollen Mittelstand. Über 600 Kunden vertrauen der Kompetenz unserer Mitarbeiter und unserem konsequent mittelstandsorientierten Denken und Handeln.

Als Hersteller und gleichzeitig auch Berater und Betreuer Ihrer Anwendungen genießen wir den Vorteil der völligen Handlungsfreiheit im Sinne unserer Kunden. Kompetent, unkompliziert, schnell und kostenbewusst - eben mittelstandsorientiert.

... und das ist i-SOFT!

Erst richtig denken. Dann richtig machen. Diesem Leitsatz folgen wir, um die bestmögliche Lösung anzubieten.

Wir sorgen für Lösungen im Mittelstand. Was wir unseren Kunden anbieten beherrschen wir und arbeiten zielorientiert und konsequent an den mit unseren Kunden vereinbarten Zielen. Mit hochwertigen Produkten und Leistungen wollen wir einen überragenden Nutzen bieten und mit qualifizierten und engagierten Mitarbeitern ein zuverlässiger und berechenbarer Partner sein.

Mit Wissen, Erfahrung und Zielorientierung bringen wir die Dinge auf den Punkt!



>> Ausbaufähigkeit und Investitionssicherheit

Die große Funktionsbreite und Modularität von DIAF 3G in Verbindung mit dem performanten Datenbanksystem macht Sie sicher, auch künftige Anforderungen souverän bewältigen zu können.

So können Sie „ganz klein“ beginnen und die Anwendungen und die Benutzerzahl in überschaubaren Schritten und nach Ihrem Bedarf skalieren. Die Programme werden permanent gepflegt und weiterentwickelt. Ihre Investition ist somit langfristig und sicher ausgelegt

>> Warum Sie als Mittelständler besser direkt mit dem Hersteller zu tun haben sollten

Die wohl größten Stärken mittelständischer Unternehmen liegen in der Kreativität, der Flexibilität, kurzen Entscheidungswegen und der strikt kundenorientierten Ausrichtung. Diesen oft entscheidenden Vorteil gilt es zu bewahren. Mit Partnern, die denken und handeln wie Sie.

Lassen Sie uns reden!

Wir informieren Sie gerne persönlich und umfassend über die Leistungsmerkmale von DIAF 3G. Vereinbaren Sie einen Termin mit uns:

Telefon 0271 89060- 0

Wir freuen uns auf das Gespräch mit Ihnen.

